Нацыянальная

ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 10 (168)
6 сакавіка 1996 года
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 5000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА ✻ NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

НА СЕССИИ ВЕРХОВНОГО СОВЕТА

Людмила ГРЯЗНОВА: "Важен не политический эффект, а экономическая выгода"

Итоги парламентского рассмотрения налогового законодательства страны на 1996-й год комментирует заместитель председателя постоянной Комиссии Верховного Совета РБ по бюджету, налогам, банкам и финансам.

— Как и ожидалось, в заключительную неделю рассмотрения Верховным Советом законодательных актов, касающихся налоговых сборов, депутаты возвратились к закону о подоходном налоге с граждан. Дело в том, что накануне с подачи некоторых депутатов было принято популистское предложение, согласно которому налогом не облагались граждане, имеющие доходы ниже шести минимальных зарплат. В то же время граждане, зарабатывающие свыше 600 тысяч рублей, вынуждены были бы отдавать в налоги до 20% своих доходов. Здравое восприятие ситуации заставило парламент опомниться и переголосовать поправку, которая снизила облагаемый уровень доходов гражданина нашей страны. Поэтому в нынешнем году лишь все те, кто зарабатывает менее одной "минималки", освобождаются от подоходного налога.

Рассматривался на завершающем этапе и законопроект о платежах за землю. Особенность земельного налога в нынешнем году состоит в том, что повышена его ставка. В самом деле, ведь земля — огромная ценность. В то же время мизерные ставки, которые существовали ранее, абсолютно не отражают этой ценности. Новый земельный налог, по нашему мнению, будет способствовать формированию рынка земли, ее бережному и эффективному использованию.

(Окончание на 2 стр.)

МІЖДЗЯРЖАЎНЫЯ СУВЯЗІ

Беларусь—Расія: новыя рысы інтэграцыі

Завяршыўся першы афіцыйны візіт Прэзідэнта Беларусі Аляксандра Лукашэнкі ў Расійскую Федэрацыю

Аб чым дамаўляліся прэзідэнты?

Як паведаміў А.Лукашэнка на прэс-канферэнцыі 4 сакавіка, яго візіт у Маскву адбыўся ў рамках знешнепалітычнай і знешнеэканамічнай стратэгіі Беларусі. Паводле яе, прыярытэт міждзяржаўных сувязей у бліжэйшай перспектыве будзе аддадзены Расіі.

Якія дамоўленасці дасягнуты падчас візіту на вышэйшым узроўні?

— А. Лукашэнка і Б.Ельцын дамовіліся аб падрыхтоўцы спецыяльнай праграмы інтэграцыі Беларусі і Расіі;

— на канец сакавіка альбо пачатак красавіка намечана падпісанне паміж РБ і РФ буйнамаштабнага дагавору, накіраванага на развіццё інтэграцыі;

— прэзідэнты абмеркавалі ход эканамічных рэформ у абедзвюх дзяржавах;

— А.Лукашэнка і Б.Ельцын прааналізавалі функцыяніраванне Мытнага саюза;

— быў таксама прааналізаваны ход выканання пратаколу, падпісанага прэзідэнтамі падчас знаходжання Б.Ельцына ў Мінску ў лютым 1995 году;

— прайшло абмеркаванне супрацоўніцтва Расіі і Беларусі ў сферы ваенна-прамысловага комплексу і ваеннай галіне;

— дасягнута згода наконт далейшай уніфікацыі заканадаўства дзвюх краін;

— Б.Ельцын прапанаваў А.Лукашэнку развіваць больш цесным чынам эканамічныя сувязі Беларусі з Калінінградскай вобласцю;

— абмеркавана дзейнасць міграцыйных служб РБ і РФ;

— прааналізавана супрацоўніцтва дзвюх дзяржаў у сферы барацьбы са злачыннасцю;

— абмеркаваны пытанні грамадзянства;

— праграма інтэграцыі Беларусі і Расіі будзе прапанавана іншым краінам СНД з мэтай іх магчымага далучэння да яе.

Акрамя таго, у рамках візіту А.Лукашэнкі ў Маскву было падпісана 8 беларуска-расійскіх дакументаў, якія тычацца гандлёва-эканамічнага і навукова-тэхнічнага супрацоўніцтва, цэнавай палітыкі і г.д.

"Нулявы варыянт"

"Пагадненне паміж Рэспублікай Беларусь і Расійскай Федэрацыяй аб урэгуляванні прэтэнзій фінансавага характару" — так называецца дакумент, які скасоўвае ўзаемныя запазычанасці дзвюх дзяржаў. Як адзначыў А.Лукашэнка, праца над гэтым пагадненнем цягнулася больш за год.

Калі з даўгамі Беларусі перад Расіяй была яснасць (яны складаюцца з запазычанасцяў беларускіх суб'ектаў гаспадарання расійскім прадпрыемствам за карыстанне іх палівам і крэдытамі, дасягнуўшы зараз каля 1,2 млрд.долараў), то куды больш складаным бачылася пытанне фінансавай запазычанасці РФ перад нашай краінай. Трэба было аб'ектыўна ацаніць, у якую капеечку абыходзіцца Беларусі транзіт праз яе тэрыторыю расійскіх грузаў, знаходжанне на нашай зямлі расійскіх ваенных баз, ахова беларускай арміяй і пагранічнікамі расійскіх інтарэсаў на заходнім напрамку, утрыманне за кошт беларускага бюджэту ваенных пенсіянераў былога СССР і г.д.

На жаль, на сённяшні дзень няма метадычных распрацовак, паводле якіх можна было б весці фінансавыя разлікі гэтых паслуг нашай краіны для Расійскай Федэрацыі. Тым не менш, як сказаў А.Лукашэнка, адзначаныя паслугі каштуюць дорага і фактычна ўраўнаважваюць наш доўг РФ. Такі аргумент беларускага боку і прывёў у рэшце рэшт да "нулявога варыянту", паводле якога фінансавыя ўзаемаадносіны паміж РБ і РФ з моманту заключэння пагаднення набываюць выгляд чыстага ліста.

Неплацельшчыкаў чакае "даўгавая яма"

Між тым, як паведаміў А.Лукашэнка на прэс-канферэнцыі, спісання даўгоў айчынных суб'ектаў гаспадарання не адбудзецца. Справа ў тым, патлумачыў прэзідэнт, што ёсць дзве групы прадпрыемстваў, якія апынуліся зараз у розных умовах. Прадстаўнікі першай групы своечасова разлічваліся з расійскімі прадпрыемствамі за паліва, камплектуючыя і крэдыты, а таксама гэтак жа своечасова разлічваліся з бюджэтам Беларусі. У той жа час прадстаўнікі другой групы якраз і нарасцілі доўг расійскім суб'ектам гаспадарання і бюджэту сваёй краіны. Таму, сказаў А.Лукашэнка, было б несправядліва ставіць сёння ўсе айчынныя прадпрыемствы ў розныя ўмовы.

У выканаўчай улады ёсць планы стварыць для неплацельшчыкаў механізм адтэрміноўкі іх даўгоў. Прычым вяртаць іх прыйдзецца ўжо не расійскім партнёрам, а выключна сваёй дзяржаве. Час адтэрміноўкі, як сказаў прэзідэнт, вызначаецца зараз ва ўрадзе. Гэта можа быць чатыры, пяць, а магчыма, і болей гадоў. Калі неплацельшчыкі стануць на ногі, вернутыя імі грошы мяркуецца накіроўваць на выкананне дзяржаўных праграм, у першую чаргу чарнобыльскай.

Міхал СТЭЛЬМАК

Заява Прэзідэнта Рэспублікі Беларусь А.Р.ЛУКАШЭНКІ і Прэзідэнта Расійскай Федэрацыі Б.М.ЕЛЬЦЫНА

Прэзідэнт Рэспублікі Беларусь і Прэзідэнт Расійскай Федэрацыі, глыбока і ўсебакова прааналізаваўшы ход развіцця адносінаў паміж Беларуссю і Расіяй, увесь спектр двухбаковага супрацоўніцтва, лічаць неабходным у гэтых умовах зрабіць далейшыя захады па шляху нарошчвання ўзаемадзеяння, надаць якасна новы характар працэсу беларуска-расійскай інтэграцыі ў палітычнай, эканамічнай, сацыяльнай, культурнай, гуманітарнай і іншых галінах.

Грунтуючыся на гістарычных сувязях Беларусі і Расіі, пачуццях дружбы і роднасці двух народаў, іх волі да далейшага збліжэння, выказанай у выніках майскага (1995 года) рэферэндуму ў Рэспубліцы Беларусь і ў кастрычніцкіх (1995 года) рашэннях палат Федэральнага сходу Расійскай Федэрацыі, Прэзідэнты лічаць, што аб'яднанне матэрыяльнага і інталектуальнага патэнцыялаў абедзвюх дзяржаў з'яўляецца абавязковай умовай пад'ёму эканамікі, стварэння адпаведных умоў для павышэння ўзроўню жыцця і духоўнага развіцця, раскрыцця патэнцыяльных магчымасцей кожнага чалавека.

Імкненне брацкіх народаў да яднання прадыктавана не толькі гістарычнай неабходнасцю, агульнасцю лёсаў, духоўнай блізкасцю, але і дакладна выражанымі эканамічнымі патрэбнасцямі, асабліва ўлічваючы ўзаемазалежнасць і ўзаемадапаўняльнасць гаспадарчых комплексаў Беларусі і Расіі.

Прэзідэнты даручаюць урадам дзвюх дзяржаў у месячны тэрмін падрыхтаваць праект дагавора, які б вызначаў прынцыпы і асноўныя напрамкі далейшага ўсебаковага збліжэння. Пры гэтым Прэзідэнты зыходзяць з таго, што ў аснову асноў павінна быць пастаўлена задача ўзгаднення праводзімых эканамічных рэформаў, сінхранізацыі і уніфікацыі нацыянальных заканадаўстваў, стварэння сумесных органаў дзяржаўнага кіравання, што дазволіць сфарміраваць агульны рынак тавараў і паслуг, капіталаў і рабочай сілы і забяспечыць роўныя ўмовы, магчымасці і гарантыі для дзейнасці суб'ектаў гаспадарання і свабоднага прадпрымальніцтва. Пры гэтым павінна быць дасягнута больш інтэнсіўная канцэнтрацыя вытворчых, фінансавых і працоўных рэсурсаў для рэалізацыі сумесных эканамічных праграм, дзяржаўнай падтрымкі развіцця вытворчай кааперацыі, стварэння транснацыянальных вытворчых аб'яднанняў, перш за ўсё фінансава-прамысловых груп. Асаблівая ўвага будзе ўдзелена ўзгадненню сацыяльнай палітыкі, гарманізацыі нацыянальных сістэм сацыяльнай абароны насельніцтва, выраўноўванню ўзроўняў пенсіённага забеспячэння, дапамог і льгот ветэранам вайны і працы, падтрымцы інвалідаў і малазабяспечаных сем'яў.

Прэзідэнты маюць намер пашыраць сферу сумеснай дзейнасці, перш за ўсё ў такіх галінах, як правы чалавека і грамадзяніна, кантакты паміж людзьмі, культурныя сувязі, адукацыя, навука, а таксама знешнепалітычная дзейнасць, рэгіянальная бяспека, ахова навакольнага асяроддзя, барацьба з арганізаванай злачыннасцю.

Прэзідэнты Беларусі і Расіі ўпэўнены ў тым, што паглыбленне супрацоўніцтва паміж дзвюма дзяржавамі як раўнапраўнымі суб'ектамі міжнароднага права служыць інтарэсам умацавання Садружнасці Незалежных Дзяржаў.

г.Масква, 27 лютага 1996 года

А.Р.ЛУКАШЭНКА **Б.М.ЕЛЬЦЫН**

Как будем платить налоги в 1996-м году?

На минувшей неделе Верховный Совет закончил "совершенствование" налогового законодательства. В него внесены десятки поправок и изменений.

С целью оперативного разъяснения всех новшеств, касающихся платежей в бюджет, льгот по ним, редакция "Нацыянальнай эканамічнай газеты", агентство экономических новостей "Экоинформ" и Белорусский союз налогоплательщиков проводят 14, 20 и 27 марта 1996г. семинары по разъяснению нового налогового законодательства.

Семинары пройдут в актовом зале института Белпроект (Минск, пр-т Машерова, 23, корп.1, 2-й этаж) с 10 до 17 часов. Вход — по копиям платежек.

Стоимость участия одного человека — 399 тысяч рублей (с пакетом документов). Деньги переводятся на р/с 3012003532009 в "Белвнешэкономбанке", код 0226, получатель — "Экоинформ".

Телефоны для справок: (0172) 31-70-56, 26-97-87, 23-06-47.

Напоминаем: некоторые номера в Минске стали семизначными. В этом случае перед шестизначным номером надо набирать "2".

ПОДПИСКА

Это лучше сделать сегодня

Хотя подписная кампания на второй квартал 1996 года продлена до 10-го марта, у вас из-за праздничных дней осталось совсем немного времени, чтобы выписать "НАЦЫЯНАЛЬНУЮ ЭКАНАМІЧНУЮ ГАЗЕТУ".

Поэтому поторопитесь в подписные пункты, почтовые отделения.
Стоимость на квартал — 60000 рублей при оплате безналичными (индекс в каталоге 63149) и 45000 рублей при расчете наличными (индекс 63142).

"НЭГ" — компас для деловых людей.

ОТ СРЕДЫ ДО СРЕДЫ

СОБЫТИЯ
ФАКТЫ
МНЕНИЯ

"Важен не политический эффект, а экономическая выгода"

(*Окончание. Начало на 1-й стр.*)

Если подытожить все налоговое законодательство на 1996-й год, прошедшее сквозь сито нового Верховного Совета, то можно отметить следующее. К сожалению, ожидаемые от нынешних депутатов радикальные шаги по совершенствованию системы сбора налогов не были сделаны. Причин тому много. Главная — недостаток времени. Мы вынуждены были скакать галопом по европам, чтобы поскорее принять законы по налогообложению. Тем не менее некоторые прогрессивные подходы нам удалось реализовать.

Произошло общее сокращение налоговых льгот отраслям и предприятиям. В то же время хозяйствующие субъекты аграрного профиля будут иметь дополнительные льготы, которые даже не предполагал Кабинет Министров. Такое поведение парламента лично я рассматриваю как недостаточно компетентное. Явный перекос в налогообложении-96 сельских и городских жителей также следует считать малопродуманным подходом Верховного Совета 13-го созыва.

Важным моментом рассмотрения налогового законодательства страны в парламенте явилось обнаружение "темных пятен" Таможенного союза России и Беларуси. Причем, как выяснилось, данный союз весьма отрицательно сказывается на субъектах хозяйствования именно нашей страны, поскольку предполагает для них дополнительное финансовое бремя. Правда, Минфин нашел решение проблемы, в некоторой степени нивелирующее негативные последствия таможенной политики исполнительных властей. Однако это решение требует больших затрат бухгалтерского труда. Поэтому депутаты могли в данном случае лишний раз убедиться: как важно, чтобы ответственные межгосударственные решения были не просто политически эффективными, а, главное, экономически эффективными и выгодными для Беларуси и ее граждан.

Записал
Михал СТЕЛЬМАК

Этот банк клиенту не товарищ

Банковскую систему Беларуси продолжает лихорадить. Очередной коммерческий банк стал испытывать большие затруднения. По сведениям "НЭГ", АКБ "Содружество" уже некоторое время задерживает выплаты по вкладам населения, что само по себе говорит о многом. Одно дело, когда банк задерживает клиентские платежи и выплаты по депозитам от юридических лиц, и совсем другое, когда банк уже не может своевременно рассчитываться по депозитам населения.

В принципе населению волноваться нечего, ведь возврат вкладов размером до USD 2000 гарантируется Нацбанком РБ. Кроме того, у АКБ "Содружество" имеются резервы в том же Нацбанке.

В банке "Содружество" сохраняется определенная надежда на привлечение новых акционеров, в этом случае он сможет решить возникшие проблемы.

Соб.инф.

В КАБИНЕТЕ МИНИСТРОВ

Правительство распределило удобрения

Четвертый год подряд Кабинет Министров распределяет минеральные удобрения потребителям республики (нынче это пост. N 127 от 21.02.96 г.). Такая мера была вызвана необходимостью навести элементарный порядок: ведь удобрениями "кинулись" торговать все, кто хотел, сбивая цены отечественных предприятий-производителей и даже "замахиваясь" на мировые. Европейский Союз был вынужден применить к Беларуси антидемпинговые санкции. Действовавший четыре года назад Совмин и ограничил число экспортеров, оставив это право только за производителями.

Нынешний Кабинет продолжает эту политику, делит азотные, фосфорные и калийные удобрения, определяя, что пойдет для внутренних промышленных нужд, на экспорт, в страны СНГ. А чтобы из-за недостаточной обеспеченности не страдало собственное сельское хозяйство, то определяют и его долю: на 1996 год Республиканскому производственному объединению "Белсельхозхимия" выделено 200 тыс.т калийных удобрений для обмена на аммиачную селитру.

ПРОЕКТЫ

Часть газовой магистрали "Ямал—Европа" может принадлежать Беларуси

Победителем тендера на строительство газопровода "Ямал—Европа" от Несвижа до государственной границы с Польшей, проведенного в конце прошлого года российским АО "Газпром", наряду с АО "Стройтрансгаз" из Москвы названо АО "Белтрубопроводстрой" из Минска.

— Протяженность участка,— сообщил корреспонденту БЕЛТА генеральный директор Белорусского государственного предприятия по транспортировке и поставке газа Николай Мочернюк, — 209 километров. В возведении объекта, кроме рабочих из Беларуси, примут участие украинские, краснодарские и армянские строители. Прокладка такой трассы, где длина труб достигает 16 метров,— дело сложное, нужны не только современная техника, но и специальные знания.

В настоящее время идет формирование договорных цен для подписания контрактов между генподрядчиками, "Газпромом" и "Белтрансгазом". Финансирование осуществляется российской стороной, но инвестировать проект может и Беларусь. В этом случае республика будет иметь право собственности на часть газопровода.

Планируется, что возведение трассы начнется уже в марте. Беларусь будет осуществлять поставку местных материалов, производимого у нас оборудования и необходимых конструкций, а также выполнять все общестроительные работы. Республика при этом получит не только рабочие места, но и определенную прибыль.

Тереза ХАЮТИНА

Для благоустройства границы

Концепции планировочной организации приграничных регионов Брест — Бяла-Подляска и Гродно — Белосток — Волковыск и развития приграничной инфраструктуры, разработанные "БелНИИградостроительства", были рассмотрены и обсуждены в ходе IV заседания белорусско-польской комиссии территориального планирования, состоявшейся недавно в Гродно.

Реализация проекта развития приграничной инфраструктуры позволит обеспечить ритмичную работу пропускным пунктам и создать благоприятные условия для пересечения границы населением и международным грузоперевозчикам.

Приглашаем на "Компьютерную конференцию"

Повышение технологичности бизнеса, интернационализация хозяйственных связей, усиление конкурентной борьбы предъявляют все ужесточающиеся требования к информации, ее оперативности, полноте, достоверности. В современных условиях это ставит перед обществом вопрос развития коммуникационных систем.

Развитию таких систем в Беларуси, становлению на их основе рынков информационных технологий, программного и аппаратного обеспечения посвящен новый проект минского представительства Международной ассоциации студентов и молодых специалистов, изучающих экономику и управление, AIESEC "Компьютерная конференция". Она состоится 12—13 марта в Международном образовательном центре IBB.

Мы надеемся, что данная инициатива AIESEC найдет поддержку и вызовет интерес деловых кругов, общественности. В пользу этого говорит тот факт, что ряд компаний, в их числе BelComData, BelABM, уже выразили желание сотрудничать с нами.

За справками обращаться в представительство AIESEC в Минске по тел. 49-88-14.

Олег ОВСЯННИКОВ,
координатор проектов

КОНТАКТЫ

"Зенит" выйдет в зенит?

Вилейский завод "Зенит" остался единственным производителем фотоаппаратуры на территории бывшего СССР. Некогда могучие предприятия отрасли киевский "Арсенал", ленинградский ЛОМО и харьковский ФЭД практически прекратили выпуск бытовой фототехники. По мнению директора завода Николая Арсеньева, если бы не импорт продукции таких известных фирм, как "Коника", "Поляроид", "Никон", то "Зенит" стал бы абсолютным монополистом. Внутренний рынок Содружества потому сегодня не менее перспективен, чем дальнее зарубежье.

В последние годы "Зенит" активно работал с панамскими торговыми компаниями. В 1993 году, являясь, как известно, не самым крупным, по мировым меркам, производителем, завод обеспечивал 8% потребности в фототехнике всей Южной Америки. Однако сегодня себестоимость белорусской камеры выросла более чем вдвое, и без серьезной помощи со стороны государства — речь идет о предоставлении налоговых льгот — "Зениту" придется покинуть этот экзотический континент. Возможно, успех на внутреннем рынке возместит эти потери. В январе, например, удалось сбыть около 5 тысяч фотокамер вместо предполагаемых двух с половиной тысяч. Если и февраль окажется столь же удачным, то завод впервые за долгое время выйдет на проектные объемы производства и покинет список убыточных.

Владислав ПЛАТУН

В КОНТРОЛЬНОЙ ПАЛАТЕ

Контролер — профессия творческая

"Типовым", да не совсем, получилось совещание работников Контрольной палаты, посвященное итогам прошлого года и задачам на год нынешний, — оно состоялось 4 марта.

В 1995г. КП, созданная 4 года назад, продолжала накапливать опыт и расширять сферы "вторжения". Однако уже гораздо целенаправленнее и эффективнее, чем в начале биографии, тратила свою энергию. В тематике ее проверок превалировали: "праведность" расходования бюджетных средств различными структурами, использования банковских и иностранных кредитов, валюты, законность преобразования госсобственности, соблюдение субъектами хозяйствования законности в целом. А в тактике и методах работы — углубление анализа и юридической оценки контрольной практики, совершенствование методологии контроля и собственной структуры при настройке на наиболее актуальные проблемы, забота о профессиональном росте кадров, развитие связей с зарубежными органами госконтроля.

И то, и другое при, мягко говоря, далеко не идеальном нашем законодательстве — непростая задача. Поэтому, о чем бы ни заходила речь на совещании, она неизменно сводилась к необходимости его совершенствования. Будь то бюджетная, банковская сфера или необходимость адекватного реагирования государства на обнаруженные нарушения.

Заслуги у КП, обладающей правом законодательной инициативы, есть и здесь. Вернув государству по итогам года более 50 млрд. руб. незаконно расходованных государственных средств и потерь от продажи госимущества, палата разработала и направила в парламент 10 законопроектов, касающихся сфер ее внимания.

Словом, Контрольная палата нашла свою нишу в системе органов власти и управления и оказалась полезной государству. Неслучайно, очевидно, на этот раз в работе итогового совещания ее работников приняли участие руководители Верховного Совета, Кабинета Министров, Высшего хозяйственного суда, республиканской прокуратуры, представители многих парламентских комиссий, министерств и ведомств.

Анна НИКОЛАЕВА

ЗАНЯТОСТЬ

Спрос падает. Количество претендентов растет

За содействием в трудоустройстве в январе в органы Государственной службы занятости Беларуси обратились еще 28,2 тысячи человек. 27 тысяч из них получили официальный статус безработного. Прирост общей численности этой категории населения составил по отношению к декабрю 1995 года 9,3% (в январе минувшего года он был 5,7%). Всего же на конец января в республике было зарегистрировано 143,2 тысячи "лишних людей". Пособие по безработице получали 72 тысячи, средний его размер составил 113,7 тысячи рублей.

Специалисты отмечают наличие роста длительной безработицы — количество ищущих свое место в течение года и более возросло с 9,4 до 15,6%. Продолжает расти разрыв между спросом и предложением на рынке труда. Если в январе прошлого года на одно свободное место или вакантную должность претендовало 6 человек, то в нынешнем — 12.

В общем числе безработных 27% составляют лица, высвобожденные в связи с ликвидацией предприятий, учреждений и организаций или уволенные по сокращению штатов, 24% — уволившиеся по собственному желанию, 11% — выпускники школ и учебных заведений.

Татьяна СМИРНОВА

ИТОГИ-95

Внешняя торговля со знаком "минус"

Подведены итоги внешней торговли Беларуси в минувшем году. Она характеризовалась приростом товарооборота в сравнении с 1994 годом на 3,1% в сопоставимых ценах. Прирост обусловлен увеличением объемов торговли с государствами дальнего зарубежья на 63, при сокращении товарооборота с государствами СНГ на 14%.

Внешнеторговый оборот Беларуси за 1995 год сложился в размере 9,2 млрд.долл., в том числе экспорт — 4,4 млрд., импорт — 4,8. Товарооборот с государствами СНГ составил 5,9 млрд.долл., со странами дальнего зарубежья — 3,3 млрд.

Экспорт в страны дальнего зарубежья составил 1,8 млрд.долл. и увеличился по сравнению с 1994 годом на 69,4%; импорт — соответственно 1,5 млрд.долл. и на 57,9%.

Экспорт в страны СНГ сократился в сопоставимых ценах на 23% и был равен 2,6 млрд.долл.; импорт уменьшился на 7,7% и составил 3,3 млрд.долл.США.

Сальдо внешней торговли Республики Беларусь за прошлый год оказалось отрицательным — на уровне 5,6% к ВВП, или — минус 432,3 млн.долл., в том числе со странами СНГ дефицит составил минус 640,7 млн.долл. Его лишь на 32,5% компенсировало активное сальдо торговли со странами дальнего зарубежья в размере 208,4 млн.долл.

ПОДРОБНОСТИ

Противоречивый юбилей валютной биржи

4 марта Межбанковской валютной бирже исполнилось 3 года. Работники МВБ и ее генеральный директор г-н Бирюк эту годовщину запомнят надолго. С одной стороны, 27 февраля был открыт зал электронной биржевой торговли с различными финансовыми инструментами на валютном рынке, рынке кредитных ресурсов, рынке государственных ценных бумаг. В осуществлении этого проекта принимали участие английская компания "Know-how Fund" и ассоциация "Reseach Financial Assosiation". С другой стороны, некоторые аналитики говорят о перспективах огосударствления МВБ.

По мнению биржевиков, МВБ должна предоставлять участникам финансового рынка РБ технический сервис и являться нейтральной структурой. Сегодня биржу упрекают в том, что она работает со слишком большой эффективностью. Но, как всякое коммерческое предприятие, МВБ имеет право на получение прибыли, немалая часть которой, кстати, идет на модернизацию и развитие. Планов у биржи — громадье. Оборудование, установленное на бирже, позволяет участникам торговой, расчетной и депозитарной систем присутствовать на МВБ, не выходя из своих офисов.

Сегодня такую возможность имеют 13 банков — участников биржи, но, судя по всему, МВБ пока опасается использовать эту систему во избежание возможных сбоев. Ведь даже на открытии зала электронных торгов по техническим причинам произошла четвертьчасовая заминка.

На бирже разрабатывается проект по установке станции спутниковой связи с выходом на телефонную сеть и сеть передачи данных сначала Москвы, а затем и остального мира с подключением в сеть Internet. Идет работа по созданию высококачественной межбанковской сети передачи данных.

Готовятся еще два зала электронных торгов. Хотя тот зал, который был представлен на всеобщее обозрение, не лишен существенных недостатков. По мнению дилеров, недостаточно хорошо решается проблема конфиденциальности работы операторов. Задние ряды видят то, что делают передние и, более того, имеется возможность поинтересоваться, что делается справа или слева. Дилеры спокойно могут удовлетворить свое любопытство по поводу размера заявок и предполагаемых котировок своего соседа, просто бросив взгляд на экран его монитора. Единственно, можно надеяться, что имея два телефона, три микрофона, пару дисплеев, у дилеров просто не будет времени куда-то заглядывать. Но, похоже, такие времена придут не скоро.

Комментируя последние высказывания Президента Республики Беларусь, г-н Бирюк отметил, что "когда биржа нужна, то она почему-то причисляется к государственному механизму, но когда она не нужна, то биржа — это коммерческая организация. К сожалению, я не знаком с указом Президента, а Президент не знаком со мной. Моя среднемесячная зарплата — 11 млн.рублей, так что заявление о моих катастрофических зарплатах сильно преувеличены". Отвечая на вопрос корр."НЭГ", г-н Бирюк сказал, что "подобное недопонимание вызвано в первую очередь тем, что информация исходит не из первых рук". В своем письме Президенту Владимир Бирюк попросил о возможности личной встречи с Александром Лукашенко.

Биржа — очень тонкий механизм и любое вмешательство в ее деятельность может иметь печальные последствия не только для этого механизма, но и для всего финансового рынка РБ в целом. А пока работники биржи надеются, что их руки и головы еще нужны.

Максим ТЯГАР

Грамадзянская супольнасць і прававая дзяржава

Навукова-практычную канферэнцыю з такой назвай праводзяць 26—27 сакавіка 1996г. Міністэрства адукацыі і навукі рэспублікі і Беларускі дзяржаўны педагагічны універсітэт імя Максіма Танка.

Праблемы, якія мяркуецца абмеркаваць на канферэнцыі, надзвычай актуальныя, бо грамадзянская супольнасць з'яўляецца неабходнай умовай сцвярджэння дэмакратыі, прававой свядомасці грамадзян, а пазнанне ўмоў станаўлення прававой дзяржавы і іх ажыццяўленне ў сваю чаргу паўплываюць на палажэнне грамадзян у грамадстве.

Удзельнічаць у ёй згадзіліся загадчык аддзела Інстытута сацыялогіі АНБ доктар сацыялагічных навук С.А.Шавель; старшыня Камісіі па эканамічнай палітыцы і рэформах Вярхоўнага Савета В.М.Шлындзікаў; дырэктар Беларускага інстытута дзяржаўнага будаўніцтва доктар юрыдычных навук А.В.Матусевіч; намеснік старшыні Канстытуцыйнага суда заслужаны юрыст В.А.Фадзееў; доктар юрыдычных навук В.А.Бараўцоў, а таксама іншыя грамадскія дзеячы, навукоўцы, выкладчыкі ВНУ рэспублікі. Мяркуецца выданне тэзісаў паводле выступленняў.

На канферэнцыі будуць працаваць дзве секцыі: "Фарміраванне грамадзянскай супольнасці ў Рэспубліцы Беларусь" і "Прававая дзяржава: эканамічныя і сацыяльна-палітычныя ўмовы яе станаўлення". Праблематыка дакладаў і выступленняў сведчыць пра разгляд грамадзянскай супольнасці і прававой дзяржавы ў цеснай узаемасувязі палітыкі, эканомікі, права: аб грамадзянскай супольнасці як неабходнай умове сцвярджэння дэмакратыі; аб актуальных праблемах дзяржаўнага будаўніцтва ў РБ, падзеле і ўзаемадзеянні галін улады; стратэгія трансфармацыі эканомікі Рэспублікі Беларусь; Канстытуцыйны суд — адзін з галоўных элементаў прававой дзяржавы; правы чалавека, іх рэалізацыя ў сучасным свеце і ў Рэспубліцы Беларусь і інш.

Л.НОВІКАЎ

В стройкомплексе — перемены?

В Минстройархитектуры прошла коллегия по итогам работы строительного комплекса в прошедшем году и повышению эффективности его функционирования в текущем.

Министр Геннадий Новицкий отметил, что 1995 год для строительной отрасли был годом испытаний, объяснив драматизм сложившейся ситуации небывалым падением инвестиций.

Коллегия утвердила концепцию развития строительного комплекса, предусматривающую концентрацию внимания на решении проблем жилищного строительства, санацию предприятий и организаций, их разгосударствление и демонополизацию.

Владимир ХРАМЕНКОВ,
пресс-центр Минстройархитектуры

Бракуется до 15% импортных товаров

У зарубежных предпринимателей, похоже, сложилось мнение о Беларуси как о товарной свалке, где можно сбыть самую залежалую продукцию. А в результате ежегодно отбраковывается около 15% товаров широкого потребления, предназначенных к продаже на нашем рынке. Чаще других этим грешат производители из "стран третьего мира" — подсчитали в Белстандарте. В последнее время, например, запрещены к реализации несколько наименований детских игрушек из Китая. Куклы, представленные к испытаниям ЗАО "Таронти", издавали сильный химический запах, а игрушка "Супертанк" и вовсе оказалась небезопасной в электротехническом отношении.

Импортные продукты питания и спиртные напитки также не всегда безвредны в употреблении. К примеру, специалисты до сих пор не могут идентифицировать химический состав вина "Мария-пиа" — в разных партиях он разный.

По мнению специалистов, наиболее качественная продукция поступает в республику от крупных оптовых фирм на основе долгосрочных контрактов. В этом случае сотрудники Белстандарта проводят комплексную инспекцию условий производства на территории страны-изготовителя. Не так давно белорусская делегация обследовала линию по производству шоколада турецкой фирмы "Ойял". Несмотря на гостеприимство турецкой стороны, шоколад с таким названием на белорусских прилавках не появится — выявлены серьезные нарушения технологии.

Владислав ПЛАТУН

В Мингосимуществе

❑ **ПРИКАЗОМ** N 44 от 22.02.96г. министерство утвердило "Положение о порядке формирования уставных фондов открытых акционерных обществ, создаваемых в процессе приватизации государственной собственности".

❑ **В МИНЮСТ** для государственной регистрации направлено "Временное Положение о холдингах, создаваемых в процессе преобразования в открытые акционерные общества государственных и арендных предприятий путем выделения структурных подразделений (единиц) в самостоятельные акционерные общества" (согласовано с Минэкономики).

❑ **НА РАСШИРЕННОЙ** коллегии Минскгоримущества утвержден проект "Программы разгосударствления и приватизации коммунальной собственности г.Минска на 1996г." и "Перечень предприятий коммунальной собственности, подлежащих разгосударствлению и приватизации в 1996 году".

❑ **ЗАВЕРШЕНА** проверка ОАО "Белхим" по соблюдению законодательства о продаже акций общества членам трудового коллектива. По ее итогам представлено заключение об утверждении реестра лиц, имеющих права на покупку акций за ИПЧ "Имущество" в пределах выделенного лимита.

❑ **НА СОВЕЩАНИИ** с представителями государства в органах управления акционерных обществ, владельческий надзор в которых осуществляет Мингосимущество, обсуждены вопросы внесения изменений и дополнений в уставы акционерных обществ, заключения контрактов с их руководителями.

Сверка по "Лучу"

НА ЛЮБОЙ ВКУС И КОШЕЛЕК

НА СТЕНЕ в кабинете у президента АО "Минский часовой завод" Владимира Абрамчика — памятный документ. На английском.

"Настоящим свидетельствуем, что АО "МЧЗ" награжден международной премией "Золотой глобус" за выдающийся вклад в развитие экономики своей страны, интеграцию в мировую экономику и за конкурентность, качество продукции.

Пьер ДЖОНСОН,
председатель Международной ассоциации промышленников.

Первое, что невольно приходит на ум, когда видишь продукцию заводчан — до чего же избалован потребитель! Это сколько же всевозможных видов-фасонов — по форме корпусов, оснастке-расцветке циферблатов, внешней отделке — производится часов!

Наручные женские и мужские — в хромированных, позолоченных и напыленных нитридом титана корпусах;

— круглой и некруглой формы;

— со стрелочной индикацией, центральной секундной стрелкой;

— с центральной секундной стрелкой и двойным календарем, показывающим числа месяца и дни недели;

— с сигнальным пьезоэлектрическим устройством, индикацией чисел месяца и указателем фаз луны;

— частично водозащитные, противоударные...

И еще различные по изобразительной цветовой гамме циферблатов, начертанию литер, цифр.

Часы на ремешках. Часы с браслетами "веревочка", на жестких дужках, со звездчато-шарнирным полотном, звездчато-штифтовым, украшенным декоративными элементами, натуральными камнями, цветной эмалью на звеньях.

— Большую партию одинаковых часов ни один магазин не возьмет на продажу, — говорит начальник Центра внешнеэкономических связей Сергей Бойко. — Поэтому, следуя запросам и пожеланиям покупателей, постоянно расширяем ассортимент.

Запросы и пожелания покупателей, веяния моды последних лет воплощены в 280 образцах, самых разнообразных по внешнему оформлению. Все они занесены в специальный каталог, который ежегодно пополняется новыми образцами. Ясно, что не все эти часы ежедневно сходят с конвейера. Однако любые из них в любое время могут быть "вытащены" на свет божий и запущены в производство, оттиражированы в количестве, нужном заказчику. Одним словом, приходите, листайте каталог, выбирайте и заказывайте понравившиеся часы.

Не устраивает имеющийся набор, хочется привнести нечто свое, оригинальное — пожалуйста, изложите свои предложения. Инженеры, конструкторы, дизайнеры отдела внешнего оформления выслушают вас, подхватят любую вашу идею, воплотят замысел в жизнь: чертеж—фотошаблон—матрица—готовое изделие. У них огромный опыт работы с нашим отечественным и зарубежным потребителем. Так, более 20 лет сотрудничает с заводчанами английская фирма "Секонда". В свое время по ее представлению был изготовлен корпус механизма, выпущены часы — в каталоге они числятся под номером 606, — и с тех пор постоянно перезаключаются контракты на регулярную поставку продукции минчан. Недавно поступил заказ от германской фирмы.

Можно заказать часы с оригинально оформленным циферблатом — подарочные, сувенирные. К годовщине важного события, юбилейной дате предприятия, организации. Заказала такие часы служба ГАИ к своим юбилейным торжествам.

20—30 дней и любой заказ — в дизайне, металле, типе часов (механические, электронные) будет исполнен. Качество гарантировано.

И конечно же — точность хода.

+ — 1 СЕКУНДА/СУТКИ

Такая точность минских кварцевых хронометров. Это мировой стандарт. Все часовое производство работает в этом пределе.

— Но это максимум 1 секунда в сутки! — замечает главный конструктор Геннадий Карака. — А вообще погрешность составляет 0,1—0,2 секунды.

— Что обеспечивает столь высокую точность?

— Хорошая, надежная конструкция, — отвечает специалист. — У нас замечательный инженерно-конструкторский корпус, способный проектировать производство часов от разработки образца до сборки. "Удерживать секунду" позволяет наше оборудование. В свое время не поскупились, закупили его в Швейцарии на всю технологическую цепочку. Отличные металлообрабатывающие станки, инструментальное хозяйство. У нас своя, очень сильная, микроэлектронная база.

Что ж, последний аргумент, кстати, во многом определяющий культуру и уровень часового производства, весьма убедителен. Это ведь факт: в пределах бывшего Союза второго такого завода, где была бы и своя точная механика и своя микроэлектроника, нет. И это не случайно. Именно в Беларуси, где сосредоточены многие высокотехнологичные производства, особое развитие получила микроэлектронная промышленность, созданы мощные отраслевые научные и учебные центры.

Все ведущие специалисты по микроэлектронике на минском часовом — с завода "Интеграл", много выпускников минского радиотехнического института.

На АО "МЧЗ" внедрена система автоматизированного проектирования (САПР), где техническую базу составляет более 40 персональных ЭВМ известных европейских фирм. Система САПР имеет необходимое программное обеспечение для проектирования конструкторской и технологической документации с передачей информации на станки ЧПУ и обрабатывающие центры, эксплуатируется более ста программ, разработанных ведущими фирмами и высококвалифицированными лучевскими программистами.

Сборка механизмов женских и мужских наручных часов "Луч" осуществляется на автоматизированных линиях. Автоматизированы операции сборки механизма манометра МГП-1 и 2В4, блоков кварцевого генератора БКГ 15 с применением промышленных роботов. Широкое использование манипуляторов, промышленных роботов и других технических новшеств позволяет перейти от участков автоматизированной сборки механизмов часов к автоматизированным сборочным цехам.

АО "МЧЗ" является держателем многих современных разработок. Здесь осваиваются перспективные новые образцы и затем передаются на другие заводы.

Все это и позволяет постоянно наращивать объемы производства, повышать качество продукции, удерживать доступные цены на нее. Хотя, что касается цен, теперь появилось в продаже немало часов иностранного производства по тем же ценам, а то и ниже. Но...

ЧАСОВ МНОГО, ВЫБИРАЮТ — МИНСКИЕ

Лет 5—7 назад импортных часов у нас были единицы. Нынче в любом "комке" — китайские, тайваньские, гонконговские. Затоварились импортом в соседней Украине, странах Балтии, России. Покупатель сориентировался: среди заморских часов немало так называемых разовых, штамповок, не подлежащих ремонту.

Но это, как говорится, не в круге проблем АО "МЧЗ", занимающего весьма достойное место в ряду признанных часовых производств мира. Его продукция экспортируется в Россию, Украину, Казахстан, Польшу, Венгрию, Румынию, Англию, Германию, Гонконг, многие другие страны дальнего и ближнего зарубежья.

Хроника. 1974 год — часы "Луч" награждены золотой медалью и Дипломом первой степени Лейпцигской ярмарки.

1981 год — Большая золотая медаль и Диплом 1-й степени Пловдивской ярмарки.

1994 год — "Золотой глобус" Международной ассоциации промышленников за высокое качество выпускаемой продукции.

Минские часы — это гарантированное обслуживание, своевременный ремонт. У завода хорошие традиции, десятилетиями наработанные связи, опыт организации службы сервиса. Правда, теперь, с развалом единой "Рембыттехники", кое-где в республиках бывшего Союза, ныне суверенных странах, эти связи подорваны. Приходится заново создавать службу гарантийного обслуживания при крупных магазинах, базах. Появляются новые формы сотрудничества. Молдавская фирма, заинтересованная торговать продукцией минских часовщиков, сама взялась за организацию такой службы — подготовила несколько мастеров часовых дел и открыла пункты гарантийного ремонта.

АО "МЧЗ" зарекомендовало себя надежным партнером, внимательным к запросам потребителя, требованиям рынка.

— Только в минувшем году мы освоили девять внешних оформлений, спроектировали и сделали два новых калибра герметичных часов, в том числе со светомассой, — рассказывает главный инженер завода Александр Митракович. — Разработали конструкторско-технологическую документацию для изготовления деталей и узлов механического будильника. До этого выпускали будильник на электронной основе. Скоро первая партия новых будильников появится в продаже. Закончили разработку конструкции часов для польской машины "Полонез", новой модификации "Жигулей", блоков для Орловского и 2-го Московского часовых заводов. Совместно с Югославией выпущены первые 15 тысяч механических будильников "Инса-Луч". С киевским заводом "Арсенал" создается совместное производство по выпуску часов "Луч" в столице Украины.

АО "МЧЗ" делает также манометры для ножных автомобильных насосов, тракторов.

Но главная продукция, — конечно же, часы. Их производится более 5 млн. штук в год.

Итак, часы марки "Луч" — это надежность, элегантность, изысканное украшение, и только по ним, самым точным, лучше всего сверять время деловых, официальных встреч, свиданий.

Словно в подтверждение этому, на днях на стол президента АО "МЧЗ" легла "горяченькая" телеграмма из Мехико: Совет директоров Международного института маркетинга награждает АО "МЧЗ" "Алмазной Звездой" за высокое качество выпускаемой продукции.

Олег ЧЕРНОВ

Делу нужны не трибуны, а работники

Пока политики ломают копья в спорах о том, что лучше: социально ориентированный рынок или рыночный социализм, кое-где в трудовых коллективах подошли к этой дилемме по-восточному: "Сколько ни говори "халва", от этого во рту слаще не станет".

Похоже, на таких же позициях стоят и белорусские железнодорожники, работающие стабильно даже в условиях продолжающегося снижения объема перевозок. На дороге в числе первых путем введения режимной технологии начали реструктуризацию, расширив за счет высвобожденной рабочей силы сферу подсобно-вспомогательной деятельности, отдача которой в прошлом году составила 35% от общей прибыли. Повышается ассортимент и качество обслуживания клиентов, развиваются новые виды услуг: экспедиторские, банковские и т.д. Значительно эффективнее заработал хозяйственный механизм. Только в 1995г., проведя ремонт подвижного состава собственными силами, здесь сэкономили 47,4 млрд.руб.; на 29,5 млрд. сократили расходы магистрали на производство элементов верхнего строения пути, разместив заказы на них на отечественных предприятиях. 4,2 и 44,7 млрд.рублей сэкономлено за счет рационального расходования топлива на тягу поездов и электроэнергии. Благодаря таким подвижкам, доходы Белорусской железной дороги в 1995г. составили 4859,1 млрд., а прибыль — 1668,5 млрд.рублей.

Все это обеспечило и рост достатка тружеников магистрали. Средняя зарплата железнодорожников в декабре прошлого года достигла 1200 тыс.рублей, в 3,9 раза превысив показатель аналогичного периода 1994г. Как показывают предварительные расчеты, в текущем году с учетом новых тарифных коэффициентов в среднем на дороге получат по 1,5 млн.рублей.

В минувшем году удельный вес фонда оплаты труда с начислениями в общих расходах составлял 22,7%. Кроме того, 70 млрд.рублей было направлено на обеспечение социальных льгот и выплат, предусмотренных коллективным договором. Построено и введено в эксплуатацию 77,25 тыс.кв.м, а также отремонтировано 25 тыс.кв.м жилья.

Конечно же, есть у железнодорожников и свои узкие места, и проблемы. Много средств требуется для содержания и ремонта подвижного состава, путевого хозяйства и для других нужд. Клиенты же дороги не всегда аккуратны в расчетах. Иные долги составляют солидные суммы. И все же, хоть и не просто, проблемы решаются оперативно и на перспективу. А главное, на белорусской магистрали меньше всего связывают свою деятельность с политической конъюнктурой, справедливо считая, что дело прежде всего нуждается в хорошем работнике и хозяине, а не в трибуне. И веский аргумент в пользу этой точки зрения — доходность и стабильность работы Белорусской железной дороги.

Анатолий ДИДЫК

Взвесив все "за" и "против"...

О финансово-промышленных группах в Республике Беларусь

До сих пор среди политиков, теоретиков-экономистов, практиков продолжаются споры о том, нужны ли финансово-промышленные группы (ФПГ) Беларуси. Основным аргументом за создание ФПГ служит необходимость восстановления разорванных экономических, технологических связей в странах бывшего СССР. Основным аргументом против — потеря остатков экономической самостоятельности республики, ее закабаление Россией, поскольку практически только она предлагает сотрудничество в рамках ФПГ. А в связи с тем, что на просторах СНГ во многих отношениях царит по-прежнему правовой вакуум, то лучшие предприятия республики окажутся в "лапах" российского капитала и народ, а точнее белорусская экономическая элита, ничего от этого не получит.

Надо признать, что доля истины и в одних, и других аргументах есть. Однако, как мне представляется, все-таки надо принять во внимание другие обстоятельства, взглянуть на проблему создания ФПГ несколько иначе.

О НЕОБХОДИМОСТИ существования ФПГ в экономике Беларуси вообще. Как свидетельствует опыт индустриально развитых стран (а относить Беларусь к аграрным странам, например, пока оснований все-таки нет), в них существует определенная структура в соотношении между крупными, средними и мелкими предприятиями. Причем крупные предприятия представлены финансовыми, промышленными, банковскими, торговыми группами. Основной целью их образования явилась экономическая эффективность. Ее достижение связано с получением дополнительных прибылей, с проникновением на новые рынки сбыта и упрочения позиций на существующих, рациональным использованием кредитно-финансовых ресурсов, созданием долгосрочных программ финансирования важнейших направлений научно-технического прогресса, снижением издержек производства за счет переноса в регионы с низкими издержками по отдельным элементам (заработная плата, например), снижением трансакционных издержек, закреплением за собой источников сырья (покупка или внедрение в предприятия, стоящие в начале технологических цепочек) и др.

Вместе с тем следует учесть и другую цель современных финансовых групп — увеличение размеров и стабильность капитала, приобретенных за счет слияний и поглощений (по крайней мере, волны 80-х годов). Многие западные исследователи показывали ужасающую экономическую неэффективность этих сделок — тем не менее практически все гигантские корпорации современности выросли до "первых ролей" в бизнесе именно за счет поглощений. Одно из предполагаемых объяснений этому феномену — то, что движущим мотивом поглощений является жажда увеличения экономической власти, а не экономической эффективности.

Еще одним обстоятельством в пользу существования ФПГ в экономике Беларуси является и иная закономерность. Важнейшей причиной слияния банковского, промышленного и торгового капиталов в относительно небольших странах Западной Европы явилась неспособность национальных фирм противостоять на рынке крупным монополиям США, Японии. Узость национального рынка не позволяет достичь оптимальных масштабов производства. Финансовая поддержка более широкого объединения промышленных компаний становится экономической необходимостью для того, чтобы существовать в условиях "открытой" экономики. В 1989 г. был принят специальный регламент о контроле за слияниями и поглощениями, который дополнил существовавшее в Европейском Сообществе (ЕС) антикартельное законодательство. В соответствии с ним компании обязаны уведомлять соответствующие органы ЕС о предстоящем слиянии, в случае если совокупный оборот объединяющихся компаний превышает установленные пределы. Казалось бы, в этом случае такое слияние должно было быть запрещено. Однако с момента принятия регламента ни одного запрета не последовало, поскольку неукоснительное соблюдение этих правил чревато замедлением темпов концентрации промышленных капиталов и производства в регионе. А политика одобрения соглашений, укрепляющих позиции ЕС на мировом рынке, проводится неукоснительно.

И, наконец, важнейшая причина необходимости существования ФПГ в экономике Беларуси — это естественная закономерность в развитии экономики любого предприятия — концентрация, централизация, диверсификация производства и капитала. Кроме этого, существует и развивается тенденция интернационализации производства и капитала.

КАКИМ образом создавать ФПГ? Сейчас преимущественной тенденцией в создании ФПГ, на мой взгляд, является организация этого процесса "сверху", в какой-то мере проявляется подход очередной кампании. Тогда как опять-таки изучение зарубежного опыта образования финансовых групп показывает, что их становление явилось следствием, повторю, прежде всего внутреннего развития экономики предприятия. Следовательно, форсирование процесса создания ФПГ сверху, без соответствующей подготовки, готовности предприятий к этому процессу не даст ожидаемых результатов, дискредитирует становление действительно необходимого явления в экономике республики.

Что должно явиться основой образования, консолидации ФПГ? Если исходить из предпосылки, что ФПГ в республике должны выполнять ту же роль, занимать то же место и служить тем же целям, которые присущи финансовым группам в мировой экономике, то следует исходить, очевидно, из той же основы групп, которая присуща им в экономике других стран. А основой групп в мировой экономике явилась акционерная форма собственности на капитал и ее главный элемент — система участия в капитале. Последнее может строиться на контрольном пакете акций, а значит диктовать стратегическое направление развития (или неразвития, свертывания) предприятия, вошедшего в состав группы. Доля акций может давать право участия в принятии решений.

Исходя из этого, можно сделать ряд выводов:

1. Не всякое объединение предприятий является ФПГ, а только то, которое основано на акционерной форме собственности, на системе участия в капитале, личной унии и наличии различных финансовых институтов. Различного рода соглашения об управлении, о ноу-хау и подобные им договоренности являются сопутствующим, а не главным принципом консолидации групп. Именно такое понимание ФПГ устоялось в экономической теории. На практике несоблюдение этих принципов приводит к кратковременным, нежизнеспособным образованиям, остающимся на бумаге или в головах их создателей.

2. Предприятиям, которым делаются предложения о вхождении в группу, требуется их акционирование и проработка различных схем управления пакетами акций, включая и пакеты акций, принадлежащие государству (например, конкурс по трастовому управлению). Разработка схем управления пакетами акций в настоящих экономических условиях означает в том числе и передачу управленческим кадрам всех уровней знаний об акционерной собственности, видах ценных бумаг, их преимуществах и недостатках, возможностях акционерной формы собственности в деле создания групп из производств и предприятий, методах контроля над предприятиями, участия в принятии решений.

3. Необходимы все-таки хоть какие-то подвижки в разгосударствлении, приватизации государственной собственности и прежде всего в промышленности, если Беларусь претендует и дальше на роль индустриально развитой страны. Этим создается другой правовой коридор, появятся потенциальные возможности для выбора стратегических партнеров, включающих не только партнеров из стран СНГ, но и, например, Восточной Европы.

О СОЗДАНИИ законодательной базы. Предполагается, что в РБ будет разработан закон о финансово-промышленных группах. В настоящее время появился Указ президента "О создании и деятельности в республике хозяйственных групп", который, как мне кажется, представляет попытку возродить производственные и научно-производственные объединения советского периода развития экономики. Указ в какой-то мере направлен на создание групп преимущественно со странами СНГ и прежде всего с Россией. Правда, каким образом государственное предприятие Беларуси войдет в состав финансовой группы, основанной на акционерном капитале, остается непонятным. Можно по-разному относиться к итогам приватизации в России, но то, что там создано отличное от Беларуси правовое поле, в котором находятся бывшие госпредприятия, — это бесспорно. Кроме этого, как мне представляется, нет смысла копировать путь России и создавать единый закон о ФПГ. Все-таки не стоит забывать, что наша Беларусь относится к малым странам. Более целесообразно идти по пути разработки (уточнения) законодательства, связанного с функционированием финансовых групп: акционерной собственности, слияниях и поглощениях, холдинговых компаниях, трастовом управлении, ценных бумагах, гражданском кодексе (права и механизмы защиты собственности). Целесообразна проработка стратегических вопросов по накоплению финансовых ресурсов, поскольку сущностным элементом финансовых групп в мировой экономике, как уже было отмечено, является существование в их составе или зоне влияния инвестиционных компаний, страховых обществ, пенсионных фондов. Исходить только из финансовых ресурсов коммерческих банков, особенно наших, белорусских, как это предполагается сейчас, значит заранее ограничивать возможности развития белорусской экономики.

ЗАЩИТА интересов Беларуси при создании ФПГ. К мерам, которые обеспечили бы защиту национальных интересов РБ, можно отнести: адекватная оценка стоимости предприятия, вошедшего в состав ФПГ и соответствующая стоимость акций; оставление контрольного пакета акций предприятий ФПГ в "руках" государства; содействие правительства в первую очередь образованию национальных ФПГ (объединению предприятий для производства каких-либо конечных конкурентоспособных продуктов). Для этого обычно используются меры по льготному налогообложению, исключению двойного налогообложения продукции внутреннего оборота объединенных фирм, предоставление правительственных гарантий для займов в финансово-кредитных учреждениях; тщательная юридическая и экономическая экспертиза документов по образованию и функционированию ФПГ, включающая дополнительные условия по развитию предприятий Беларуси, сохранению рабочих мест, равной заработной платы для работающих на предприятиях РБ и, например, стран СНГ. Однако при этом следует иметь в виду, что чем больше ограничений выставляется, тем большая вероятность направить партнера к своим конкурентам. Но в данном случае торг за свои интересы более чем уместен.

Ольга БУЛКО,
кандидат экономических наук, старший научный сотрудник ИЭ АНБ

Люди дела — за деловое сотрудничество

Совет Белорусской конфедерации промышленников и предпринимателей принял недавно резолюцию "О взаимодействии БКПП с Верховным Советом Республики Беларусь тринадцатого созыва". Почему БКПП ставит перед собой такую задачу и каковы возможности этой организации для влияния на высший законодательный орган страны? На эти и другие вопросы отвечает член экономического Совета БКПП Семен ДРЕЙЗЕНШТОК.

— БКПП — координационно-совещательный республиканский орган, образованный в мае 1993 года Белорусской научно-промышленной ассоциацией, Белорусским союзом предпринимателей и арендаторов, Белорусским союзом предпринимателей для координации деятельности этих структур, направленной на формирование и развитие цивилизованных рыночных отношений в стране.

Конфедерация ищет взаимопонимание с исполнительной властью, профсоюзами, общественно-политическими организациями. У нас уже есть опыт сотрудничества с Верховным Советом двенадцатого созыва. Мы участвовали в разработке предложений по совершенствованию законодательства. Теперь конфедерация решила поставить эту работу на более качественную основу, придав ей системный и постоянный характер. Речь идет о создании нашего постоянного представительства в Верховном Совете. Законодательная власть дала согласие на такое сотрудничество.

Добрым ориентиром для нас также служат подходы и практика российского предпринимательства. По части рыночных преобразований Россия далеко шагнула вперед, а взаимоотношения предпринимательских структур с органами государственной власти там более тесные и плодотворные. Только в минувшем году в РФ принят ряд законов и нормативных актов, направленных на содействие развитию предпринимательства (об этом "НЭГ" рассказывала) и которые крайне необходимы сегодня нашему государству.

— А каковы конкретные формы и методы взаимодействия предпринимательских структур и законодательных органов в России?

— При президенте и правительстве страны созданы специальные советы из предпринимателей для обсуждения важнейших вопросов хозяйственной жизни и экономической реформы. Их влияние на принимаемые решения, иногда весьма значительное, осуществляется прежде всего путем лоббирования.

Естественным партнером государства в налаживании взаимовыгодных отношений с деловыми кругами выступает Торгово-промышленная палата (ТПП) Российской Федерации. Важнейшее направление ее деятельности — поиск и достижение баланса интересов как внутри предпринимательского сообщества, так и между бизнесом и государством, бизнесом и наемными работниками. Торговая палата, в частности, приняла участие в подготовке законопроекта о лоббизме в России. Этот закон будет регулировать отношения законодателей со структурами, которые в официальном порядке должны регистрироваться как лоббистские. Их деятельность особенно важна для обеспечения интересов малого и среднего бизнеса.

В целях налаживания более системного взаимодействия с государством прорабатывается, в частности, вопрос о создании представительства ТПП в Федеральном собрании. Основная его задача — служить постоянно действующим рабочим звеном между законодателями и предпринимательскими кругами. Сейчас налаживается постоянное сотрудничество представителей предпринимательских объединений с коллегиями министерств и ведомств, с постоянно действующими рабочими группами, которые заняты подготовкой решений по вопросам экономической и правовой политики, включая формирование бюджета.

— И все же, как отмечается в докладе "Российское предпринимательство — 1995 год", кстати, подготовленном ТПП, значительная часть важных государственных решений созревает исключительно в ведомственных канцеляриях, то есть аппарат чиновников отстраняет широкие круги предпринимателей и специалистов от участия в экспертизе нормативных актов. И это в России. А у нас?

— Вот поэтому и надо сообща искать пути продвижения вперед, к согласию, взаимодействию. Белорусская конфедерация промышленников и предпринимателей ратует именно за это.

Олег ЧЕРНОВ

В КОРИДОРАХ ВЛАСТИ

Село и промышленность: необходим диалог

Фракция аграриев в нынешнем Верховном Совете республики — самая многочисленная (47 человек). И, естественно, постарается максимально воздействовать на ход законотворческих процессов. Программа партии по реформированию общества, полагаем, читателям известна, и все же о некоторых ее аспектах наш корреспондент Виталий БОНДАРИК попросил рассказать члена Президиума ВС, руководителя фракции аграрников Мечислава ГИРУТЯ.

— Мечислав Иванович, учитывая, что в Верховном Совете большинство составляют аграрии и коммунисты, кое-кто утверждает, что это будет самый настоящий колхозный партхозактив. Тем самым как бы ставится под сомнение компетентность и профессионализм новых избранников. Как вы относитесь к этому?

— Факты — упрямая вещь. Среди парламентариев — членов фракции — руководители хозяйств, учителя, врачи, экономисты, ученые. Известно, сколько председателей колхозов в 1995 году заменено. По существу, остались самые крепкие, надежные кадры, получившие мандат доверия и своих коллективов, и избирателей округа. На мой взгляд, в нынешней обстановке в законотворческом процессе как раз и должны участвовать в основном производственники — люди, которые на себе ощутили разрушительные последствия переходного экономического периода и которые видят выход из создавшегося положения. А когда наступит "потепление" в экономике, все станет на свои места.

— Долгие годы вы стояли у руля сельского хозяйства Гродненской области, это были лучшие его времена. Сейчас, к сожалению, у нас есть хозяйства, где осталось по два—три комбайна, по четыре—пять тракторов. А ведь скоро весна. Что, на ваш взгляд, могут сделать спикер парламента и депутаты, чтобы помочь людям? Считаете ли вы, что сельское хозяйство когда-либо отойдет от этой опасной черты?

— В недалеком прошлом Гродненская область по производству на душу населения мяса, молока, зерна, картофеля находилась на уровне любой высокоразвитой европейской державы, имея при этом более низкую фондо- и энерговооруженность труда. Этим я хочу сказать, что наш сельчанин умеет работать. Но развития благотворный процесс не получил. Самое опасное — это то, что в землю из года в год вносится все меньше и меньше минеральных и органических удобрений, сократились объемы известкования. Если пять лет назад в гектар вкладывалось более 1,5 тыс.долларов, то теперь в десять раз меньше.

Не вдаваясь в подробности, хочу сказать, что государство сделает все возможное, чтобы хозяйства республики провели посевную кампанию на должном уровне. Печально то, что это будет очередная экстренная инъекция, которая ненадолго взбодрит слабеющий организм. А ему нужна сильная, эффективная и долгосрочная терапия, предусматривающая проведение комплекса взаимосвязанных мер, включая изменение экономических отношений на селе, смягчение налоговой политики, скорейшее решение вопроса технического обеспечения колхозов, объединения их в ассоциации с перерабатывающими предприятиями и другие. Отечественные производители, слабо знающие правила международного маркетинга, могут не выдержать целенаправленной конкуренции и стать объектом преднамеренного и массового разорения. Поэтому наше законотворчество должно быть направлено на повышение эффективности сельскохозяйственного производства, создание необходимых гарантий товаропроизводителям, упорядочение сбыта продукции, взаимодействие партнеров по агропромышленному комплексу. Словом, нужна многосторонняя программа по выходу сельского хозяйства из кризиса, реализация которой может вселить в крестьян оптимизм и веру в будущее.

— А что вы скажете о промышленности? Как ей быть?

— Еще в недалеком прошлом государство двумя руками держало цены на сельхозпродукцию, давая при этом немалую свободу нашим предприятиям. Увеличение цен при этом происходило в соотношении 1:4, что в конечном итоге привело к так называемому непаритету и помогло окончательно "положить" большинство хозяйств. И хотя сегодня в какой-то степени этот процесс выравнивается, все равно мы уже вряд ли доживем до того времени, когда за 180 тонн зерна можно будет, как раньше, купить комбайн ДОН-1500. И как сегодня ни тяжело промышленникам, надо думать об удешевлении продукции, улучшении ее технических и эксплуатационных характеристик. Особенно это касается двигателей к тракторам, кормоуборочным комбайнам и другой технике, поддерживающих жизнеспособность стареющего машинно-тракторного парка. Легко понять огорчение хлебороба, когда двигатель, ремонт которого обходится в десятки миллионов рублей, выходит из строя через неделю или несколько месяцев. К тому же все это ложится на себестоимость сельскохозяйственной продукции, делает ее неконкурентоспособной. Словом, промышленность и сельское хозяйство тесно связаны, и своего счастья на горе другого не построишь. Я думаю, чтобы оживилась работа на предприятиях, нужно ослабить налоговый пресс, проводить более рациональную приватизационную политику. Собственниками-хозяевами должны быть рабочие, а не горстка изворотливых дельцов. Здесь веское слово должно сказать государство. Следует также создать надежную правовую базу для привлечения зарубежных инвестиций, добиваться политической стабилизации в обществе, чтобы иностранный бизнес чувствовал себя у нас уверенно. И наконец, восстановить утраченные экономические, научно-технические связи с нашими соседями, предоставить, как того требует рыночная экономика, большую свободу руководителям.

— Всех волнует и такая проблема, как отношения между Президентом и Верховным Советом, которые всегда характеризовались как "единство и борьба противоположностей".

— Условия, в которых трудятся Президент, Верховный Совет, довольно жесткие, а многосторонность обсуждаемых проблем предполагает, естественно, и неодинаковые подходы к одному и тому же. Чтобы отстоять свою точку зрения, приводятся, как правило, разные доводы, предлагаются разные пути достижения цели. То есть хотим мы этого или не хотим, а без столкновения мнений, без противоречий не обойтись. Как говорят мудрые люди, если все смотрят в одном направлении, то некому глядеть по сторонам. Мое мнение, что до конфронтации дело доходить не должно, что разум, компромисс должны доминировать над эмоциями.

— И последнее. Чего может ожидать от нового парламента простой труженик?

— Зная, как сегодня тяжело рабочим, крестьянам, мне, конечно, хотелось бы их чем-то обрадовать, вселить уверенность в завтрашнем дне. Но горькая действительность не позволяет пока этого делать. Единственное, о чем могу сказать с полной уверенностью, это то, что депутатский корпус будет неустанно и конструктивно трудиться над принятием законов, которые помогут оживить нашу экономику, полнее задействовать трудовые ресурсы, поддержать малоимущих.

СОБСТВЕННОСТЬ

Казенное и наше — пределы вмешательства

Экономическая реформа, переход к рынку, разгосударствление и приватизация — эти процессы потребовали законодательства, по-новому регулирующего отношения собственности. Поэтому Верховный Совет двенадцатого созыва одним из первых принял Закон о собственности, который введен в действие с 1 января 1991 года.

Революционными можно назвать положения о частной собственности: в прежнем законодательстве такой вид собственности даже не упоминался. В ГК Беларуси 1964 года говорилось лишь о личной собственности граждан, среди объектов которой назывались предметы обихода, личного потребления, удобства и подсобного домашнего хозяйства, жилой дом и трудовые сбережения. Согласно ст.17 закона о собственности в частной собственности помимо указанных в прежнем законодательстве могут находиться акции и другие ценные бумаги, производственные и хозяйственные строения, средства производства для ведения хозяйственной либо иной деятельности, не запрещенной законом, предприятия торговли и обслуживания, произведенная продукция и полученные доходы, а также иное имущество потребительского и производственного назначения. Эта же норма повторена и в ст.100 ГК в редакции закона от 3 марта 1994 года.

Таким образом, законодатель значительно расширил перечень объектов собственности граждан, впервые введя в него объекты производственного назначения.

Кроме того, впервые на уровне закона было закреплено право любого собственника на условиях и в пределах, предусмотренных законодательными актами, заключать договоры с гражданами об использовании их труда при осуществлении принадлежащего ему права собственности (ст.5 закона), т.е. был легализован так называемый "наемный труд".

Если оценивать ст.17 закона безотносительно к другим актам законодательства, то можно прийти к выводу, что граждане могут иметь в собственности любое имущество. Однако и ГК (ст.100) и закон о собственности (ст.19) предусмотрели, что законодательными актами могут устанавливаться виды имущества, изъятого из оборота, которое может находиться только в исключительной собственности государства. Причем перечень такого имущества должен устанавливаться только законами (об этом же гласит и ст.13 Конституции, согласно которой законом могут быть определены объекты, находящиеся только в собственности государства).

Попытки Верховного Совета Республики Беларусь утвердить перечень видов имущества, которое не может находиться в собственности граждан, успехом пока не увенчались. И сегодня этот вопрос регулируется различными актами, в том числе и Уголовным кодексом.

В собственности граждан не могут находиться некоторые виды памятников истории и культуры, участки недр и лесов (частная собственность на землю, как известно, допускается в случаях и порядке, предусмотренном законом) и др.

Помимо имущества, изъятого из оборота, существуют также объекты, ограниченные в обороте, т.е. те, которые могут либо приобретаться по особым разрешениям (оружие, летательные аппараты, сильнодействующие яды и др.), либо приобретаться лишь в порядке и пределах, установленных законодательством (ст.140 ГК).

Представляется крайне важным все же определить наконец в едином законодательном акте перечень имущества, собственниками которого граждане не могут являться. В противном случае мы постоянно будем сталкиваться с проблемой анализа большого количества законодательных актов (так, в отношении природных ресурсов см.Кодекс о недрах, Лесной кодекс, Водный кодекс; в отношении памятников истории и культуры — специальный закон; в отношении производственных объектов — закон о разгосударствлении и приватизации и акты в его развитие, а также другие акты, регулирующие, например, предпринимательскую деятельность). При этом следует учесть, что многие из этих актов напрямую не запрещают либо не ограничивают право граждан иметь в собственности те либо иные объекты, а указывают на них лишь путем установления косвенных ограничений. На практике это приводит к неоднозначному пониманию таких норм, учитывая также и их несогласованность друг с другом. Например, если в перечень объектов, не подлежащих приватизации, включены предприятия, занятые добычей и переработкой руд драгоценных металлов, камней, янтаря, означает ли это, что они не могут находиться в собственности граждан по иным основаниям (скажем, в результате строительства, приобретения у других лиц)?

Если говорить не о формах собственности, а о субъектах права собственности, то представляется, что по законодательству Республики Беларусь их перечень должен быть следующим: государство, административно-территориальные образования, юридические лица, граждане.

Кстати, авторы проекта Гражданского кодекса Республики Беларусь, прошедшего первое чтение, в какой-то мере учли возникающие и в теории, и на практике проблемы и из трех форм собственности, известных действующему законодательству (частная либо собственность граждан, коллективная, государственная), оставили две: публичную (государства и административно - территориальных образований) и частичную (все остальные собственники). Пожалуй, что было бы еще более логичным, отказаться и от указанных форм собственности, а перейти лишь к определению субъектного состава собственников, как, например, это сделано в законодательстве России.

Аналогичным образом поступили и разработчики проекта "модельного" ГК для стран СНГ. И дело здесь в том, что (повторимся снова) различия в правах собственников проявляются не в зависимости от форм собственности, а от субъектного состава собственников. К тому же, если мы являемся участниками СНГ, а нашим крупнейшим деловым партнером — Россия, то нам, как говорится, и сам Бог велел принимать законодательство, унифицированное с другими государствами.

Однозначно следует сказать, что не могут быть субъектами права собственности те, кто не является субъектами гражданского права, в частности, трудовые коллективы и подобные им объединения граждан, поскольку они не имеют собственного имущества, обособленного от имущества их членов. Если же такое имущество и создается, то только одним путем — созданием соответствующих юридических лиц, которые и будут являться собственниками имущества. В связи с этим термин "коллективная собственность" не несет никакой правовой нагрузки, так как, повторимся, собственником является не коллектив граждан, а образованное ими юридическое лицо. Что касается граждан, то они в этих случаях либо вообще утрачивают право на такое имущество (общественные объединения), либо утрачивают право собственности как вещное право, приобретая обязательственные права.

Закон, провозгласив независимость права собственности, определил ее как "суверенную возможность собственника реализовывать правомочия владения, пользования и распоряжения по своему усмотрению и в своих интересах" (ст.86 ГК). Вместе с тем право собственника не является безбрежным, неограниченным, несмотря на гарантии его защиты. Так, указанная ст. ГК предусматривает возможность установления ограничений правомочий собственника законодательными актами. Часть четвертая ст.6 закона о собственности предусматривает, что осуществление права собственности не должно наносить ущерба окружающей среде, ущемлять права и защищаемые законом интересы других лиц.

В каких же случаях допускается ограничение правомочий собственников? Полагаем, что ответ на этот вопрос содержится в ст.23 Конституции: "Ограничение прав и свобод личности допускается только в случаях, предусмотренных законом, в интересах национальной безопасности, общественного порядка, защиты нравственности, здоровья населения, прав и свобод других лиц".

В ряде случаев закон прямо предусмотрел ограничение прав собственников (ст.104 ГК определила довольно серьезные последствия самовольной постройки дома; ст.146 ГК предусматривает возможность изъятия бесхозяйственно содержимого дома; предусмотрено изъятие земель, в том числе у собственников, используемых с нарушением земельного законодательства; уголовное законодательство предусматривает конфискацию имущества, являющегося личной собственностью осужденного; определенные ограничения содержит природоохранное законодательство в части особо охраняемых природных территорий; законодательство об охране и сохранении памятников истории и культуры ограничивает право распоряжения некоторыми объектами).

В то же время существуют пока и ограничения прав собственников, предусмотренные не законами, а подзаконными актами, что, естественно, не согласуется с указанными выше нормами.

Главным собственником по количеству и объему имущества на сегодня пока остается государство. В его собственности может находиться любое имущество без ограничений. Более того, как уже отмечалось, государство в ряде случаев является исключительным собственником (недра, лес, водные объекты). Закон делит государственную собственность на два вида: Республики Беларусь и административно-территориальных образований (коммунальная собственность). В связи с этим возникает вопрос: как соотнести функции собственника (владения, пользования, распоряжения) с этими двумя субъектами? Выше мы уже говорили о том, что не могут выступать собственниками образования, не являющиеся субъектами гражданского права, т.е. не имеющие гражданской правосубъектности. При обсуждении этой проблемы следует учитывать, что государство, несмотря на особый его статус, властные полномочия, отношения субординации, возникающие между государством и другими субъектами при осуществлении его функций и т.д., может участвовать в гражданских правоотношениях, основанных на равенстве их участников, и тогда оно "отказывается" от того, что называется иммунитетом государства. К сожалению, в действующем ГК Республики Беларусь положение государства, как участника отношений, регулируемых гражданским законодательством, совершенно не определено, в то время как в ГК России этим отношениям посвящены четыре статьи. В новом ГК Республики Беларусь этот "пробел" будет, естественно, исправлен.

Вместе с тем государство будет оставаться специфическим субъектом гражданских правоотношений, учитывая его природу, хотя по своему положению оно, вероятно, должно "приближаться" к юридическим лицам. Объем гражданской правоспособности государства определяется им самим же, т.е. если оно и самоограничивается, то тем не менее оно как суверен само и определяет пределы этого самоограничения.

Валерий ФАДЕЕВ,
юрист

(Окончание следует)



"НАСЛЕДСТВО" дочернего предприятия

Открытое акционерное общество "Гродненский областной технторговый центр "Гарант" в соответствии с требованиями ст. 18 и ст. 21 Закона РБ "О предприятиях в РБ" и учредительных документов (устава учредителя и устава дочернего предприятия) учредило дочернее предприятие с правами юридического лица на базе структурной единицы с передачей по разделительному балансу имущественных прав и обязанностей.

Просим дать разъяснение: правомерна ли передача дочернему предприятию по разделительному балансу прибыли или убытков, полученных структурным подразделением на момент его создания?

Е.ФЕДОРУК, директор

Учреждение акционерным обществом дочернего предприятия может предусматривать ответственность дочернего предприятия по обязательствам АО. Полная или частичная ответственность наступает в соответствии со ст. 21 Закона РБ "О предприятиях в РБ", если такая ответственность предусмотрена уставом дочернего предприятия.

Полная ответственность дочернего предприятия по обязательствам акционерного общества наступает в случае ликвидации АО, т.к. влечет автоматически ликвидацию дочернего предприятия (ст. 5 Закона РБ "Об акционерных обществах...").

При учреждении дочернего предприятия передаче подлежит имущество, имущественные права и имущественные обязанности, если это предусмотрено уставом дочернего предприятия. **Прибыль и убытки есть финансовый результат хозяйственной деятельности и передаче дочернему предприятию не подлежат.** Исключение составляет чистая прибыль, направляемая на формирование уставного и других фондов дочернего предприятия в соответствии с его уставом.

При передаче имущественных прав (дебиторской задолженности) материнское предприятие ставит в известность дебиторов по правилам уступки права требования.

При передаче имущественных обязательств (кредиторской задолженности) дочернему предприятию материнское предприятие соблюдает правила перевода долга и получает согласие кредиторов. (Кредиторами могут быть: бюджет, поставщики, лица, выполнившие работы или оказавшие услуги, банки и др.).

Передача дочернему предприятию имущества, прав и обязательств производится с баланса материнского предприятия на баланс дочернего и оформляется актом приема-передачи. Передача имущественных прав и обязанностей — договорами об уступке права требования и переводе долга.

Следует отличать процедуру учреждения дочернего предприятия от процедуры реорганизации, в результате которой из состава реорганизуемого предприятия выделяется самостоятельное предприятие.

В этом случае происходит простое правопреемство, когда имущество, имущественные права и обязанности передаются в соответствующих частях по разделительному балансу.

Уместно подчеркнуть, что учреждение дочернего предприятия связано с инвестиционной деятельностью ради получения прибыли (дохода) или достижения социального эффекта. Спрашивается, о каком доходе или социальном эффекте можно говорить, если на дочернее предприятие в процессе учреждения можно "свалить" кредиторскую задолженность? Тут законодателем допущен явный просчет. Логичнее было бы ограничить ответственность дочернего предприятия лишь его ликвидаций при ликвидации АО. Текущие взаимоотношения материнского и дочернего предприятий необходимо ограничить рамками формирования имущества последнего и распределением между ними чистой прибыли дочернего предприятия.

Артур СЕМЕНОВ,
юрист

При совмещении профессий

В организации есть множительная техника "Минольта" EP 4230. Машинистка I категории совмещает свою работу с выполнением обязанностей на ней. Из 26-ти 13 рабочих дней в месяц она занята на множительной технике и выдает по 1000 копий в день.

Может ли существовать в штатном расписании единица "оператор множительной техники" и какова оплата труда (по совместительству)? Существуют ли льготы в связи с вредными условиями труда на множительной технике?

В.Г.ФИЛИМОНОВА, г.Минск

Наименование профессии работника, обслуживающего копировальные и множительные машины — "оператор копировальных и множительных машин" (код 15636).

Характеристика работ и требования к знаниям рабочего этой профессии приведены в Квалификационном справочнике профессий рабочих, которым устанавливаются месячные должностные оклады, утвержденном постановлением Госкомтруда СССР и ВЦСПС N 58/3-102 от 20.02.1984г.

Расчет месячной тарифной ставки оператора копировальных и множительных машин производится в соответствии с Рекомендациями по применению Единой тарифной сетки работников Республики Беларусь, утвержденными постановлением Минтруда N 7 от 30 января 1996г. (таблица 3).

Так, кратный коэффициент ставки первого разряда для определения месячной тарифной ставки оператора копировальных и множительных машин при получении копий на бумаге равен 2,21.

Оплата труда при совмещении профессий (должностей) регулируется ст.87 Кодекса законов о труде. Так, работникам, выполняющим у одного и того же нанимателя, наряду со своей основной работой, обусловленной трудовым договором, дополнительную работу по другой профессии (должности) без освобождения от своей основной работы в течение установленной законодательством продолжительности рабочего дня, производится доплата за совмещение профессий (должностей).

Размеры ее устанавливаются нанимателем по соглашению с работником.

Что касается утверждения штатного расписания предприятия и внесения в него профессий, в том числе и оператора копировальных и множительных машин, то в соответствии со ст.56 Закона "О предприятиях в Республике Беларусь" это относится к полномочиям руководителя предприятия.

В соответствии со "Списком производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск", утвержденного постановлением Госкомтруда N 89 от 29 июля 1994г., машинистка, постоянно работающая на пишущей машинке (п.79 раздела XLIII "Общие профессии всех отраслей народного хозяйства" Списка); оператор копировальных и множительных машин при работе на электрографических репродукционных аппаратах (п.104 раздела XL III Списка) имеют право на 6 рабочих дней дополнительного отпуска за работу с вредными условиями труда.

В счет времени, проработанного в производствах, цехах, профессиях и должностях с вредными условиями труда, предусмотренных в Списке, засчитываются дни, в которые работник фактически был занят в этих условиях не менее половины рабочего дня. При записи в Списке "постоянно работающий" в счет проработанного времени с вредными условиями труда засчитываются дни, в которые работник фактически был занят в этих условиях полный рабочий день, установленный для работников данного производства, цеха, профессии или должности. Под полным рабочим днем понимается выполнение работы в условиях, предусмотренных Списком, не менее 80% рабочего времени (п.6 Порядка применения Списка, утвержденного постановлением Министерства труда N 28 от 20 марта 1995г.).

Дополнительный отпуск за работу во вредных условиях труда присоединяется к 12 рабочим дням ежегодного отпуска (п.14 Порядка применения Списка).

Николай ВОЙСТРИК,
Иван СКУРАТОВИЧ,
специалисты Минтруда

При трудовом увечье

— На кого возлагается обязанность доказательства вины? На нанимателя или на потерпевшего?

— Если наниматель докажет, что вред причинен не по его вине, то он освобождается от возмещения вреда. Поэтому обязанность доказывания лежит на нанимателе, потерпевший не обязан доказывать свою невиновность.

— А если трудовое увечье произошло от действия источника повышенной опасности, принадлежащего нанимателю?

— Наниматели, деятельность которых связана с повышенной опасностью для окружающих (транспортные организации, промышленные предприятия, стройки и т.п.), обязаны возместить вред, причиненный источником повышенной опасности, если не докажут, что вред возник вследствие непреодолимой силы или умысла потерпевшего. Поэтому при указанных выше обстоятельствах наниматели отвечают не только за свою вину, но и за случай.

— Что относится к источникам повышенной опасности?

— Любая деятельность, осуществление которой создает повышенную вероятность причинения вреда из-за невозможности полного контроля за ней со стороны человека, а также деятельность по использованию, транспортировке, хранению предметов, веществ и иных объектов производственного, хозяйственного или иного назначения, обладающих такими свойствами. Ответственность за вред, причиненный действием таких источников, должна наступать как при целенаправленном их использовании, так и при самопроизвольном проявлении их вредоносных свойств (например, в случае причинения вреда вследствие самопроизвольного движения автомобиля).

— Кто считается владельцем источника повышенной опасности?

— Организация или гражданин, осуществляющий эксплуатацию источника повышенной опасности в силу принадлежащего им права собственности, права хозяйственного ведения, оперативного управления либо по другим основаниям (по договору аренды, по доверенности на управление транспортным средством, в силу распоряжения компетентных органов о передаче организации во временное пользование источника повышенной опасности и т.п.).

Не признается владельцем источника повышенной опасности и не несет ответственности за вред, причиненный потерпевшему, лицо, управляющее источником повышенной опасности в силу трудовых отношений с владельцем этого источника (шофер, машинист, оператор и др.).

— Что следует понимать под непреодолимой силой?

— Чрезвычайное, объективно непреодолимое в данных условиях событие, которое, воздействуя на деятельность источника повышенной опасности, вызывает вредные последствия (в данном случае причинение вреда). Например, стихийные бедствия: наводнение, вихрь, смерч и т.п.

— Что понимается под терминами: увечье, профессиональное заболевание, повреждение здоровья?

— *Увечье (несчастный случай)* — это внезапное, резкое, обычно травматическое повреждение здоровья, вызванное воздействием внешней (посторонней) силы. Но не всегда увечье связано с травмой типа анатомического дефекта; иногда травма может обусловить патологический процесс, не сопровождающийся видимыми анатомическими и органическими нарушениями. Травма может вызвать также обострение патологического процесса (например, ушиб сустава и, как следствие, — развитие в нем туберкулезного процесса или сотрясение мозга и прогрессирующее течение гипертонической болезни).

Профессиональное заболевание — это заболевание, свойственное исключительно работе, связанной с определенными профессиональными вредностями.Профессиональными считаются заболевания, которые развивались у работников под влиянием систематического и длительного вредного воздействия фактора, свойственного данной профессии, либо условий труда, характерных лишь для того или иного производства.

Повреждение здоровья. К числу повреждений здоровья, связанных с выполнением работником трудовых обязанностей, относятся профессиональные отравления, обморожения и др.

Общее заболевание, как правило, не влечет за собой материальной ответственности нанимателя за повреждение здоровья, поскольку возникновение такого заболевания не связывается с выполнением работником трудовых обязанностей. Но в отдельных исключительных случаях такая связь может быть установлена. Если общее заболевание возникло вследствие грубого нарушения нанимателем правил охраны труда, то может быть поставлен вопрос об ответственности нанимателя. Необходимым условием для установления связи общего заболевания работника с выполнением им трудовых обязанностей является заключение компетентного медицинского учреждения.

Петр ДУБАТОВКА,
главный специалист Минтруда

Выходное пособие пенсионерам

Немало наших читателей интересуются вопросами выплаты выходного пособия в связи с достижением работником пенсионного возраста. Мы попросили осветить эту проблему Председателя Республиканского трудового арбитража Игоря ДИКОВИЧА.

Вопрос этот, неоднократно становившийся предметом коллективных трудовых споров, связан с заключением Конституционного суда о несоответствии Конституции пункта 1^1 статьи 33 КЗоТ, которая предусматривала возможность увольнения работника, достигшего пенсионного возраста, по инициативе нанимателя с выплатой ему при этом выходного пособия (ст.36 КЗоТ).

Исключение п.1^1 ст.33 одновременно повлекло исключение права на получение выходного пособия по данному основанию. По мнению граждан, обращающихся за разъяснениями по этому поводу, стремление Конституционного суда защитить права работающих пенсионеров в конечном итоге привело к ущемлению их правового положения. Но согласиться с этой точкой зрения нельзя, поскольку в результате исключения п.1^1 ст. 33 КЗоТ работники, достигшие пенсионного возраста, получили право продолжать трудовую деятельность у прежнего нанимателя на условиях ранее заключенного трудового договора, если они не перешли на контракт в соответствии с Указом Президента N 350 от 1 сентября 1995г. "О некоторых вопросах регулирования трудовой деятельности и пенсионного обеспечения граждан" в редакции Указа Президента N 521 от 29 декабря 1995г. Названным документом нанимателям предоставлено право заключать контракты с работниками, достигшими пенсионного возраста (для мужчин — 60, для женщин — 55 лет) и имеющими право на полную пенсию, а также с лицами, не достигшими указанного возраста, но получающими трудовые пенсии (кроме социальных, назначенных по инвалидности или по случаю потери кормильца).

Контракт (статья 256 КЗоТ) — это специфическая разновидность трудового договора. По сравнению с ним контракт всегда имеет определенный срок действия, содержит особенности по сравнению с общими нормами законодательства о труде, может применяться только в случаях, предусмотренных законодательными актами и постановлениями Кабинета Министров, заключаться только в порядке и на условиях, определенных законодательством, должен содержать минимальную компенсацию за ухудшение правового положения работника.

Постановлением Кабинета Министров N 671 от 8 декабря 1995г. "О заключении контрактов с работниками, имеющими право на пенсию" установлена минимальная компенсация за ухудшение правового положения работника при досрочном расторжении контракта из-за невыполнения или ненадлежащего выполнения условий этого контракта по вине нанимателя, а также при увольнении в связи с истечением срока действия контракта по дополнительным основаниям, предусмотренным в нем в размере двухнедельного среднего заработка.

Для работников, достигших пенсионного возраста, имеющих право на полную пенсию, расторгающих трудовой договор по собственному желанию (статья 31 КЗоТ) выплата выходного пособия может быть установлена коллективным договором, соглашением в соответствии с Законом "О коллективных договорах и соглашениях".

ПРОДОЛЖАЕМ ТЕМУ

Кто отстал — тот потерял

В заметке "Подобные законы нужны и нашей печати!" ("НЭГ" N 1, 1996 г.) автор изложил суть вступивших в силу с 1.01.96 г. четырех законов Российской Федерации, направленных на поддержку средств массовой информации и книгоиздания. Сам собой напрашивался вопрос: как будут развиваться в свете этого события в нашей республике? Хочу обратить внимание на таможенное регулирование ввозимых товаров, упомянутых в соответствующих законах. Соглашение о Таможенном союзе вынудит наше правительство принять рано или поздно аналогичное решение. Но закончился второй месяц, а в Беларуси в этом плане практически ничего не сделано.

Организации, связанные с изданием СМИ и книг, делают вид, что ничего не произошло. Похоже, заинтересованным структурам в голову не приходит провести соответствующую подготовку к реализации льгот по уплате ввозных таможенных пошлин на соответствующие товары. Как всегда, мы опаздываем. К сожалению, у нас нет синхронности с Россией в введении пошлин, облегчающих положение субъектов хозяйствования.

Приказом ГТК РФ от 24.01.96 г. N 36 (на основании федеральных законов Российской Федерации "О государственной поддержке средств массовой информации и книгоиздания Российской Федерации" от 01.12.95 г. N 191-ФЗ, "О внесении дополнения в Закон Российской Федерации "О таможенном тарифе" от 25.11.95 г. N 185-ФЗ) дано указание таможенным службам России:

с 1 января 1996 г. по 31 декабря 1998 г. производить без взимания ввозных таможенных пошлин таможенное оформление бумаги, полиграфических материалов и полиграфических носителей, носителей аудио- и видеоинформации, технологического и инженерного оборудования, приведенных в перечне, ввозимых на таможенную территорию Российской Федерации редакциями средств массовой информации, издательствами, информационными агентствами, телерадиовещательными компаниями, полиграфическими предприятиями и организациями и используемых ими для производства продукции средств массовой информации и книжной продукции, связанной с образованием, наукой и культурой.

В данном приказе есть два существенных момента:

1. Таможенное оформление товаров, не указанных в Перечне, которые могут быть использованы как полиграфические материалы, технологическое и инженерное оборудование, с предоставлением тарифных льгот производится на основании отдельных указаний ГТК России.

2. Суммы излишне взысканных или уплаченных таможенных пошлин по заявлению плательщика подлежат возврату с депозитных счетов таможенных органов либо зачету в счет будущих платежей.

Будем откровенны: такое не часто встретишь в наших нормативных актах.

То, что предложено Россией, видно из прилагаемого перечня. Для более четкого представления, что потеряли белорусские организации (а в конечном итоге потребители СМИ и книжной продукции), приводим размеры ввозных пошлин, действовавших в России до 1.01.96 г. Аналогичные пошлины работают в РБ в настоящее время согласно постановлению КМ N 340 от 29.06.95 г. (см. "НЭГ" NN 28, 29 1995 г.).

Как видим из перечня, льготы существенные, особенно при приобретении бумаги, которая в дальнем зарубежье значительно дешевле, чем в России. А также тканей, необходимых для книгоиздания. Все это является материальной базой того, что способно двинуть вперед образование, науку, культуру.

Хочется обратить внимание еще на одну существенную деталь:

1. Использование товаров, перечисленных в Перечне в иных целях, чем те, в связи с которыми было предоставлено освобождение от уплаты ввозных таможенных пошлин, допускается с разрешения таможенного органа при условии уплаты ввозных таможенных пошлин.

2. В качестве подтверждения целевого использования указанных товаров редакции средств массовой информации, издательства, информационные агентства, телерадиовещательные компании, полиграфические предприятия и организации должны представить в таможенные органы, производящие таможенное оформление, письменные обязательства об использовании ими ввезенных товаров непосредственно для производства продукции средств массовой информации и книжной продукции, связанной с образованием, наукой и культурой, а также о том, что ввозимые товары не будут использованы для производства книжных и периодических печатных изданий рекламного и эротического характера. Указанные обязательства должны содержать сведения о номенклатуре, объемах ввозимых товаров, а также информацию о том, на каком этапе производства продукции средств массовой информации и книжной продукции используются данные товары.

Иными словами, прольготированный при ввозе товар нельзя передать в любой форме иному субъекту. Он должен быть использован только у себя и только по целевому назначению. Это необходимо иметь в виду. Как и то, что льготы по уплате таможенных платежей не распространяются на книжные и периодические печатные издания рекламного и эротического характера и средства массовой информации рекламного и эротического характера. А что это такое — четко определено в соответствующем законе РФ и приложении к приказу ГТК РФ N 36.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК

Перечень полиграфических материалов и полиграфических носителей, носителей аудио- и видеоинформации, бумаги, технологического и инженерного оборудования, освобождаемых от уплаты пошлин с 1.01.96 г.

Код товара по ТН ВЭД	Краткое наименование товара	Ставка до 1.01. 96 г. %
32 11 00 000	Готовые сиккативы	5
3212	Пигменты (включая металлические порошки и хлопья), диспергированные в неводной среде, жидкие или пастообразные, используемые при производстве красок (включая эмали); фольга тиснеdная ; красители и прочие красящие вещества, упакованные для розничной продажи	5
3215 11 000, 3215 19 000	Краска типографская	5
из 3503 00	Желатин и производные желатина; клей рыбий; желатин, полученный из рыбьих пузырей (используется для приготовления клея); прочие клеи животного происхождения, кроме казеиновых, указанных в позиции N 3501	5
3505 10	Декстрины и прочие модифицированные крахмалы	
3506 (кроме 3506 10 100)	Готовые клеи и прочие готовые клеящие вещества, в другом месте не поименованные; товары, пригодные для использования в качестве клеев или клеящих веществ, расфасованные для розничной продажи в качестве клеев или клеящих веществ массой нетто не более 1 кг в качестве клеев или клеящих веществ, в упаковках с массой нетто не более 1 кг	5
3701 30 000	Пластинки и пленки прочие, длина любой из сторон которых более 255 мм	10
3701 91 000, 3701 99 000	Прочие пленки для цветной и иной фотографии	10
3702 31	Пленки неперфорированные прочие шириной не более 105 мм для цветной фотографии (полихромные)	10
3702 32 990	Пленки неперфорированные прочие шириной не более 105 мм с эмульсией из галогенидов серебра, прочие длиной более 30 м	5
3702 41 000, 3702 42 000	Пленки неперфорированные прочие шириной более 610 мм и длиной более 200 мм	10
3702 43 000	Пленки неперфорированные прочие шириной более 610 мм и длиной не более 200 м	10
3702 44 000	Пленки неперфорированные прочие шириной более 105 мм, но не более 610 мм	10
3705 10 000	Фотопластинки и фотопленки, экспонированные и проявленные (кроме кинопленки), для офсетного воспроизведения	10
3707	Фотохимикаты (кроме лаков, клеев, клеящих и аналогичных веществ); продукты несмешанные, используемые фотографии, расфасованные или упакованные для розничной продажи в готовом к употреблению виде	10
из 3809 99 000	Прочие средства отделочные, средства для ускорения крашения или фиксации красителей; продукты и препараты, применяемые в полиграфии	5
3814 00	Растворители и разбавители сложные органические, в другом месте не поименованные; составы для удаления красок и лаков	5
3910 00 000	Силиконы в первичных формах	10
3920 10 900	Плиты, листы, пленки, фольга и полосы из пластмасс прочие, непористые и неармированные, слоистые, с подложкой или соединенные с другими материалами аналогичным способом, из полимеров этилена, толщиной более 0,1 мм	10
3920 20 900	Плиты, листы, пленки, фольга и полосы из пластмасс прочие, непористые и неармированные, слоистые, с подложкой или соединенные с другими материалами аналогичным способом, из полимеров пропилена прочие	10
3920 59 000	Плиты, листы, пленки, фольга и полосы из пластмасс прочие, непористые и неармированные, слоистые, с подложкой или соединенные с другими материалами аналогичным способом, из акриловых полимеров, прочие	5
3920 61 000	Плиты, листы, пленки, фольга и полосы из пластмасс прочие, непористые и неармированные, слоистые, с подложкой или соединенные с другими материалами аналогичным способом из поликарбонатов	5
4008 19 000, 4008 21 900	Прочие плиты, листы, ленты стержни и фасонные фигурные профили из пористой и непористой резины (кроме твердой резины)	5
4801 00	Бумага газетная в рулонах или листах	15
4802	Бумага и картон немелованные, используемые для письма, печати или других графических целей; бумага перфокарточная и бумага для перфолент, в рулонах или листах, кроме бумаги, указанной в товарных позициях NN 4801 и 4803; бумага и картон ручного отлива	15
4805 30	Бумага оберточная сульфитная	5
4805 60	Бумага и картон прочие, с удельной массой 1 кв.м 150 г или менее	15
4806 30 000	Калька	5
из 4806 40 900	Прочая глянцевая прозрачная или полупрозрачная бумага	5
4807 99	Прочие бумага и картон многослойные (изготовленные путем склеивания нескольких плоских слоев бумаги и картона) без поверхностного покрытия или пропитки, армированные или неармированные, в рулонах или листах	5
4808 10	Бумага и картон гофрированные, перфорированные или неперфорированные	20
4808 20 000	Крафт-бумага мешочная, крепированная тисненая или нетисненая, перфорированная или неперфорированная	20
4809	Бумага копировальная, "самокопировальная" и прочая копировальная и переводная бумага (включая покрытую или пропитанную бумагу для трафаретов, копировальных аппаратов или офсетных печатных пластин) с поверхностным рисунком или без рисунка,в рулонах шириной более 36 см или в прямоугольных (включая квадратные) листах, размером, по крайней мере, одной стороны более 36 см в развернутом состоянии,	15
4810 (кроме 4810 11 900, 4810 32 100)	Бумага и картон мелованные с одной или с обеих сторон каолином (китайской глиной) или другими неорганическими веществами, с использованием связующих веществ или без связующих веществ,без какого-либо другого покрытия, в том числе с окрашенной, декорированной поверхностью или с печатными изображениями, в рулонах или листах,	15
4811 21 000, 4811 29 000,	Бумага и картон гуммированные или клейкие, самоклеящиеся и прочие	15
4811 90 900	Бумага, картон, целлюлозная вата и полотно из целлюлозных волокон, прочие	5
4823 51	Бумага и картон для письма, печати или других графических целей прочие печатные, тисненые или перфорированные	15
из 5208 11 100	Марля техническая	20
5208 22 950	Ткани хлопчатобумажные отбеленные, полотняного переплетения, с поверхностной плотностью свыше 130 г/м^2 и шириной более 145 см, но не более 165 см	20
5402 20 000	Нити высокопрочные полиэфирные	10
5402 39	Текстурированные нити прочие	10
5603 00 930, 5603 00 950	Нетканые материалы, пропитанные или непропитанные, без покрытия, дублированные или недублированные, прочие с поверхностной плотностью на квадратный метр более чем 25 г, но не более 150 г	5
5901 10 000	Ткани, просмоленные или накрахмаленные, используемые для переплетов или аналогичных целей	5
из 8305	Арматура для скоросшивателей или папок, канцелярские зажимы и скрепки, индексные карточные указатели и аналогичные канцелярские изделия из недрагоценных металлов; проволочные скобы в блоках для сшивателей, используемые в полиграфии	25
8442 (кроме 8442 40 000)	Машины, аппаратура и оснастка (кроме станков, указанных в товарных позициях 8456—8465), для шрифтоотливки или набора шрифта, для подготовки или изготовления печатных блоков, пластин, цилиндров и других типографских элементов; типографские шрифты...	5
8443 (кроме 8443 90)	Оборудование печатное; вспомогательные машины и механизмы	5
из 8444 00 900	Машины для текстурирования и резания искусственных текстильных материалов	10
9010 10 000	Оборудование для автоматического проявления фото- и кинопленок или фотобумаги в рулонах и печати снимков	5

ИНФОРМБАНК
НЭГ
№ 10
Март '96
документы
комментарии
реклама

В ВЫПУСКЕ:

Об управлении сферой бытового обслуживания населения

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 140 от 26 февраля 1996г.

В целях совершенствования управления сферой бытового обслуживания населения, повышения качества оказываемых услуг Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Возложить на Белорусский республиканский союз предприятий бытового обслуживания населения функции формирования единой государственной политики в отрасли, регулирования и координации деятельности по оказанию в республике всех видов бытовых услуг субъектами хозяйствования независимо от форм собственности.

В этих целях Белорусскому республиканскому союзу предприятий бытового обслуживания населения:

осуществлять взаимодействие с центральными органами управления и местными исполнительными комитетами при решении вопросов функционирования субъектов хозяйствования, оказывающих бытовые услуги, и развития этой сферы деятельности в регионах;

утверждать правила бытового обслуживания населения, правила предоставления во временное пользование (напрокат) предметов культурно-бытового назначения и хозяйственного обихода, другие нормативные акты, регламентирующие оказание бытовых услуг населению и являющиеся после государственной регистрации их в Министерстве юстиции обязательными для исполнения юридическими и физическими лицами;

обеспечить управление предприятиями бытового обслуживания, находящимися в республиканской собственности, в части утверждения их уставов, найма руководителей, контроля за эффективностью использования и сохранностью государственного имущества, принятия решений о создании, реорганизации и ликвидации указанных предприятий;

согласовывать кандидатуры на должности руководителей областных и Минского городского управления бытового обслуживания, территориально-производственных объединений, государственных предприятий и организаций службы быта;

с участием Министерства экономики, Министерства по управлению государственным имуществом и приватизации, других заинтересованных центральных органов управления, облисполкомов и Минского горисполкома разработать до 15 апреля 1996г. концепцию развития сферы бытового обслуживания населения Республики Беларусь до 2000 года.

2. Разрешить Белорусскому республиканскому союзу предприятий бытового обслуживания населения создать централизованный отраслевой стабилизационный фонд, формируемый за счет обязательных отчислений предприятиями и организациями, оказывающими бытовые услуги, средств в размере 1,5 процента выручки от реализации работ, услуг и продукции, с отнесением этих расходов на их себестоимость.

В двухнедельный срок разработать и внести на утверждение в Кабинет Министров Республики Беларусь положение о формировании и использовании указанного фонда.

3. Рекомендовать облисполкомам и Минскому горисполкому:

разработать экономически обоснованную схему размещения и развития сети предприятий службы быта в сельской местности;

принять предприятия бытового обслуживания, находящиеся в собственности городов и районов, в собственность областей (г.Минска);

передать на баланс государственных предприятий бытового обслуживания помещения, арендуемые ими в домах местных исполнительных комитетов, или не взимать арендную плату за использование этих помещений;

направлять суммы налога на прибыль, уплачиваемые предприятиями бытового обслуживания, в централизованный фонд управлений и территориально-производственных объединений отрасли;

сохранить для предприятий бытового обслуживания тарифы оплаты потребляемых ими воды, газа, тепловой и электрической энергии на уровне тарифов, установленных для населения;

разрешить предприятиям бытового обслуживания сдачу в аренду (субаренду) неиспользуемых площадей в арендуемых ими помещениях без уплаты соответствующих налогов в местный бюджет;

обеспечить предприятиям бытового обслуживания условия для организации выездной торговли и оказания услуг населению на всей территории республики независимо от их местонахождения.

4. Признать утратившим силу постановление Совета Министров Республики Беларусь от 31 декабря 1993г. N 886 "Об улучшении бытового обслуживания населения Республики Беларусь" (СП Республики Беларусь, 1993г., N 36, ст.708).

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

О внесении дополнения в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 21 декабря 1995г. N 700*

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 134 от 23 февраля 1996г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

Дополнить пункт 2 постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 21 декабря 1995г. N 700 "О регулировании оплаты труда на государственных предприятиях и в организациях, имеющих неудовлетворительное финансовое положение" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995г., N 36, ст.893) абзацем следующего содержания: "Установить, что не относятся к категории предприятий с неудовлетворительным финансовым положением те предприятия и организации, у которых сумма дебиторской задолженности превышает размер кредиторской задолженности или у которых финансовые трудности возникли в силу чрезвычайных обстоятельств".

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

* См. "НЭГ" N 1 за 3.01.96г., стр.24

О заключении Соглашения между Правительством Республики Беларусь и акционерным обществом открытого типа "Нефтегазовая компания "Славнефть" о принципах сотрудничества в осуществлении реконструкции Мозырского нефтеперерабатывающего завода

Указ Президента Республики Беларусь N 86 от 21 февраля 1996г.

В целях удовлетворения потребности республики в нефтепродуктах и увеличения ее экспортного потенциала, а также создания дополнительных рабочих мест **ПОСТАНОВЛЯЮ:**

1. Одобрить заключение Соглашения между Правительством Республики Беларусь и акционерным обществом открытого типа "Нефтегазовая компания "Славнефть" о принципах сотрудничества в осуществлении реконструкции Мозырского нефтеперерабатывающего завода.

2. Кабинету Министров Республики Беларусь предусмотреть в указанном Соглашении обязательства Правительства Республики Беларусь:

об обмене в установленном порядке 10 процентов акций акционерного общества "Мозырский нефтеперерабатывающий завод" на акции акционерного общества открытого типа "Нефтегазовая компания "Славнефть";

о выдаче в установленном порядке акционерному обществу открытого типа "Нефтегазовая компания "Славнефть", акционерному обществу "Мозырский нефтеперерабатывающий завод" и поставщикам его оборудования в случае необходимости разрешений на экспорт и импорт продукции (работ, услуг) в объемах, требующихся для выполнения обязательств указанных субъектов хозяйствования по кредитным договорам, заключенным в связи с реконструкцией производственных мощностей и строительством комплекса глубокой переработки нефти на Мозырском нефтеперерабатывающем заводе;

о рассмотрении в установленном порядке предложений:

акционерного общества "Мозырский нефтеперерабатывающий завод" о предоставлении ему налоговых льгот;

акционерного общества открытого типа "Нефтегазовая компания "Славнефть" о передаче ему в доверительное управление контрольного пакета акций предприятий нефтепродуктообеспечения Брестской и Гомельской областей после преобразования их в открытые акционерные общества и о продаже этому акционерному обществу открытого типа в соответствии с законодательством Республики Беларусь акций указанных открытых акционерных обществ и акций производственного объединения "Белоруснефть".

3. Настоящий Указ вступает в силу со дня его подписания.

Президент Республики Беларусь А.ЛУКАШЕНКО

О совершенствовании ведения статистики внешней торговли

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 129 от 21 февраля 1996 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Возложить на Государственный таможенный комитет ведение статистики внешней торговли Республики Беларусь на основе грузовых таможенных деклараций.

Государственному таможенному комитету обеспечить представление Министерству статистики и анализа (по согласованным с ним формам) данных о внешней торговле республики, сформированных на основе грузовых таможенных деклараций не позднее 20 числа каждого месяца, следующего за отчетным периодом.

2. Министерству статистики и анализа разрабатывать отчетный торговый баланс Республики Беларусь исходя из данных таможенной статистики внешней торговли не позднее 25 числа каждого месяца, следующего за отчетным периодом, начиная с 1 квартала 1996 г.

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь С. ЛИНГ

Будем бороться с озоновыми дырами

Кабинет Министров постановлением N 115 от 19.02.96г. одобрил республиканскую программу по прекращению использования озоноразрушающих веществ в Беларуси.

Президенту Республики Беларусь для представления на ратификацию в Верховный Совет направлены поправки к Монреальскому протоколу по веществам, разрушающим озоновый слой, принятые Вторым совещанием Сторон этого Протокола еще в 1990 году.

До 1 апреля нынешнего года Министерству иностранных дел совместно с Министерством финансов поручено разработать и внести в правительство "предложения о порядке погашения нашей страной задолженности по взносам в Многосторонний фонд Монреальского протокола по веществам, разрушающим озоновый слой".

Поскольку у самой республики средств нет, то на помощь приходит международная организация "Глобальный экологический фонд", готовая помочь Беларуси грантом в размере около 9 млн.долл. В свою очередь наша страна обязуется предпринимать все возможные меры для сокращения промышленных производств, разрушающих действующих на озоновый слой.

ОСНОВАНИЯ И ПОРЯДОК наследования предприятий негосударственной формы собственности

Инструкция, утвержденная Министерством юстиции Республики Беларусь

Зарегистрирована в Реестре государственной регистрации 16.02.1996г., рег. N 1308/12

В настоящее время в Республике Беларусь в связи с развитием рыночных отношений появилось немало предприятий, относящихся к негосударственной форме собственности. Поскольку вопросы наследования имущества таких предприятий нечетко урегулированы законодательством, Министерство юстиции считает необходимым высказать следующее.

В соответствии со статьей 7 Закона Республики Беларусь "О собственности в Республике Беларусь" (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь, 1990г. N 2, ст.13) в собственности могут находиться земля, ее недра, воды, воздушное пространство, растительный и животный мир, здания, сооружения, оборудование, предметы материальной и духовной культуры, результаты интеллектуального труда, информация, деньги, ценные бумаги и иное движимое и недвижимое имущество.

Статья 9 этого закона предусматривает частную, коллективную и государственную формы собственности. В Республике Беларусь может существовать собственность других государств, их юридических и физических лиц, а также собственность международных организаций. Закон допускает объединение имущества физических, юридических лиц и государства и создание на этой основе смешанных форм собственности. Имущество может принадлежать на праве общей (долевой или совместной) собственности одновременно нескольким лицам независимо от формы собственности.

В соответствии с формами собственности в Республике Беларусь могут действовать предприятия следующих видов:

— основанные на государственной собственности;

— основанные на коллективной собственности;

— основанные на частной собственности;

— основанные на смешанных формах собственности.

Согласно статье 4 Закона Республики Беларусь "О предприятиях в Республике Беларусь" (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь, 1991г., N 3, ст.13) в Республике Беларусь могут быть и другие виды предприятий, создание которых не противоречит действующему законодательству.

Имущество государственного предприятия находится в собственности государства и закрепляется за государственным предприятием на праве полного хозяйственного ведения — праве предприятия по владению, пользованию и распоряжению имуществом, предоставляемым ему собственником для осуществления хозяйственной деятельности (статья 87 Гражданского кодекса Республики Беларусь).

Имущество предприятия, основанного на коллективной форме собственности, является собственностью трудового коллектива.

Имущество предприятия, основанного на частной форме собственности, является собственностью учредителя предприятия — физического лица.

Имущество предприятия, основанного на праве общей собственности, является общей долевой или совместной собственностью учредителей.

Природа имущества предприятия, основанного на смешанной форме собственности, зависит от тех форм собственности, которые объединены.

Согласно статье 20 Закона Республики Беларусь "О предприятиях в Республике Беларусь" предприятие действует на основании устава, который утверждается собственником или уполномоченным им органом.

Устав должен содержать указание на собственника предприятия, наименование и вид предприятия, его местонахождение, цели деятельности, перечень органов управления и их компетенцию, размер уставного фонда, порядок образования имущества предприятия и условия распоряжения этим имуществом, порядок распределения прибыли (дохода), условия реорганизации и ликвидации предприятия. В устав могут включаться иные положения, не противоречащие законодательству. К таким положениям могут относиться и вопросы наследования. Однако во многих уставах предприятий эти вопросы, как правило, отражены в общих чертах.

Согласно статье 33 Закона "О предприятиях в Республике Беларусь" имущество предприятия составляют его основные и оборотные средства, а также иные ценности, стоимость которых отражается в самостоятельном балансе предприятия.

Источниками формирования имущества предприятия являются:

— денежные и материальные взносы учредителей;

— доходы, полученные от реализации продукции, работ, услуг, а также от других видов хозяйственной деятельности;

— доходы от ценных бумаг;

— кредиты банков и других кредиторов;

— капитальные вложения и дотации из бюджета;

— безвозмездные или благотворительные взносы, пожертвования организаций, предприятий и физических лиц;

— иные источники, не запрещенные законодательными актами Республики Беларусь.

В соответствии со статьями 61—63 Закона Республики Беларусь "О предприятиях в Республике Беларусь" основным обобщающим показателем финансово-хозяйственной деятельности предприятия является прибыль.

Чистая прибыль поступает в полное распоряжение. Предприятие самостоятельно определяет направление использования чистой прибыли, если иное не предусмотрено уставом. Часть чистой прибыли передается в собственность членов трудового коллектива предприятия. Сумма прибыли, принадлежащая члену трудового коллектива, образует его вклад. На сумму вклада члену трудового коллектива могут быть выданы акции. Предприятие ежегодно выплачивает члену трудового коллектива проценты (дивиденды) в размерах и порядке, определяемых уставом предприятия. Член трудового коллектива вправе получить сумму своего вклада (стоимость акций) в порядке и сроки, определяемые в соответствии с уставом предприятия. Исходя из этого правила в случае смерти работника предприятия наследники умершего имеют право на получение стоимости вклада умершего работника и причитающейся части дохода.

Для выдачи свидетельства о праве на наследство нотариус должен истребовать от наследников справку, выданную предприятием, на котором работал наследодатель, о размере его вклада и причитающейся части дохода.

В том случае, если на сумму вклада члену трудового коллектива были выданы акции, то наследники имеют право на стоимость этих акций, если уставом не предусмотрено иное.

В соответствии со статьей 1 Закона Республики Беларусь "Об акционерных обществах, обществах с ограниченной ответственностью и обществах с дополнительной ответственностью" (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь, 1992г., N 35, ст.552) акционерным обществом, обществом с ограниченной ответственностью (ООО), обществом с дополнительной ответственностью (ОсДО) признается юридическое лицо, созданное по соглашению юридическими лицами и (или) гражданами путем объединения их имущества с целью осуществления хозяйственной деятельности.

Общество с ограниченной ответственностью является обществом, имеющим уставный фонд, разделенный на доли, размер которых определяется учредительными документами, право владения которыми не подтверждается акциями, и несущее ответственность по обязательствам только в пределах своего имущества. Участнику общества, внесшему свой вклад, выдается свидетельство, которое не относится к категории ценных бумаг.

Согласно статье 14 Закона Республики Беларусь "Об акционерных обществах, обществах с ограниченной ответственностью и обществах с дополнительной ответственностью" вкладом участника в уставный фонд общества может быть любое имущество или иной объект, находящийся в собственности лица, вносящего вклад, а также право на использование принадлежащих такому лицу имущественных и связанных с ними неимущественных прав.

Вкладом участника может быть передача его имущества обществу во владение и пользование на определенный срок. В таком случае размер вклада определяется по соглашению между участниками, исходя из арендной платы, исчисленной за весь этот срок.

В случаях ликвидации общества или выхода участника из общества ранее указанного срока вклад участника признается не внесенным на сумму арендной платы за оставшийся период. Вопросы наследования доли члена ООО решаются в соответствии со статьей 49 вышеназванного закона. В случае смерти члена ООО наследники могут вступить в общество с его согласия. При этом унаследованная ими доля засчитывается как вступительный взнос.

При отказе наследника от вступления в общество либо отказе общества в приеме в его состав наследника производится выделение доли, принадлежащей наследнику с выплатой причитающейся ему на этот момент части прибыли. В этом случае размер уставного фонда уменьшается. Если же доля наследодателя делится между членами ООО или переходит к одному члену ООО, то уставный фонд не уменьшается, а стоимость наследнику возмещает то лицо, которое замещает наследодателя.

Имущество, переданное участником во владение, пользование — возвращается в натуральной форме.

Аналогично решается вопрос о наследовании имущества участников общества с дополнительной ответственностью.

Для выдачи свидетельства о праве на наследство имущества участника ООО или ОсДО нотариус должен истребовать устав общества (для обозрения), справку о причитающейся наследодателю доле имущества.

Акционерное общество — общество, имеющее уставный фонд, разделенный на определенное число акций равной номинальной стоимости, и несущее ответственность по обязательствам только своим имуществом. Акционерное общество может быть открытым и закрытым.

Акционерное общество является открытым, если его акции распространяются путем открытой продажи или подписки и их свободное хождение на рынке ценных бумаг не ограничено иначе, чем по закону.

Акционерное общество является закрытым, если хождение его акций на рынке ценных бумаг запрещено или ограничено его уставом.

В соответствии со статьей 3 Закона Республики Беларусь "О ценных бумагах и фондовых биржах" (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь, 1992г., N 11, ст.194) акция — ценная бумага, удостоверяющая право владельца на долю собственности акционерного общества, дающая право ее владельцу на получение части прибыли общества в виде дивиденда и на участие в управлении обществом. Доля участника в имуществе акционерного общества определяется количеством принадлежащих ему акций, а сам вклад является собственностью акционерного общества. Поэтому наследуется не вклад акционера, а только акции.

Акции могут быть именными и на предъявителя. Закрытое акционерное общество может выпускать только именные акции.

Исходя из статьи 41 Закона Республики Беларусь "Об акционерных обществах, обществах с ограниченной ответственностью и обществах с дополнительной ответственностью" участник закрытого акционерного общества вправе свободно реализовать свои акции его участникам или в порядке, определяемом уставом, третьим лицам.

Следовательно, закрытое акционерное общество решает вопрос о принятии или непринятии наследника членом общества. В случае непринятия — общество выкупает у наследника акции. Этот вопрос должен быть обязательно отражен в уставе закрытого акционерного общества.

Если же акционерное общество открытое, то согласие членов не требуется, поскольку акции открытого акционерного общества могут быть свободно реализованы их держателями.

Правоустанавливающим документом при выдаче свидетельства о праве на наследство является именная акция, а в некоторых случаях — справка акционерного общества о принадлежности акции наследодателю. Временное свидетельство о внесении гражданином предварительного взноса при подписке на акции не может являться правоустанавливающим документом при выдаче свидетельства о праве на наследство.

На основании Закона Республики Беларусь "О ценных бумагах и фондовых биржах" юридические лица могут выпускать облигации под залог своего имущества. Облигация — ценная бумага, подтверждающая обязательство эмитента (юридического лица, выпустившего облигацию) возместить владельцу ценной бумаги ее номинальную стоимость в установленный срок с уплатой фиксированного процента, если иное не предусмотрено условиями выпуска.

Облигации бывают именные и на предъявителя. При выдаче свидетельства о праве на наследство нотариус должен истребовать для обозрения именные облигации. Если же облигации на предъявителя, то дополнительно истребуется договор купли-продажи, заключенный предприятием, выпустившим ценные бумаги, и наследодателем. Наследник имеет право на стоимость облигации и на доход по облигациям.

Иначе решается вопрос, если умирает собственник частного предприятия, единственным учредителем которого он являлся. В этом случае идет речь об имуществе всего предприятия. Свидетельство о праве на наследство выдается на основании устава предприятия на имущественные и связанные с ними неимущественные права. В некоторых случаях нотариус кроме устава должен истребовать справку из налоговой инспекции об оплате налогов, чтобы выяснить, является ли это предприятие действующим.

АБ ПРЫПЫНЕННІ ДЗЕЯННЯ ПАСТАНОВЫ КАБІНЕТА МІНІСТРАЎ РЭСПУБЛІКІ БЕЛАРУСЬ АД 12 СНЕЖНЯ 1994 г. N 243*

Пастанова Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь N 95 ад 12 лютага 1996 г.

Кабінет Міністраў Рэспублікі Беларусь **ПАСТАНАЎЛЯЕ:**

1. Прыпыніць да 1 ліпеня 1996 г. дзеянне пастановы Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 12 снежня 1994 г. N 243 "Аб стаўках аўтарскага ўзнагароджання за стварэнне твораў выяўленчага і дэкаратыўна-прыкладнога мастацтва" (Збор указаў Прэзідэнта і пастаноў Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь, 1994 г., N 14, арт.369).

2. Дазволіць Міністэрству культуры да 1 ліпеня 1996 г. набываць творы выяўленчага і дэкаратыўна-прыкладнога мастацтва па дагаворных цэнах у межах сродкаў, выдзяляемых на гэтыя мэты.

3. Міністэрству культуры па ўзгадненню з Міністэрствам фінансаў да 1 чэрвеня 1996 г. унесці ў Кабінет Міністраў Рэспублікі Беларусь прапановы аб удасканаленні выплаты аўтарскага ўзнагароджання мастакам за стварэнне твораў выяўленчага і дэкаратыўна-прыкладнога мастацтва.

Прэм'ер-міністр Рэспублікі Беларусь М.ЧЫГІР

* См."НЭГ" N 1 за 1995г., стр.18

ВРЕМЕННОЕ ПОЛОЖЕНИЕ о порядке формирования и организации деятельности временных научных коллективов

Утверждено Министерством образования и науки 22.12.95 г. Согласовано с Министерством труда
Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 16.01.96 г., рег. N 1252/12

1. Общие положения

1.1. Настоящее Положение разработано на основе Гражданского кодекса Республики Беларусь. Понятия, относящиеся к научной и инновационной деятельности, используемые в Положении, определены в Руководящем документе Республики Беларусь 0210.04.-94 — "Научная и инновационная деятельность. Общие положения.", зарегистрированном Министерством юстиции Республики Беларусь 5.01.1995 г. N 671/12.

1.2. Положение определяет порядок формирования и организации деятельности временных научных коллективов в научных учреждениях, в высших учебных заведениях, в организациях и на предприятиях независимо от форм собственности и ведомственной подчиненности.

2. Понятие и порядок формирования временного научного коллектива

2.1. Временный научный (конструкторский, технологический или конструкторско-технологический) коллектив (сокращенно ВНК) — группа научных работников и специалистов, добровольно объединившихся для совместной научной и (или) инновационной деятельности на срок, необходимый для решения поставленной задачи и получения заданного результата, без образования юридического лица.

2.2. Целью создания ВНК является более эффективное использование научного и инновационного потенциала и повышение материальной заинтересованности научных работников и специалистов в ускоренном и широком освоении в производстве и другой сфере практической деятельности результатов исследований и разработок.

2.3. Инициаторами создания ВНК могут выступать юридические лица, финансирующие (проводящие) исследования, разработки или освоение их результатов в практической деятельности, а также научные работники или специалисты, получившие финансовые средства на эти цели (гранты).

2.4. Состав ВНК формируется на организационном собрании ВНК. Численный и персональный состав определяется в зависимости от характера, объема и сроков выполнения работы конкретного наименования.

На организационном собрании принимается решение о заключении с Заказчиком договора подряда на выполнение работы, устанавливаются для членов ВНК конкретные задания, оговариваются условия, подлежащие включению в договор подряда, условия выполнения заданий членами ВНК. Собрание утверждает (избирает) руководителя ВНК и наделяет его полномочиями на заключение договора подряда от имени ВНК.

Решение собрания ВНК оформляется протоколом, примерная форма которого приведена в приложении 1. Протокол подписывается руководителем и членами ВНК.

2.5. Предметом договора подряда является научная, научно-техническая продукция или другая работа, связанная с научной или инновационной деятельностью.

В договоре подряда и прилагаемых к нему документах (научном и техническом задании, календарном плане, калькуляции затрат) оговариваются:

— содержание работы и (при необходимости) ее отдельных частей (этапов), порядок их приемки и оценки;

— требования к отдельным частям (этапам), к конечным результатам работы и к форме их представления (в соответствии с установленными для данного вида работ (продукции) нормативами);

— условия выполнения работы — сроки выполнения работы и ее отдельных этапов, порядок предоставления заказчиком необходимых для выполнения работы информации, оборудования, приборов, материалов, производственных и иных площадей;

— обязательства сторон и мера ответственности за соблюдение принятых каждой стороной обязательств, а также условия расторжения договора по инициативе одной из сторон;

— права собственности на результаты работы (создаваемых при ее выполнении материальных объектов и объектов интеллектуальной собственности), условия конфиденциальности и защиты прав авторов на созданные ими объекты промышленной собственности, передачи третьим лицам и другие вопросы, требующие правового регулирования;

— размер вознаграждения за выполненную работу и порядок его выплаты;

— другие условия, требующие правового оформления.

Примерные формы договора подряда и прилагаемых к нему документов приводятся в приложениях 2—5.

2.6. Договор подряда с организацией-заказчиком, при которой создается ВНК, и другие документы, являющиеся неотъемлемой частью договора, от имени Исполнителя — коллектива ВНК — подписывает руководитель ВНК.

Руководитель организации-заказчика утверждает протокол организационного собрания ВНК и подписывает договор подряда с ВНК и прилагаемые к нему документы от имени Заказчика.

Указанные документы являются юридическим основанием для последующих отношений организации-заказчика с ВНК и для взаимоотношений между членами ВНК.

Договор подряда подписывается в двух экземплярах и скрепляется печатью организации-заказчика. Один экземпляр договора подряда хранится у Заказчика, другой — у руководителя ВНК.

2.7. В обоснованных случаях, по согласию сторон, в условия договора подряда могут вноситься уточнения, дополнения и изменения. Поправки к условиям договора подряда оформляются дополнительным соглашением, подписываемым в том же порядке, что и договор подряда, и имеющим равную с ним юридическую силу.

3. Организация деятельности ВНК

3.1. Работа по договору подряда выполняется членами ВНК в свободное от основной работы время и не является совместительством.

3.2. Деятельность ВНК организует руководитель в рамках полномочий, предоставленных ему решением организационного собрания ВНК, и в соответствии с условиями договора подряда.

Руководитель ВНК несет персональную ответственность за организацию работы ВНК и обеспечение выполнения условий, предусмотренных договором подряда.

3.3. Руководитель ВНК имеет право самостоятельно планировать работу, определять обязанности членов ВНК (с их согласия или в соответствии с решением собрания), принимать под свою ответственность имущество, необходимое для выполнения работы, составляющей предмет договора подряда, требовать от Заказчика соблюдения условий договора подряда.

3.4. Результаты выполненной работы, предусмотренной договором подряда (или ее части, этапа) рассматриваются на собрании ВНК. В случае соответствия их требованиям научного или технического задания и условиям договора подряда принимается решение о сдаче работы Заказчику. Одновременно, на основе представленных членами ВНК отчетов о выполнении заданий, принимается решение об их имущественных и неимущественных правах на результаты работы и о распределении вознаграждения. Размер вознаграждения каждого члена ВНК определяется на основе оценки личного вклада в конечный результат.

Решение собрания ВНК о готовности работы для сдачи Заказчику, об имущественных и неимущественных прав на результаты работы и о распределении вознаграждения оформляется протоколом, подписываемым всеми членами ВНК.

3.5. Заказчик, в лице полномочных представителей, принимает выполненную ВНК работу (или ее часть, этап) в соответствии с условиями договора подряда. Результаты приемки-сдачи работы оформляются актом, подписываемым руководителем организации-заказчика и руководителем ВНК. Акт приемки-сдачи выполненной работы и утвержденный руководителем организации-заказчика протокол собрания ВНК с решением о распределении вознаграждения являются основанием для расчетов с членами ВНК. При этом организация-заказчик не вправе требовать изменений в распределение вознаграждения.

3.6. Суммы вознаграждения, выплаченные членами ВНК по договору подряда, включаются в фонд заработной платы организации-заказчика. Налоги и другие отчисления в бюджет и внебюджетные фонды от суммы вознаграждения ВНК начисляются организацией-заказчиком в порядке, предусмотренном действующим законодательством.

3.7. После подписания акта приемки-сдачи выполненной в полном объеме работы, составляющей предмет договора подряда, деятельность ВНК прекращается.

(Окончание на 12-й стр.)

ПРИЛОЖЕНИЕ 1

УТВЕРЖДАЮ:
Руководитель научного учреждения
____
(Ф.И.О.)
"____" ______________ 199 г.

ПРОТОКОЛ
организационного собрания ВНК от "___" ______________ 199 г.

Повестка дня:
1. О формировании ВНК для выполнения работы по договору подряда;
2. О руководителе ВНК и предоставлении ему полномочий на согласование условий для включения от имени ВНК в договор подряда;
3. О распределении работы, составляющей предмет договора подряда;
4. О соблюдении требований техники безопасности.
1. Слушали ______________________________
(Ф.И.О., ученая степень, звание)
Постановили:
1.1. Для выполнения работы ______________________________
(наименование работы)
сформировать ВНК "______________________" в составе: ______________
(наименование ВНК)
____
(перечислить фамилии, И.О., ученые степени, звания)
1.2. Считать целесообразным заключить с Заказчиком договор подряда на выполнение работы.
2. Слушали ______________________________
(Ф.И.О., ученая степень, звание)
Постановили:
2.1. Утвердить (избрать) руководителем ВНК ______________________________
(ученая степень, звание, Ф.И.О.)
2.2. Предоставить руководителю ВНК полномочия для согласования условий и от имени ВНК подписать договор подряда с Заказчиком.
В качестве основных условий включить на согласование с Заказчиком: ______________
(перечислить условия)
3. Слушали руководителя ВНК ______________________________
(Ф.И.О.)
о распределении работ, подлежащих выполнению членами ВНК.
Постановили:
3.1. Утвердить задания членам ВНК, согласно приложению.
3.2. Руководителю ВНК определить условия выполнения заданий членами ВНК в соответствии с научным (техническим) заданием и календарным планом.
4. Слушали ______________________________
(Ф.И.О.)
Постановили:
Принять к сведению сообщение, что все члены ВНК прошли инструктаж по технике безопасности.
Подписи (с указанием паспортных данных):
Руководитель ВНК ______________
Члены ВНК: ______________

(Окончание. Начало на 11-й стр.)

ПРИЛОЖЕНИЕ 2

ДОГОВОР ПОДРЯДА N от "______" ________________199 г.
на выполнение работы ______________________________

(наименование работы)

____________________________________, именуемый в дальнейшем Заказчик,
(Наименование учреждения, организации)
в лице ____________________________, действующего на основании Устава, с одной стороны, и руководитель
(указать должность руководителя, Ф.И.О.)
временного научного коллектива (ВНК) "____________________________________"
(указать название ВНК)
____________________________________ ,именуемый в дальнейшем Исполнитель, с другой стороны,
(указать ученую степень, звание, Ф.И.О.)
заключили настоящий договор о нижеследующем:

1. Предмет договора подряда

1.1. Предметом договора подряда является выполнение силами ВНК "____________________________"
(наименование ВНК)
________________ ___по теме ________________________
(указать вид работы: НИР, ОКР или другая) (указать наименование темы)
в соответствии с прилагаемыми к настоящему договору подряда и являющимися его неотъемлемой частью техническим (научным) заданием, календарным планом, калькуляцией затрат.

1.2. Работа финансируется за счет средств________________________, в соответствии с __________
(указать источник)
________________ ________________ ________________
(заданием,заключенным договором от "______" ________________199__ г. N) (указать наименование учреждения, предприятия)

2. Срок выполнения работы по договору подряда

2.1. Договор подряда заключен на время выполнения работы, сроком с ________________________
(указать дату начала работы)
по ____________________________.
(указать дату окончания работы)

2.2. Сроки завершения работы в целом и ее отдельных этапов определены календарным планом.
Работа считается выполненной после подписания акта приемки-сдачи.

3. Общие условия договора подряда

3.1. Исполнитель обязуется:
за свой риск выполнить работу и представить ее результаты в объеме, с качеством и в сроки, указанные в прилагаемых к настоящему договору подряда техническом (научном) задании и календарном плане;
при выявлении недостатков в ходе оценки результатов работы на стадии ее приемки-сдачи обеспечить их устранение в согласованные сторонами сроки;
обеспечить сохранность предоставленного ВНК имущества и материальных ценностей Заказчика;
не разглашать без согласия Заказчика научную и иную коммерческую и конфиденциальную информацию о продукции, являющейся предметом настоящего договора подряда;
по окончании работы представить Заказчику отчет об использовании материальных ресурсов.

3.2. Заказчик обязуется:
выделить в распоряжение ВНК следующее оборудование, приборы и иное имущество, необходимое для выполнения работы, являющейся предметом настоящего договора подряда: ________________________
____
Прилагаемый график времени использования указанного выше оборудования, приборов и иного имущества, а также подписанное сторонами соглашение, определяющее условия их использования (бесплатного использования или использования на условиях аренды), являются неотъемлемой частью настоящего договора подряда;
обеспечить необходимое информационное, организационное и иное обеспечение руководителя и членов ВНК, связанное с выполнением работы, являющейся предметом настоящего договора подряда.

4. Размер вознаграждения и порядок расчетов

4.1. За выполненную и принятую в установленном порядке работу Заказчик выплачивает Исполнителю вознаграждение в размере ____________рублей, в том числе по этапам: ________________________

4.2. При индексации в установленном порядке объема работы, являющейся предметом настоящего договора подряда, сумма вознаграждения увеличивается пропорционально коэффициенту индексации.

4.3. В случае нарушения сроков сдачи работы, установленных календарным планом, сумма вознаграждения уменьшается на % за каждый день просрочки.

4.4. Выплата вознаграждения членам ВНК и другим физическим лицам, выполнившим разовые задания в соответствии с оформленными в установленном порядке гражданско-правовыми соглашениями, производится Заказчиком на основе протокола общего собрания ВНК о распределении причитающейся Исполнителю суммы вознаграждения.

4.5. Заказчик производит окончательный расчет с Исполнителем за конечный результат выполненной и оформленной надлежащим образом работы ________________________
(указать в целом или по каждому этапу в отдельности)
не позднее ____________ дней с момента поступления денежных средств от финансирующей стороны.

5. Ответственность сторон договора подряда

5.1. За неисполнение или ненадлежащее исполнение условий стороны несут ответственность в соответствии с действующим законодательством и настоящим договором подряда.

5.2. В случае несанкционированного использования или передачи результатов работы, являющейся предметом настоящего договора подряда, другим юридическим или физическим лицам, Исполнитель возмещает Заказчику причиненный ущерб в размере дохода, который он мог получить при условии надлежащего использования им результатов указанной работы. Оценка ущерба производится на основе согласованной сторонами калькуляции затрат и планового уровня рентабельности не ниже ______%.

6. Условия прекращения договора подряда

6.1. Настоящий договор подряда прекращает свое действие:
— по соглашению сторон;
— по истечении срока действия договора подряда;
— по требованию Заказчика до истечения срока действия договора подряда в случае систематического нарушения календарных сроков или представления Исполнителем результатов работы по отдельным этапам иного вида, качества, объема, чем предусмотрено договором подряда;
— по требованию Исполнителя до истечения срока действия договора подряда в случае систематического неисполнения Заказчиком условий или принятия им решений, которые привели к неблагоприятным результатам работы по договору подряда.

7. Иные условия договора подряда

(По соглашению сторон могут быть предусмотрены условия о праве собственности на результаты работы, на объекты интеллектуальной и промышленной собственности, о порядке разрешения разногласий сторон относительно научного (технического) уровня по поводу невыполнения или ненадлежащего исполнения условий договора подряда и др.)

8. Приложения к договору подряда, являющиеся его неотъемлемой частью

____
(указать наименование документов)

9. Реквизиты сторон

9.1. ____
(указать полное наименование Заказчика) (указать индекс и почтовый адрес Заказчика)
9.2. Руководитель ВНК ________________ паспорт серии __N____ , выдан "___" ____________
(Ф.И.О.) (кем выдан)
Домашний адрес: ________________________
Телефон: рабочий________________, домашний ________________

Заказчик
____
(указать должность)
____
(подпись) (Ф.И.О.)
"______" ________________199 г.

Руководитель ВНК
____
(подпись) (Ф.И.О.)
"___" ________________ 199 г.

ПРИЛОЖЕНИЕ 3

Научное (техническое) задание к договору подряда
N ______от ______________г.

1. Основание к выполнению работы ________________________
2. Цель и исходные данные для проведения работы ________________________
3. Этапы работы ________________________
4. Основные требования к выполнению работы (планируемым результатам и возможным областям их использования) ________________________
5. Методика проведения исследования (программа работы) ________________________
6. Перечень научной или научно-технической продукции, предъявляемой к приемке ________________________
7. Порядок приемки законченной работы и отдельных ее этапов ________________________

Руководитель организации заказчика ________________ Руководитель ВНК ________________

ПРИЛОЖЕНИЕ 4

Календарный план
к договору подряда N ___ от "___" __________г.

N этапа	Срок исполнения	Вид и наименование работы по этапу	Основные технические (научные) требования (ссылка на пункты ТЗ)	Вид отчетности по результатам выполненной работы	Сумма вознаграждения
	Начало	окончание			

ОТ ЗАКАЗЧИКА:
Руководитель научного учреждения
____
подпись (Ф.И.О.)

ОТ ИСПОЛНИТЕЛЯ:
Руководитель ВНК
"________________________"
(наименование)
____
подпись (Ф.И.О.)

ПРИЛОЖЕНИЕ 5

КАЛЬКУЛЯЦИЯ ЗАТРАТ
к договору подряда N от "____________" г.

Наименование статей затрат	Сумма, тыс.руб.
Материалы, покупные полуфабрикаты и комплектующие изделия	
Топливно-энергетические ресурсы для научно-экспериментальных работ	
Спецоборудование для научных (экспериментальных) работ	
Вознаграждение за конечный результат	
Отчисления в бюджет и внебюджетные фонды от суммы вознаграждения	
Научно-производственные командировки	
Прочие прямые расходы	
Накладные расходы	
ВСЕГО ЗАТРАТ	

Руководитель организации-заказчика Руководитель ВНК

КОММЕНТАРИЙ

В нашей республике накоплен огромный научный потенциал, позволяющий успешно вести прикладные научно-технические разработки и внедрять их в производство. В высших учебных заведениях, академических и отраслевых НИИ, несмотря на значительный отток кадров, до сих пор трудятся тысячи высококвалифицированных специалистов. Однако реализация этого потенциала крайне затруднена из-за недостаточного материального стимулирования труда научных работников и существующих в действующем трудовом законодательстве ограничений на совместительство.

Отдельные ученые по личной инициативе, на свой страх и риск, начали в последние годы внедрять в производство результаты прикладных разработок через третьих лиц — различные ООО, кооперативы. В результате многие вузы и НИИ понесли значительные материальные и моральные потери. Сформированные отдельными исследователями по своей инициативе временные коллективы, как правило, ведут разработки на площадях и оборудовании тех научных учреждений, в которых работают на штатных должностях. Прибыль же достается посредникам. Кроме того, научные и учебные учреждения, а вместе с ними и государство, утрачивают право на интеллектуальную собственность по этим разработкам, основой для которых были фундаментальные и поисковые исследования, проведенные за счет средств госбюджета.

И это лишь два очень серьезных негативных момента, возникших в результате стихийной реализации новшеств. Есть и немало других.

Стремление избежать потерь, сохранить специалистов, дать им возможность легально и честно заработать своим трудом и стало причиной рождения данного Положения о порядке формирования и организации деятельности временных научных коллективов.

К данному порядку мы подходили долго. Еще два года назад начали работать над внедрением договора подряда в научно-исследовательскую деятельность вузов. Затем, в форме эксперимента, организовали выполнение прикладных НИР на основе договоров гражданско-правового характера в ряде заинтересованных научных учреждений. Полученные данные подтвердили значительно более высокую степень эффективности выполнения научно-исследовательских работ силами временных научных коллективов, их материальную заинтересованность в реализации и внедрении новшеств в производство.

Наконец положение было разработано и утверждено. Оно определяет единый порядок формирования и организации деятельности временных научных коллективов, а также их взаимоотношений с администрацией вузов, научных учреждений, организаций и предприятий независимо от форм собственности и ведомственной подчиненности. Введение данных правил в практику, как мы рассчитываем, окажет положительное воздействие на повышение эффективности использования имеющегося в нашей стране научного потенциала. Теперь отпадает нужда и в перекачке через посредников финансовых ресурсов, выделяемых из бюджета и внебюджетных фондов на проведение научно-исследовательских работ.

Разработаны также примерные формы договора подряда и прилагаемых к нему документов: протокола организационного собрания ВНК, научного (технического) задания, календарного плана и калькуляции затрат. Несмотря на кажущуюся на первый взгляд простоту форм самого договора подряда и других необходимых документов, к согласованию и заполнению их следует отнестись очень серьезно, ибо вступивший в силу договор подряда предполагает взаимную правовую ответственность сторон.

Оплата научно-технической продукции, созданной ВНК на основе договора подряда, производится, как правило, по договорной цене, установленной до начала работы. Поэтому рекомендуется еще до "старта" согласовать техническое задание, календарный план и калькуляцию затрат.

Договор подряда может заключаться сторонами как на весь объем работ, предусмотренный темой НИОКР, так и на часть объема. Если ВНК принимает на себя выполнение всего объема работ, то в этом случае неотъемлемую часть договора подряда составит весь пакет документов по теме.

Если с ВНК заключается договор подряда на выполнение части работ, то здесь рекомендуется осуществить калькулирование затрат на оговоренный в календарном плане объем работы.

При калькулировании затрат рекомендуется руководствоваться **межотраслевыми методическими рекомендациями по планированию, калькулированию и учету затрат**, относимых на себестоимость **научной продукции.**

При необходимости более детальных разъяснений по отдельным вопросам применения Положения за справками можно обращаться по тел. 39-84-21.

Феликс ГИЛИЦКИЙ,
заведующий научно-исследовательской лабораторией социально-экономических проблем БГУИР Министерства образования и науки РБ

Термобумага	216 мм х 30 м, "Labelon", США тыс.руб.	23.2	Белтрансфер 29-54-12 (0222) 22-23-41	
Термобумага	210 мм х 30 м	1.8	Белинтерстандарт 36-86-35	
KYMCOPY	А4, 500л, 80 г/м2, Финляндия	5.6	МЕДХОР	20-19-32 (0172) 10-43-16
KYMCOPY LUX	А4/А3, 500л, 80 г/м2, Финляндия	5.8/11.6		
KYMULTRA COPY	А4, 500л, 80/90 г/м2, Финляндия	6.0/6.2		
ZOOM цветная	А4, 500л, 80 г/м2, Финляндия	8.1		
ЛБК-1-210/420х12"	2000л, перфорация, стопа			
DRESCHEP 240x12"/6"	2,3,4,5 слоев, самокопир.	от 55		
Лента для кассовых аппаратов в ассортименте		от 0.33		
Бумага мелованная	Финляндия	от 2200/т	БелЛибра Виталис	78-06-48
Бумага книжно-журнальная	Финляндия	от 1400/т		
Бумага этикеточная	Финляндия	от 2000/т		
KYM COBY LUX	А4, А3, 500 листов, 80 г/м2, Финляндия	5.4/10.8		
DATA COPY, COPY X, KASKAD Copy: 80 г/м, 29 цветов			NOVIK	(0172) 27-38-03 (0172) 27-23-56
Перфорированная (в том числе самокопир.) для матричных принтеров				
DataCopy Overhead, Transplot: пленка, калька для оригинал-макетов				
Мелованная, немелованная бумага, картоны: 60—350 г/м				
Giroform: самокопирующаяся, 53—60 г/м, разные форматы, 10 цветов				
Офсетная печать: визитки, бланки, конверты, этикетки, папки				
Картон мелованный		от 2493/т	БЕРЕГ	29-24-55, 29-24-56
Картон немелованный		от 4236/т		
Бумага мелованная		от 2151/т		
Бумага этикеточная		от 2936/т		
Бумага для копировальной техники, А4/А3		от 6.1/12.2		
Самоклеющаяся "РАФЛАТАК"		от 0.48		
Лента бумажная компьютерная в стопе			Леко г. БРЕСТ	г.Брест (0162) 41-64-07, 22-30-41; г.Гомель (0232) 49-76-04; г.Минск (0172) 30-78-15; г.Могилев (0222) 234438
ЛБК-1-134х12"	без перфорации, Беларусь, 2000 листов	12.65		
ЛБК-1-210х12"	Сойма Прес, 4000 листов	36		
ЛБК-1-240х12"	Кюмм Дата, 2000 листов	26		
ЛБК-2-240х12"	2 слоя самокопировальная, 900 комплектов	53		
ЛБК-3-240х(6+6)"	3 слоя, самокопировальная, 1200 комплектов	54		
ЛБК-1-375х12"	Латвия, 2000 листов	28.5		
ЛБК-1-390х12"	Латвия, 2000 листов	29.3		
ЛБК-3-380х11"	Латвия, 3 слоя с копиркой, 940 комплектов	30		
ЛБК-1-420х12"	Сойма Прес, 2000 листов	36		
ЛБК-2-420х12"	2 слоя, самокопировальная, 1000 комплектов	93.9		
ЛБК-2-420х12"	Латвия, 2 слоя с копиркой, 860 комплектов	42.5		
ЛБК-4-420х12"	Латвия, 4 слоя, с копиркой, 450 комплектов	44.5		
ЛБК-4-420х12"	4 слоя, самокопировальная, 500 комплектов	93.9		
Лента бумажная компьютерная в рулонах				
Рулон 210	Беларусь, 120 м	3.58		
Рулон 420	Беларусь, 120 м	7.2		
Лента кассовая и для калькуляторов				
ЛК-40-60-18 мм	Беларусь, 1 слой	0.4		
ЛК-44-60-18 мм	Беларусь, 1 слой	0.43		
ЛК-55-60-18 мм	Беларусь, 1 слой	0.47		
ЛК-69-70-12 мм	Латвия, 1 слой	0.65		
ЛК-76-70-12 мм	Латвия, 1 слой	0.71		
Бумага писчая и для копировальных аппаратов				
Формат А4	Дата Копи, 500 листов	6.9		
Формат А3	Дата Копи, 500 листов	13.8		
Термобумага				
210мм-15м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая	1.07		
210мм-30м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая	1.8		
216мм-30м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая	1.88		
210мм-50м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая	3.05		
210мм-100м-12мм	Финляндия, для телефактов, оптовая	6.42		
57мм-30м-12мм	Финляндия, для кассовых аппаратов	0.77		
По заказу, шириной 40,44,56,57,63,80,92,110,125,145,185,210,216мм, длиной 15,25,30,40,50,60,85,100 метров				
ПЕРЕГОВОРНЫЕ УСТРОЙСТВА				
Диалог 1-15	широкий выбор; возможно с эл.-мех.замком, 1г.г.	от 32	Дайлок	78-85-15 78-85-14
Диалог 24	заменит устаревшие "ПСКОВ 25","УД","Кристалл","Каскад" и др.,1г.г.	от 380		
КАЛЬКУЛЯТОРЫ				
CASIO DM-1600/1200	16-,12-разр.,дв.питание,бухгалтер.,1г.г.+ПОДАРОК! тыс.руб.	295/191	ССМ	499103
CITIZEN SDC-888	12-разр.,дв.питание,бухгалтерский,1г.г. тыс.руб.	200		
CITIZEN SDC-435/428	16-разр.,дв.питание,бухгалтерский,1г.г. НОВИНКА! тыс.руб.	300/310		
CITIZEN SDC-888	12-разр., дв.питание тыс.руб.	200	Белинтер-стандарт	36-86-35 36-52-34
CITIZEN SDC-414	14-разр., дв.питание тыс.руб.	·234		
CITIZEN SDC-435	16-разр., дв.питание тыс.руб.	300		
CITIZEN SB-745P	10-разр., дв.питание тыс.руб.	112		
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ				
БелОКА-500.0	тыс.руб.	6800	V&K	78-24-10
ОКА-500.0	внесен в госреестр тыс.руб.	7000	Командор	65-61-68
Прима	3 валюты, 10 отд., автономное питание, госреестр, гар.18 м.	580	ТриС (0162)	25-40-48
Прима	тыс.руб.	7900	V&K	78-24-10
Olibel CRF-1000	докум.для налог.инспекции, техобслуживание, гар.18 м. тыс.руб.	7390	Климук	25-86-49
Olibel CRF-1000	госреестр, обучение, доставка по РБ, гар.18 м. тыс.руб.	7488	ЧП	70-13-30
Olibel CRF-1000	тыс.руб.	7900	V&K	78-24-10
Денежный ящик	для кассовых аппаратов тыс.руб.	8000		
МАШИНЫ СЧЕТА ДЕНЕГ				
МСК-3	1г.г. тыс.руб.	3800	Дисанс	63-11-26
МСК-3	предторг.обслуживание тыс.руб.	4200	V&K	78-24-10
БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
Бронежилеты, возможно в комплекте с кобурами для оружия			Охранные системы	48-77-47
Инкассаторские сумки, мешки, пломбиры, пломбы, шпагат, сургуч, сургучницы			Конверсум	64-33-50
Справочники СКВ, счетчики, детекторы банкнот				
Сейфы, шкафы	в ассортименте, пр-во России, Украины, Беларуси, Японии		Охранные системы	48-77-47
Сейфы, шкафы	в ассортименте, пр-во Германия, Словакия		РУССА	62-12-79
ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, РАСХОДНЫЕ				
Ламинаторы, термобиндеры, перфобиндеры, резаки и гильотины, уничтожители, 1г.г.			БИСПРИНТ	26-25-60 26-34-69
Пленка ламинационная, пружины для перфобиндеров, термообложки				
ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
Весы	механические, электронные (5, 10, 15, 20, 100 кг)		Климук	25-86-49
Весы	В7-15Т, электронные, 15 кг, обучение, возм. доставка, 1г.г., тыс.руб.	4800	ЧП	70-13-30
Весы	ВЭ-15Т, электронные, Россия, 1г.г. тыс.руб.	4830	Командор	65-61-68
Весы	ВТНт-10Д14, электронные, РБ, 1г.г. тыс.руб.	4628		
Весы	ВНЦ-2 стрелочные 200г, макс.2 кг тыс.руб.	1100	V&K	78-24-10
Весы	ВТН-5 стрелочные 500г, макс.5 кг тыс.руб.	1200		
Весы	РП-100, платф.600х460, до 100кг тыс.руб.	2400		
Весы	РП-6Ц, стрелочные, шкала 6 кг, тыс.руб.	2100		
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, 15 кг. тыс. руб.	4900		
Весы торговые	ВТН-10, электронные, 10 кг тыс руб.	4600		
Весы торговые	РН-10Ц, стрелочные, до 10 кг тыс руб.	1250		
Манекены	пластик, женские	15	Командор	65-61-68
Торговое оборудование для выставок, магазинов и аптек в ассортименте			Бонк	76-92-68
Ценники, ценникодержатели из оргстекла, сигнальный образец бесплатно			Volume Design	64-22-32
Универсальная система стеклянных кубов "Командор"			КОМАНДОР	65-61-68
Торговые прилавки		от 100		
Витрины, стеллажи		от 70		
Пристенные горки		от 80		
Универсальная система стальных труб "Командор"				
Вешала для одежды		от 150		
Примерочные кабины, трубчатый металлический каркас		от 200		
Оборудование для выставок, размещение рекламы		от 100		
ОРГТЕХНИКА И ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ОТ ЦТИ				
Кассовые аппараты	ПРИМА,10 отд.,4 кассира,автоном.питание,гар.18 м.	580	ЦТИ ул.Платонова 38, 5 этаж	68-40-48 68-43-07 68-52-19
	Olibel CRF-100,8 отд.,9 валют,автон.питание,гар.18 м.	585		
	БелОКА-500.0, 8 отд., 2 ленты, гар.18 м.	590		
	денежные ящики к кассовым аппаратам	60—75		
	картриджи, ролики, чековая лента и др.расходные материалы	от 0.8		
Весы торговые	электронные, механические, 3/6/10/15 кг, гар.18м.	от 100		
Пишущие машинки	PRINCESSA,рус.,механич.,2-цветная лента,футляр,1г.г.	120		
	Samsung SQ-1030/1050, рус./лат., коррекция, 1г.г.	175—185		
	Ромашка У1.07, А4, рус./лат./бел., память 1 лист, 2г.г.	195		
	Citizen RS-150, рус./лат., коррекция, 1г.г.	185		
	картриджи, коррект.лента и др. расходные материалы	от 4		
Счетчики банкнот	УСДБ-01/МСК-3, счет/фасовка/выдача, 1г.г.	210—345		
Телефонные аппараты	FeTap, дисковые, кнопочные, 1г.г.	15—17		
Бытовая техника	MOULINEX, в ассортименте, 1г.г.	19—233		

РАБОЧАЯ ОДЕЖДА				
Костюмы рабочие	диагональ тыс.руб.	105	Полигон (0222) 26-45-82	
Куртки ватные	тыс.руб.	105		
Рукавицы рабочие	тыс.руб.	62		
СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ				
"Макрофлекс" - герметик пенополиуритановый,баллон — 1000 мл,ПОСТОЯННО тыс.руб.		от 75	ПОЛИ (01634) 5-38-76	
Стекло	тониров.полиров.зеркальное 1.6х1.2м, толщ. 4 мм		БелАДС	33-14-21
БЫТОВАЯ ТЕХНИКА				
Весы бытовые	НБЭ-3-01, электронные, 1г.г. тыс.руб.	326.2	Командор	65-61-68
Весы бытовые	НПЦБ-3, настольные, цифербл. тыс.руб.	55	V&K	78-24-10
ВИДЕОКАССЕТЫ с ЗАПИСЬЮ — СТЕРЕОЗВУК в пластиковом футляре с цветным вкладышем			TAF EUROPE	20-86-35 26-56-21
Телевизоры	GoldStar CF-21E60B, рус., мультисистемный, таймер, ДУ	350	Информатика	37-06-62
	GoldStar CF-21D60B, рус., мультисист., таймер, Д4, псевдостерео	370		
ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ				
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, до 15 кг тыс.руб.	4600	66-84-82 66-01-22 66-44-04 Минск, Чернышевского, 10А, офис 511	
Этикет пистолет	МХ-5500, однострочный, лента тыс.руб.	702		
Денежный ящик	для любых кассовых аппаратов тыс.руб.	975		
Лента чековая	38—68 мм тыс.руб.	4.5—6.26		
Термобумага	для факса 210мм х 30м тыс.руб.	37		
Устройства определения подлинности	CashScan, для определения долл.США тыс.руб.	1820		
	Regula 4003,4 контр.: линза,магнит,подсветка,ультрафиолет тыс.руб.	3800		
Источники бесперебойного питания БАРС	АИП250, off-line, аналог Back-UPS	139		
	АИП 250А—1200А,line-interactive,StepWare,аналог Back-UPS	173—562		
	БИП 600—3000, on-line hybrid, 2г.г.	792—2980		
	БИП 600У—15000У, on-line, 2г.г.	850—13390		
Источники бесперебойного питания АРС	Back-UPS 250VA, off-line	175—832		
	Back-UPS Pro-PNP 280—650VA, off-line	252—480		
	Smart-UPS 400—2000VA, line-interactive UPS	489—1784		
	Matrix 3000VA, модульный	4280		
Программное обеспечение для UPS (APC), БАРС (для любой ОС)		60—100		
Защита портов ПК	ProtectNet P10B, для коаксиала/для витой пары	35/35		
Сетевые фильтры	в ассортименте	25-300		
УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС				
Волоконно-оптические системы связи, локальные выч.сети (проектирование, монтаж, каблирование), защита информации			АлтоЛан	(2)78-32-13 24-26-25
Визитки, фирменные бланки, наклейки (шелкография)			Твайс	20-24-38
Визитки, полимерные и метал.печати, пломбиры; логотипы на любые изделия; нумераторы, датеры, самонаборные штампы, самоокрашивающиеся аппараты для печатей			Визит-сервис 36-69-84, Минск, Красная, 2	
Визитные карточки (офсет, шелкография, тиснение фольгой)			Черкас	тел.541104 тел./факс 547245
Фирменные бланки, папки, конверты (офсет, шелкография, тиснение фольгой)				
Самоклеющиеся этикетки любой формы (офсет, шелкография, тиснение фольгой)				
Этикетки, ярлыки, открытки, приглашения				
Рекламные листы, буклеты, афиши				
Нагрудные значки (тампопечать, офсет, шелкография, тиснение фольгой)				
Нанесение информации на ручки, брелки, зажигалки, папки и прочее				
Услуги по плоттерной резке и аппликации липкими пленками				
Рекламные щиты, стенды, вывески, шильды и пр.				
Печати и штампы				
Изготовим печати, штампы (по австрийской технологии); от 5 часов до 6 дней		ул.Брилевская, 10-5 (за гост. "Спутник") тел./факс 25-85-46	COLOP	
Предлагаем самонаборные штампы (русский, английский, немецкий шрифт) фирмы Colop				
Изготовим визитки, бланки, листовки, этикетки, конверты, папки, буклеты, бэджи; от 3-х часов				
Разместим вашу рекламу в метро, пригородных электричках, на уличных стендах				
Жалюзи горизонтальные		$14.5/м^2$	Ветразь	68-80-09 64-23-54
Жалюзи вертикальные		$22—24/м^2$		
Роллеты защитные		от $150/м^2$		
Маркизы		от 230		
Окна, двери, перегородки		от 120		
ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ РЕМОНТ множительно-копировального оборудования			TAF EUROPE	20-86-35 26-56-21
Ремонт факсов "Panasonic", "Toshiba", компьютеров и другой техники			ДУМИ	68-58-75
Ремонт, техобслуживание копировальной и другой офисной техники			ТОРИС	26-25-19
Ремонт матричных, струйных, лазерных принтеров и копировальных аппаратов			Р.Т.С.	36-33-32
Ремонт БП, телефаксов, мониторов, принтеров; срок — от 1 до 7 дней			БЕЛХАНТ	23-83-78
Ремонт, ТО, заправка копиров. техники, принтеров, UPGRADE компьютеров		ЭЛПАЙ НПП	Химремонт	33-02-18
Изготовление и ремонт тентов, каркасов			Реддавей и К	75-87-53
Фирменные бланки, этикетки, буклеты, плакаты, ежедневники			БОФФ	68-59-24
Оригинал-макеты, почтовая реклама, печать на конвертах				
Типографские услуги				
Юридические услуги	субъектам хозяйствования		Правовой альянс	62-51-00
КАНЦЕЛЯРСКИЕ ТОВАРЫ				
Школьно-письменные и канцелярские принадлежности			Замок	ул.Кошевого 18, т.30-36-54
Бланки и бланочная продукция				
Экономическая, юридическая, справочная литература				
ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ				
АНЖЕЛИКА	печать платежных документов, 17 докум., Windows	20-30	GoldenSoft	64-99-74
Бухгалтерские бланки, формы договоров (на дискете)				39-88-00
Бухгалтерские услуги			Геосистема	26-54-07
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий		от 10	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13
Вся бухгалтерия 2.0	комплексный бухучет, экономический анализ и многое другое	150/300	TiCOM	63-52-58
ИНФО-БУХГАЛТЕР 2.5	профессиональный комплекс бухучета, обучение	150	ГОР	54-73-59
ПО МП "БЭМБИ-3"	учет операций, баланс, налоги, зарплата, склад, осн.ср-ва	120	ОРГ СЕРВИС	22-80-62 30-39-71
ПО "БЭСТ 2.хх" лок./сет.	профессиональный комплекс бухгалтерского и складского учета	от 300		
ПО "БЭСТ 3.хх" лок./сет.	расширенный комплекс бухгалтерского учета и опт.торговли	900		
Локальные сети и сетевые комплексы бухгалтерского учета "под ключ" (Novell, "БЭСТ")		договор.		
ПО для бухгалтерского, складского учета; со склада и "под заказ"			Деловое ПО	36-15-94
Финансы без проблем 4000	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", для Windows и DOS	80	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13 29-08-61
	сетевая версия	495		
Продажа и обучение "1С бухгалтерия" и "1С зарплата" (Dos, Windows, сеть)		40—360	САНТКОМ	58-60-72
НОВИНКА В МИНСКЕ: мощный и простой бухпакет ABACUS		150—820		
Поможем выбрать и купить копьютеры, мебель под них, объед.в сеть		10—25		
Формы бланков расчетов с бюджетом, внебюджетными организациями, бухгалтерские, бланки, для WORLD 6.0 тыс.руб.		150	Полярис	27-06-91

CLO
ТАМОЖНЯ

ТАМОЖЕННЫЙ ВЕСТНИК

Выпуск 4

Издается редакцией "НЭГ" и Государственным таможенным комитетом Республики Беларусь

Чтоб не "спотыкаться" о границу

За последние 10 лет объемы легкового транспорта, пересекающего белорусско-польскую границу, выросли в 90 раз, грузового — в 11,5 раза. К такому росту автотранспортных потоков приграничная инфраструктура не была готова. Несмотря на проведение в последние годы ряда мероприятий по развитию приграничной инфраструктуры (открыты переходы "Домачево", "Берестовица", развивались переходы "Варшавский мост", "Козловичи"), дефицит пропускной способности переходов составляет 30—49% для легкового и до 100% для грузового транспорта. Очереди последнего достигают 9—11 км или 500—600 автомобилей.

Как известно, в конце минувшего года в Бресте встречались наш вице-премьер Л.Синицын и вице-премьер и министр финансов Польши Г.Колодко. Они договорились разработать к маю 1996 года совместные проекты по созданию приграничной инфраструктуры, а также подготовить проект обращения в адрес Европейского Союза, Европейского банка реконструкции и развития и Европейского инвестиционного банка с целью возможного привлечения средств по финансированию создаваемой инфраструктуры.

Что за это время сделано у нас? На недавнем совещании в МВЭС была рассмотрена представленная БелНИИградостроительства "Программа-задание на разработку проекта развития приграничной инфраструктуры на границе Республики Беларусь и Республики Польша". Признано целесообразным создать приграничные таможенные терминалы по обе стороны границы. На них будет проводиться подготовка автотранспортных средств к пересечению границы (оформление и контроль предъявляемых таможенных документов, взимание налогов, сервисные услуги международным перевозчикам). На границе же будет осуществляться только контроль таможенных документов, внешний досмотр транспортных средств.

На совещании были определены последующие этапы работы по данному направлению, назначены ответственные и установлены конкретные сроки исполнения.

МВЭС

Перечень таможенных складов типа "А" и юридических лиц, получивших разрешение на их открытие и эксплуатацию, по состоянию на 12 февраля 1996 года

Код таможенного склада	Полное наименование юридического лица — владельца склада	Месторасположение таможенного склада
А-020001	Управление механизации земляных работ N 41 ДСТ-7	Минская обл., Минский район, д.Озерцо
А-030001	Совместное предприятие "Брествнештранс"	г.Брест, ул.Дубровская, 36, тел.44-42-11, 44-42-09
А-030002	Бизнес-Центр "СЭЗ-Брест"	г.Брест, ул.Коммунистическая, 23,тел.25-46-31
А-030003	Производственное объединение международных перевозок "Совавто-Брест"	г.Брест, д.Старые Задворцы, тел.42-73-77
А-030005	Общество с ограниченной ответственностью—Белорусско-Латвийское совместное предприятие "Брест-Терминал"	г.Брест, Катин Бор, 107, тел.44-44-07
А-030007	Открытое акционерное общество "Брестодежда"	г.Брест, Катин Бор, 105, тел.44-40-32
А-030008	Совместное предприятие "Белатрейдинг Д'юти Фри"	г.Брест, ул.Гоголя, 48, тел.23-60-68
А-040001	АП "Стройтрест N 2"	Брестская обл., г.Пинск, Западный промузел, 2
А-050002	Государственное предприятие "Аэропорт Минск-2"	Минская обл. Смолевичский район, аэропорт "Минск-2"
А-050003	Государственное предприятие "Аэропорт Минск-2"	Минская обл. Смолевичский район, аэропорт "Минск-2"
А-050004	Государственное предприятие "Аэропорт Минск-2"	Минская обл. Смолевичский район, аэропорт "Минск-2"
А-050005	Государственное предприятие "Аэропорт Минск-2"	Минская обл. Смолевичский район, аэропорт "Минск-2"
А-050006	Государственное предприятие "Аэропорт Минск-2"	Минская обл. Смолевичский район, аэропорт "Минск-2"
А-050007	Государственное предприятие "Аэропорт Минск-2"	Минская обл. Смолевичский район, аэропорт "Минск-2"
А-050008	Государственное предприятие "Аэропорт Минск-2"	Минская обл. Смолевичский район, аэропорт "Минск-2"
А-050009	Государственное предприятие "Аэропорт Минск-2"	Минская обл. Смолевичский район, аэропорт "Минск-2"
А-050010	Государственное предприятие "Аэропорт Минск-2"	Минская обл. Смолевичский район, аэропорт "Минск-2"
А-060001	Войсковая часть 22210	г.Минск, переулок Калинина, д.11, тел.66-48-90
А-060004	Минское производственное объединение легкового автотранспорта "Минсклегавтотранс"	г.Минск, ул.Тимирязева, 46, тел.23-14-71
А-060006	Концерн "Белмагистральавтотранс"	г.Минск, ул.Серова, 4, тел.77-24-24
А-060008	Республиканская фирма "Белсельстройсервис"	Минская обл., г.Дзержинск, ул.Фоминых, 52, тел.5-51-59, 5-51-69, 5-58-92
А-060009	Минская областная база МОПО "Фармацея"	Минский район, г.Заславль, ул.Советская, 128, тел.94-16-71
А-060010	Акционерное общество "Минск-ЛАДА"	г.Минск, ул.Серова, 1, тел.77-37-21
А-060011	Специальное предприятие Мингорисполкома	Минский район, Острошицкий городок, тел.23-46-09
А-060012	Общество с ограниченной ответственностью — оптово-розничный плодоовощной комбинат "Партизанский"	Минский район, п/у Колядичи, ул.Бабушкина, 78, тел.98-91-11
А-060013	База облснабсбыта управления бытового обслуживания населения Минского облисполкома	г.Минск, пос.Шабаны, ул.Инженерная, 6, тел.44-14-71
А-060014	Арендное предприятие 482 конторы Материально-технического снабжения	г.Минск, ул.Аэродромная, 14
А-060015	Арендное предприятие — торгово-производственная фирма "Ажына"	г.Минск, Бетонный проезд, 21, тел.20-77-36
А-060017	Белорусский институт научно-технической информации и прогноза при Администрации Президента Республики Беларусь	г.Минск, пр.Машерова, 7
А-060018	Республиканское внешнеторговое объединение "Белпромимпэкс"	г.Минск, ул.Бехтерева, 4а
А-060019	Краснознаменский комбикормовый завод	Минская обл., Смолевичский район, пос.Октябрьский
А-060020	Белорусская оптово-посредническая фирма "Белэлектроприбор"	Минская обл., Минский район, промузел Колядичи, пр.Партизанский, 99а
А-060021	Коммерческая фирма "Карфакс"	г.Минск, ул.Куприянова
А-060022	Малое предприятие "ИКА"	Минская обл., Молодечненский район, станция Пологаны Бел.ж.д.
А-060023	Белорусско-германское совместное предприятие "Доминик"	Минская обл., Минский район, д.Кунцевщина
А-060024	Производственно-коммерческая фирма "Мидас"	Минская обл., г.Жодино, ул.Брестская, 9, тел.3-26-71
А-060026	Минский механический завод имени С.В.Вавилова	Минская обл., Минский район, пос.Колодищи
А-060027	Совместное белорусско-германское предприятие "Белевробуд"	г.Минск, ул.П.Глебки, 3
А-060029	Закрытое акционерное общество "Компания Минского оптового рынка"	Минская обл., Минский район, д.Хатежино тел.92-32-40
А-060030	Акционерное общество "Дзержинская швейная фабрика "ЭЛИЗ"	Минская обл., г.Дзержинск, ул.Фурманова, 2 тел.5-55-66, 5-52-86
А-060031	Открытое акционерное общество "Белавтотехсервис"	г.Минск, промузел Колядичи, ул.Бабушкина, 2, тел.98-92-73
А-060032	Минское производственное объединение "Калибр"	г.Минск, ул.Фабрициуса, 8, тел.25-13-05, 25-34-08
А-060033	Общество с ограниченной ответственностью фирма "Агромашзапчасть"	Минская обл., г.Столбцы, тел.5-30-80
А-060034	Открытое акционерное общество "Белстройматериалы"	Минская обл., Минский район, пос.Колодищи, тел.36-24-33, 98-28-37
А-060035	Закрытое акционерное общество "ВАЗСЕРВИС"	Минская обл., Минский район, д.Хатежино, тел.37-14-85, 37-02-59
А-060036	Научно-исследовательский и проектно-технологический институт стройиндустрии (НИПТИС)	г.Минск, ул.Староборисовский тракт, 15, тел.63-81-91
А-060038	Торгово-закупочная база управления торговли Министерства обороны Республики Беларусь	г.Минск, пос.Восточный, тел.69-80-16
А-060039	Минская механизированная дистанция погрузочно-разгрузочных работ Бел.ж.д.	г.Минск, ул.Анаева, 84, тел.96-36-06, 96-21-87, 96-22-63
А-060040	Общество с ограниченной ответственностью "А+2"	Минская обл., Минский район, д.Сеница, тел.99-16-88
А-060041	Производственное охотничье-рыболовное объединение Белорусского военно-охотничьего общества	г.Минск, ул.М.Богдановича, 46, тел.34-91-14
А-060043	Закрытое акционерное общество "Автокомбинат N 3"	г.Минск, ул.Солтыса, 106, тел.49-72-00, 49-10-95
А-060044	Закрытое акционерное общество "Пуше"	г.Минск, ул.Притыцкого, 60/2, тел.58-87-01
А-060046	Арендное предприятие "Минский оптовый рыбный холодильник"	г.Минск, ул.Казинца, д.42, тел.77-54-14
А-060048	Открытое акционерное общество "Белметалл"	г.Минск, Могилевское шоссе, 11-й км.
А-060050	Открытое акционерное общество "Белхозторг"	г.Минск, ул.Платонова, 34, тел.32-30-16
А-060051	Коллективное предприятие "Минсклегавтотранс"	г.Минск, ул.Свердлова, 23, тел.27-49-73
А-060052	Закрытое акционерное общество "Ригонда-коммерс"	г.Минск, ул.Денисовская, 41, тел.21-24-02
А-060053	Слуцкое дочернее предприятие акционерного общества "Техстим"	Минская обл., г.Слуцк, ст.Новодворцы, тел.5-98-87
А-060054	Общество с ограниченной ответственностью—производственно-торговая фирма "Нива"	Минская обл., г.Борисов, ул.Оршанская, 9а, тел.3-28-24
А-060055	Общество с ограниченной ответственностью "Живица"	г.Минск, ул.Руссиянова,9, тел.68-02-35
А-060056	Республиканское специализированное предприятие "Медхозснаб"	Минская обл., Минский район, пос. Новинки, Долгиновский тракт, 65, тел.37-65-25
А-060057	Открытое акционерное общество "Беллесбум"	г.Минск, ул.Бородинская, 1а, тел.27-24-27
А-060058	Открытое акционерное общество "АТЭП-5"	г.Минск, ул.Асаналиева, 4а, тел.77-24-05
А-060059	Открытое акционерное общество "Белхозторг"	Минская обл., Минский район, п/о Озерцо, тел.36-85-13, 97-64-31
А-060060	Дочернее предприятие "Универсалконтракт"	г.Минск, Брилевский тупик, 55, тел.24-29-65
А-060062	Общество с ограниченной ответственностью "Торговая фирма "Евроавто"	г.Минск, Логойский тракт, 21/1, тел.62-22-75
А-060063	Белорусская республиканская специализированная производственно-торговая фирма "Белмедтехника"	г.Минск, ул.Асаналиева, 31, тел.24-35-52
А-060064	Производственно-коммерческая фирма "БЕЛКА"	Минская обл., г.Солигорск-2, ул.Заводская, 4, тел.2-42-90
А-060065	Государственное объединенное предприятие "Минская почта"	г.Минск, ул.Вокзальная, 13, тел.26-06-84
А-060066	Открытое акционерное общество "Борисовинтертранс"	Минская обл., г.Борисов, ул.Гагарина, 105
А-060067	Научно-производственное предприятие "Фагопирум"	Минская обл., г.Жодино, ул.Партизанская, 1а, тел.3-31-18
А-060068	Первомайский оптово-розничный плодоовощной комбинат г.Минска	г.Минск, ул.Водозаборная, 29, тел.43-78-18
А-060071	АО "АСиТ"	г.Минск, ул.Куприянова, 4, тел.56-66-73
А-060073	АО "АСиТ"	г.Минск, ул.Куприянова, 4, тел.56-66-73
А-060074	Арендное предприятие "Мебель, стройматериалы"	г.Минск, ул.Промышленная, 25, тел.32-80-11
А-060075	Общество с ограниченной ответственностью "Эмиравтоторгсервис"	г.Минск, ул.Маяковского, 2, тел.21-42-42
А-060078	Производственное предприятие "Белинтеравтосервис"	г.Минск, район ТЭЦ-4, тел.23-05-00
А-060080	Совсместное предприятие "СИ-ЭС-ЭМ"	г.Минск, ул.Тимирязева, д.44, тел.39-59-93
А-060081	Производственно-коммерческое предприятие "Автосервис и торговля"	г.Минск, ул.Брестская, 2, тел.77-08-33
А-060082	Общество с ограниченной ответственностью "Линария"	Минская обл., г.Воложин, ул.Набережная, 14, тел.5-53-01
А-060083	Акционерное общество "МАП"	Минская обл., Минский район, пос.Колодищи, ул.Чкалова, 5, тел.26-14-33
А-060084	Открытое акционерное общество "Молодечненская агрохимия"	Минская обл., Молодечненский район, д.Красное, тел.6-47-22
А-060085	Молодечненская межрайонная универсальная оптовая торговая база Минского ОПС	Минская обл., г.Молодечно, ул.Металлистов, 1, тел.6-17-26
А-060086	Открытое акционерное общество "Минскконтракт"	г.Минск, ул.Инженерная, 4, тел.36-00-02
А-060087	Предприятие технологической комплектации главного производственного управления жилищного хозяйства Мингорисполкома	г.Минск, ул.Аннаева, 67, тел.36-82-22

А-070001	Витебская регионально-посредническая фирма "Витебскоптторг"	г.Витебск, ул.Горбачевского, 25
А-070005	Предприятие аэропорт Витебск	г.Витебск, аэропорт Витебск
А-070006	База "Торгодежда"	г.Витебск, ул.Лазо, 114
А-070008	Творческо-производственное предприятие "Коллаж"	Витебская обл., г.п.Бешенковичи, ул.Заслонова, 20а
А-070009	Творческо-производственное предприятие "Коллаж"	Витебская обл., г.п.Бешенковичи, ул.Заслонова, 20а
А-070011	Производственно-коммерческая фирма "ЛМ+МК"	г.Витебск, Старобабиничский тракт, 7
А-070012	АП "Западно-Двинское МРО"	г.Витебск, ул.Ленинградская, 134а
А-070013	АП "Западно-Двинское МРО"	г.Витебск, ул.Ленинградская, 134а
А-070015	Производственно-коммерческая фирма "Лабков и К"	г.Витебск, пр.Фрунзе, 83а
А-070016	Витебская арендная агропромышленная торговая фирма "Весна"	г.Витебск, ул.Лазо, 2
А-070017	Витебская универсальная база	г.Витебск, ул.Ленинградская, 138
А-070018	Акционерное общество "Витебский приборостроительный завод"	г.Витебск, ул.Гагарина, 4
А-070019	Витебское производственное объединение "Труд"	г.Витебск, ул.П.Бровки, 22
А-070020	Акционерное общество "Двина-Лада"	г.Витебск, Московский проспект, 57-А
А-080001	Автотранспортное предприятие N 18 ГО "Витебскоблавтотранс"	Витебская обл., г.Браслав, ул.Ленинская, 45
А-080002	Комбинат промышленных товаров г.Браслава	Витебская обл., г.Браслав, ул.Советская, 143
А-090002	Совместное белорусско-германское предприятие "Брест-Вест"	224012, г.Брест, ул.Спокойная, 1, тел.41-09-23
А-090003	Торгово-посредническая фирма "Надзея"	Брестская обл., г.Кобрин, ул.Радищева, 6, тел.2-29-79, 2-37-04
А-090005	АО "Брестский завод бытовой химии"	г.Брест, ул.Белорусская, 51, тел.44-44-15, 44-71-50
А-090007	Брестская региональная оптово-посредническая фирма "Брестоптторг"	г.Брест, ул.Красногвардейская, 110/1, тел.44-21-54
А-090008	ОАО "Мебель, хозтовары"	г.Брест, ул.Фортечная, 61, тел.44-42-46
А-090010	Совместное белорусско-германское предприятие "САгентур-Брест"	г.Брест, ул.Я.Купалы, 100, тел.42-19-82
А-090011	Брестская механизированная дистанция погрузочно-разгрузочных работ	г.Брест, станция Брест-Северный, 46 путь, ангар, тел.27-32-58
А-090013	Брестская республиканская база "Белимпортторг"	г.Брест, ул.Инженерная, 19, тел.26-58-62, 44-23-33
А-090014	Брестская межрайонная торговая база Облпотребсоюза	г.Брест, ул.Я.Купалы, 110, тел.42-72-37
А-090015	Совместное белорусско-австрийское предприятие "Вельц-Бел"	г.Брест, ул.О.Кошевого, 2
А-090016	Акционерное общество закрытого типа "Белтерминал"	г.Брест, ул.Инженерная, терминал "Белтерминал", 22-й подъезд-ной путь ж/д станции Брест-Северный, тел.27-36-57
А-090017	Закрытое акционерное общество "Терминал"	Брестская обл., г.Каменец, ул.8 Марта, 32
А-090018	Общество с ограниченной ответственностью "Транзит"	г.Брест, терминал ООО "Транзит", 25-й подъездной путь ж/д станции Брест-Северный
А-090019	Общество с ограниченной ответственностью Транспортно-коммерческая компания "Кама-Тракс"	г.Брест, ул.Катин Бор, 111, тел.44-43-09
А-090020	Брестская механизированная дистанция погрузочно-разгрузочных работ	г.Брест, ж/д ст.Брест-Северный, участок Контейнерная, ул.Инженерная, 19
А-090021	Общество с ограниченной ответственностью — фирма "Импорт-экспорт БТ"	Брестская обл., г.Барановичи, ул.Фестивальная, 30а, тел.5-26-56
А-090022	Акционерное общество закрытого типа "Белтерминал"	г.Брест, ул.Лейтенанта Рябцева, 44, тел.23-01-47, 23-02-12
А-100001	Верхнедвинское районное предприятие по материально-техническому снабжению	Витебская обл., Верхнедвинский район, д.Боровка, ул.Московская, 1
А-110001	Производственно-коммерческая фирма "Максим"	Витебская обл., Оршанский район, д.Зубревичи
А-110002	Акционерное общество открытого типа "Трансэкспедитор"	Витебская обл., г.Орша, ул.Первомайская, 129а
А-110003	Акционерное общество "Мерком"	Витебская обл., г.Орша, ул.Могилевская, 24
А-110004	Малое предприятие "В.Г.С."	Витебская обл., г.Орша, ул.Могилевская, 4
А-110005	Оршанский райагропромснаб	Витебская обл., г.Орша, ул.Ленина, 234а
А-110006	Малое предприятие "АРИАДНА"	Витебская обл., Толочинский район, д.Озерцы

А-110007	Оршанский магазин оптовой и комиссионной торговли	Витебская обл., г.Орша, ул.Доминиканская, 40
А-110008	Городская товарная станция Орша-Восточная	Витебская обл., г.Орша, ул.Пограничная, 2
А-120003	Объединение "Полоцксельстрой"	Витебская обл., г.Полоцк, ст.Ксты
А-130001	Поставский райагропромснаб	Витебская обл., г.Поставы, ул.Вокзальная, 99
А-140003	Оптово-розничное предприятие "Областной торговый союз"	г.Гомель, ул.Могилевская, 1а
А-140004	Гомельское государственное предприятие по торговле и снабжению "БелТиС"	г.Гомель, ул.Интендантская, 1
А-140007	Общество с ограниченной ответственностью Международное производственное предприятие "Ариана"	г.Гомель, ул.Лазурная, 19
А-140008	Речицкое районное предприятие материально-технического снабжения	Гомельская обл., г.Речица, ул.Урожайная, 5
А-140009	Государственное единое оптовое предприятие торговли	Гомельская обл., г.Светлогорск, ул.Лесная, 7
А-140010	Лазурное межрайонное объединение по производственно-техническому обеспечению сельского хозяйства	Гомельская обл., Гомельский район, д.Еремино
А-140011	Светлогорское районное предприятие по материально-техническому обеспечению промышленного комплекса	Гомельская обл., г.Светлогорск, ул.Заводская, 14
А-140012	Акционерное общество "Гомель-Лада"	г.Гомель, Черниговское шоссе, 9 км
А-140013	Совместное производственно-коммерческое предприятие "Гомельсельстройтранс"	г.Гомель, ул.Малайчука, 12
А-140016	Совместное производственно-коммерческое предприятие "Гомельсельстройтранс"	г.Гомель, ул.Малайчука, 12
А-140017	Производственное объединение "Белоруснефть"	Гомельская обл., г.Речица, Головные сооружения ПО "Белоруснефть"
А-150001	Гомельское отделение Белорусской железной дороги	Гомельская обл., г.Калинковичи, ул.Октябрьская, 32 Транспортно-экспедиторское бюро "Терминал"
А-150002	Акционерное общество "Мозырский производственно-коммерческий центр"	Гомельская обл., г.Мозырь, ул.Портовая, 64-66
А-150003	Производственно-коммерческий центр "ОНИКС"	Гомельская обл., г.Мозырь, район Сользавода, Сельский домостроительный комбинат
А-150004	Производственно-коммерческое объединение "МОННА"	Гомельская обл., г.Мозырь-11, завод кормовых дрожжей
А-150005	Акционерное общество "Мозырский производственно-коммерческий центр"	Гомельская обл., г.Мозырь, ул.Портовая, 64-66/2
А-160001	Гродненская областная оптовая база "Культторг"	г.Гродно, ул.Пушкина, 37а, тел.33-01-64, 33-69-79
А-160002	Совместное предприятие "БЕЛТИР"	Гродненская обл., Гродненский район, аэропорт "Обухово", тел.44-43-17
А-160003	Производственный автомобильный комбинат Гродненского Облсельстроя	г.Гродно, ул.Суворова, 252а
А-160004	Гродненское арендное предприятие технологической автоматики "Монтажавтоматика"	г.Гродно, ул.Куйбышева, 31, тел.44-60-47
А-160006	Лидское межрайонное автотранспортное предприятие	Гродненская обл., г.Лида, ул.Фурманова, 39, тел.4-22-46, 4-52-45, 4-53-58
А-160007	Гродненская областная база по оптовой торговле одеждой "Торгодежда"	г.Гродно, ул.Дзержинского, 93а, тел.44-93-78, 44-21-43
А-160008	Производственное объединение автомобильного транспорта "Гродноoблавтотранс"	г.Гродно, ул.Карского, 35, производственно-коммерческий центр, тел.47-03-57
А-160009	Производственное объединение автомобильного транспорта "Гродноoблавтотранс"	Гродненская обл., Берестовицкий район, пос. Пограничный, ул.Зеленая, филиал грузового автопарка N 2, тел.2-16-28, 3-44-35, 3-41-13
А-160010	Белорусско-казахская фирма "Белказтранс"	г.Гродно, ул.Буденного, 21, тел.45-30-87
А-160011	Берестовицкое райпо	Гродненская обл., г.п.Берестовица, ул.Дзержинского, 58, тел.2-12-32
А-160012	Волковысское районное предприятие по материально-техническому снабжению агропромышленного комплекса	Гродненская обл., г.Волковыск, ул.129 Орловской дивизии, 42, тел.2-09-03
А-160013	Арендное производственное объединение автомобильного транспорта "Гродноoблавтотранс"	Гродненская обл., г.Слоним, ул.Чкалова, 32, тел.47-28-27
А-160014	Арендное управление производственно-технической комплектации Облсельстроя	г.Гродно, ст.Аульс, тел.47-83-04

А-160016	Открытое акционерное общество "Агрохим"	Гродненская обл., Щучинский район, д.Лещанка, тел.2-14-88, 3-17-89, 3-14-45
А-160017	Гродненский объединенный авиаотряд	г.Гродно, аэропорт "Обухово"
А-160019	Новогрудский завод газовой аппаратуры	Гродненская обл., г.Новогрудок, ул.Мицкевича, 109
А-160020	Волковысская межрайонная торговая база	Гродненская обл., г.Волковыск, ул.Комарова, 1
А-160021	Открытое акционерное общество "Беллакт"	Гродненская обл., г.Волковыск, ул.Октябрьская, 133
А-180001	Концерн "Проинтекс" Лтд	Гродненская обл., г.Сморгонь, пр.Индустриальный, 24
А-180002	Оптово-торговая база Островецкого райпотребсоюза	Гродненская обл., Островецкий район, пос.Гудогай, ул.Мира, 1
А-180003	Островецкий комбинат строительных материалов	Гродненская обл., г.п.Островец, ул.Октябрьская, 13
А-180004	ПО Сморгонский завод оптического станкостроения	Гродненская обл., г.Сморгонь, ул.Я.Колоса, 78
А-180005	Станция технического обслуживания, г.Сморгонь	Гродненская обл., г.Сморгонь, ул.Железнодорожная, 38
А-180006	Островецкое НПО "Бел-Ост"	Гродненская обл., г.Островец, ул.К.Маркса, 49
А-190001	Малое государственное предприятие "Ошмянский мясокомбинат"	Гродненская обл., г.Ошмяны, ул.Пионерская, 52
А-190002	Общество с ограниченной ответственностью малое предприятие "Терминал"	Гродненская обл., Ошмянский район, д.Краковка
А-190003	Общество с ограниченной ответственностью "Лотсервис"	Гродненская обл., Ошмянский район, д.Краковка
А-200001	Совместное белорусско-польское предприятие "Провайд"	г.Могилев, пер.Тагильский, 1а
А-200002	Кондитерская фабрика "Красный пищевик"	Могилевская обл., г.Бобруйск, ул.Бахарова, 145
А-200005	Управление производственно-технологической комплектации ассоциации "Строймонтаж-индустрия" Могилевского объединения "Облсельстрой"	г.Могилев, ул.Авиаторов, 10
А-200007	Арендное предприятие универмаг "Центральный"	г.Могилев, ул.Первомайская, 61
А-200008	Арендное оптово-розничное предприятие "Мебельхозтовары"	г.Могилев, ул.Королева, 15, тел.23-07-55
А-200009	Торгово-производственное товарищество "Восход"	г.Могилев, ул.Первомайская, 91а
А-200011	Могилевская региональная оптово-посредническая фирма Министерства ресурсов Республики Беларусь "Могилевоптторг"	г.Могилев, Славгородское шоссе, 3-й км
А-200012	Могилевская региональная оптово-посредническая фирма Министерства ресурсов Республики Беларусь "Могилевоптторг"	г.Могилев, Славгородское шоссе, 3-й км
А-200013	Могилевский автосалон "Березина-Лада"	г.Могилев, ул.Симонова, 67
А-200018	Общество с ограниченной ответственностью производственно-коммерческая фирма "БелАсбест"	г.Могилев, пер.Березовский, 23
А-200019	Могилевская региональная оптово-посредническая фирма Министерства ресурсов РБ "Могилевоптторг"	г.Могилев, ул.Залуцкого, 23
А-200020	Акционерное общество "Березина-Лада"	Могилевская обл., г.Бобруйск, ул.Минская, 172
А-200021	Акционерное общество "Березина-Лада"	Могилевская обл., г.Бобруйск, ул.Минская, 172
А-200022	Агроторговая фирма "Днепр"	г.Могилев, пр.Димитрова, 3
А-200025	Открытое акционерное общество "Автомотосервис и торговля"	г.Могилев, Гомельское шоссе
А-200026	Бобруйская межрайонная торговая база	Могилевская обл., г.Бобруйск, ул.50 лет ВЛКСМ, 40
А-200028	Народное объединение "Бобруйскмебель"	Могилевская обл., г.Бобруйск, ул.Новошоссейная, 2
А-200029	Центр "Могилевский товарный рынок"	г.Могилев, ул.Калужская, 41
А-200030	Центр "Могилевский товарный рынок"	г.Могилев, ул.Калужская, 41
А-200032	Управление производственно-технологической комплектации "Строймонтажиндустрия"	Могилевская обл., Шкловский район, д.Рыжковичи
А-200033	Торгово-коммерческий филиал "БелРосТорг" АО "БелРос"	Могилевская обл., г.Горки, ул.Мира, 61а

Управление организации таможенного контроля

ЖИВАЯ ВОДА ОТ "WATERMATE": Миссия здоровья, или Новый перспективный бизнес в Беларуси

Вы решили максимально обезопасить свой организм от негативного воздействия химических и радиоактивных соединений?

Вам небезразличны вкусовые качества десятков разнообразных блюд, чая и кофе?

Вас волнует проблема полноценного сохранения солей, минералов, микроэлементов в питьевой воде? — Нет проблем: фильтр для очистки водопроводной воды "WATERMATE" — именно то, что вам нужно. Это лучшее, что есть в данной области на сегодняшний день.

"КРАТКАЯ БИОГРАФИЯ" ФИЛЬТРА "WATERMATE". Первоначально разработан для космической программы "NASA". В его прогрессивной конструкции были учтены четыре новейшие канадско-американские разработки 1995 года, на которые получены соответствующие патенты. Практически сразу же после своего появления приобрел огромную популярность во всем мире. Официально "принят на вооружение" армией США и других стран НАТО. Изготовляется в Канаде с точнейшим соблюдением технологии и под строжайшим контролем.

Сегодня все больше жителей Беларуси осознают необходимость качественной очистки повседневно потребляемой питьевой воды. И это неудивительно. Все чаще из крана теперь струится выхолощенная, многократно хлорированная, малоаппетитная мутноватая жидкость. Питьевая вода, недостаточно очищаясь устаревшими и сильно изношенными большими государственными фильтрами, в теплое время года буквально кишит бактериями, микроводорослями, вирусами и грибками. Применяемые в сельском хозяйстве нитраты, пестициды и гербициды через систему стоков попадают в те же водозаборники, а в конечном итоге — в наш с вами суп, чай, компот. Эти вещества, как и токсичные яды промышленного происхождения, оказывают резко отрицательное влияние на все важнейшие системы органов, приводя к обострению хронических заболеваний, значительному ускорению старения организма в целом.

Печально известны последствия аварии на Чернобыльской АЭС. Именно поэтому при поставках в Беларусь компанией "WATERMATE" своей продукции были досконально изучены и учтены особенности радиационной обстановки в РБ, что нашло отражение в изменении конструкции фильтра. Немаловажно и другое: в связи с тем, что международным сообществом Беларусь признана страной, наиболее сильно пострадавшей от чернобыльской катастрофы, фильтры "WATERMATE" поставляются в РБ по минимальным ценам, даже меньшим, чем для Китая.

Почему же с каждым днем все большее количество людей для повседневного домашнего использования предпочитают именно фильтр "WATERMATE"? Что выгодно отличает его от прочих изделий подобного рода?

ОСНОВНЫЕ ДОСТОИНСТВА И ПРЕИМУЩЕСТВА ФИЛЬТРА "WATERMATE". Обладает особой эффективностью, способен справиться с любым видом загрязнения питьевой воды. По данным исследований экологической лаборатории БГТУ и Минздрава РБ, превосходно очищает воду от тяжелых металлов и железа, а степень очистки по цезию достигает 80%. Удаляет из воды ртуть, о разрушающем воздействии которой на организм хорошо известно. Отфильтровывает практически все носители радиоактивности, причем сконструирован таким образом, что чем дольше работает, тем лучше очищает воду от радионуклидов. При этом вода не теряет своих ценных минеральных веществ. Его применение является и эффективнейшим способом предотвращения распространенных ныне инфекционных заболеваний.

Отличается надежностью в эксплуатации. Обладает изысканным дизайном, гармонично вписывается в любой интерьер. Изготовлен из ударопрочного полимера. Не содержит в составе своей конструкции хрупких, ломких, легко выводимых из строя материалов. Удобен и практичен: одного фильтрующего элемента объемом 0,16 л хватает для очистки 400 л воды. Важный элемент конструкции фильтра, придающий дополнительные удобства при его эксплуатации, — счетчик количества расходуемой воды.

ГАРАНТИЙНОЕ И СЕРВИСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ. Фирма-экспортер дает пятилетнюю гарантию на свой товар. При условии возврата старого фильтрующего элемента вы всегда сможете приобрести новый, причем каждый четвертый — бесплатно. По контракту канадская фирма-изготовитель обеспечивает поставку сменных элементов вплоть до 2001 года.

А потому неудивительно, что сегодня фильтр "Watermate" все более привлекает внимание не только отдельных потребителей, но и различных фирм, организаций, частных предпринимателей, заинтересованных в деятельности по реализации его населению республики. Идя им навстречу, фирма "Технопрогресс", являющаяся официальным дистрибьютером компании "Watermate" на территории СНГ, разработала систему наиболее выгодных условий сотрудничества с субъектами экономической деятельности в данной области.

Основа сбытовой стратегии "Технопрогресса" — получение прибыли НЕ ЗА СЧЕТ ВЫСОКИХ ЦЕН, а путем поставок на белорусский рынок продукции в очень больших объемах. (Так, в 1996 году планируется распространять по республике около 7000 фильтров "Watermate" ежемесячно!) Считая этот бизнес постоянным и длительным, "Технопрогресс" ищет порядочных и инициативных партнеров, формируя в настоящее время дилерскую сеть по всей территории Беларуси и СНГ.

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА С ДИЛЕРАМИ. Для своих дилеров "Технопрогресс" предоставляет скидку в размере 16% от своей отпускной цены. Конечная цена продажи фильтра потребителю не ограничивается. Предусмотрена возможность продолжения совместного бизнеса и в сервисном обслуживании: по поставкам сменных элементов, ремонту и т.д. "Технопрогресс" обеспечивает своих дилеров плакатной рекламой, оригинал-макетами, организует рекламные кампании в прессе.

Всех заинтересовавшихся перспективой взаимовыгодного сотрудничества в деле распространения фильтров "Watermate" в нашей республике или просто решивших навсегда обезопасить себя и своих близких от негативного воздействия токсичных и радиоактивных веществ, содержащихся в водопроводной воде, ждет фирма "Технопрогресс". Расположена она по адресу: *г.Минск, ул.Первомайская, 24, корп.2, к.40.*

Телефон для справок: 368-202, 8-0172-100-111.

Виктор ХАЛИПОВ,
ИРМа "Эскриблес"

Агентство Гревцова
представляет еженедельное обозрение
"Рынок финансовых услуг"
(по состоянию на 04.03.96г.)

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Депозиты (в СКВ)

Наименование банка		Годовые процентные ставки 1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	Миним. сумма (USD)
Банк "Олимп", т.594723, 594724	юрид. лица	от 15	от 17	от 18		от 19	21	30000

Депозиты (в российских рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки 1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	8 мес.	Миним. сумма (росс. рубли)
Банк "Олимп", т. 594723, 594724	юрид. лица	26	30	—			500 млн.

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки (дни) 5	12	20	30	45	60	90	120	150	180	270	360
Белвнешэкономбанк, т. 200062	от 10 млн.	по договоренности											
АКБ "Объединенный капитал", т. 687375, 687144	от 50 млн.	55	55	60	60	65							

Безналичная СКВ за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ООО "Финвэй", т. 334215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	по дог.*	любая	день в день	по факту зачисления	"IP" (лицензия №26)	685629 685914	оплата с 13.00
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по дог.	СП "Аларм"	629354	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по поступлении	ФГ "WEST"	507753	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300$	день в день	по поступлении денег на счет	ФП "Л.Д."	651718 699882	—
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	БЕЛФИНАНС	691841	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	545062	постоянно

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	от 300$	день в день	по копии п/п	ФП "Л.Д."	651718 699882	оплата до 16.00
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	оплата до 16.00
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	БЕЛФИНАНС	691841	постоянно

Наличная СКВ за б/н российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Телефон
ТК "Континент"	---	по дог.	от 1000$	1-2 дня	1-2 дня после конвертации	292424 292535

Безналичная СКВ за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ООО "Финвэй", т. 334215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности

Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты)

Безналичная валюта за безналичные российский и белорусский рубли

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Прим.
ТК "Континент", т. 292424, 292535	RUR/BRB	по дог.	по дог.	любая	1-2 банковских дня (по поступлении денег на счет)	постоянно
ООО "Финвэй", т. 334215	RUR/BRB KRB/BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по договоренности	—

* *Возможны операции с TUM.*

Размещение свободных денежных средств (календ. дни)

Наименование	Номинал	1	3	5	7	12	14	15–21	30	свыше 30
Финансовая группа "Вероника", т. 203847	до 300 млн.	43–49	48-51	50-55	55–60	—	58–67	60–71	65–73	—
	св. 300 млн.	50–52	52-57	57-60	65–67		68–70	72–73	74–77	

Открытие текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Валюта	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т. 520927, ф. 337827	мультивалютный, мягкие валюты, наличные в Минске	Rietumu Bank, Rarex Bank и другие	Все государства Прибалтики	от 150$
	твердые валюты	банки первой категории	Израиль,США,Австрия, (более 15 стран)	от 500$
Организация, т. 547359	мультивалютный для физических лиц	PAREX	Латвия	до 150$

Транзитные счета

Наименование	Валюта	Страна	Комиссия
Трастовая компания "Сэкай", т. 520927, ф. 337827	Любые твердые и мягкие валюты мира	СНГ и любые страны мира	0.8–3%

Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т. 520927, ф. 337827	США: штаты Делавер, Вайоминг, Нью-Йорк	квазиоффшор	от 125$	от 1300$
	более 30 оффшорных центров мира	Торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании	от 500$	от 1655$
Юридическая фирма, т./ф. 453141, 466035	США и другие государства (под заказ)	Регистрация и продажа готовых компаний , открытие счета, консультации, конфиденциальность	от 150$	от 1100$
OCRA, т. 227581	Все оффшорные зоны	Продажа компаний и их сопровождение	от 125$	от 1500$

Консультации по конвертации б/н BRB б/н СКВ

Валюта	Курс	Оформл. дог–ра	Сумма	Сроки	Прядок расчетов	Наименование	Телефон	Примечание
любая	МВБ+5%	любое	от 350 тыс. $	по дог.	по поступлении	организация	235768	наличными + 1 %

Дополнительные финансовые услуги

Наименование	Вид услуги
ООО "ГОР", т. 547359	Консультации по максимально выгодному размещению денежных средств

Юридические услуги

Наименование	Вид услуги
ИПП "КОНСИСТЕМ", т. 624794	Защита в хоз. судах. Консультации: оффшорные компании, внешнеторговые сделки.

Для размещения информации в "Рынке услуг" следует обращаться в будние дни по т./ф. (0172) 621617, представительство в г.Гомеле: т. (0232)563018

В НОГУ С ВЕСНОЙ

Накануне весеннего сезона выставочное общество "Экспофорум" совместно с компанией "Экспо-сервис" провели III торговую ярмарку под названием "Мінскі кірмаш—жанчынам". С 1 по 6 марта с.г. на площадях выставочного комплекса "Минскэкспо" она собрала более 130 торговых предприятий, фирм, в основном из Беларуси и России. Участники ярмарки, среди которых постоянные экспоненты — Торговый дом "Белфортекс", СП "Лайк-Пол", фирмы "Вероника", "Комвит и К", а также ряд других — получили возможность изучить покупательский спрос, сверить с ним свое торговое направление. Посетители смогли выбрать праздничные подарки, обновить гардероб, приобрести необходимые покупки.

Проект, над которым устроители работали около четырех месяцев, позволил реализовать возможности торговых фирм по насыщению товарами белорусского рынка.

Галина ШАРАЕВА

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Система "Банк—Клиент": недешево, но практично

НАВЕРНЯКА большинство клиентов банков сталкивалось с необходимостью проведения срочного платежа. Сразу вспоминается процесс печатания в авральном порядке платежного поручения, нервные поиски работников, имеющих право подписи (а вдруг кого-то нет на месте), рейсы в обслуживающий банк кассира на такси. И вздох разочарования после всего этого — не успели.

Или такая ситуация: через каждые 15 минут клиент банка набирает телефонный номер операциониста, чтобы задать один вопрос: "Пришли деньги?", и услышать после некоторой паузы: "Нет, не пришли."

Деньги — это самый универсальный ресурс, из которого всегда можно извлечь прибыль. Сегодня современное предприятие не может обходиться в осуществлении своей хозяйственной деятельности без использования систем оперативного управления финансами, иначе говоря, финансового менеджмента.

Технический прогресс не стоит на месте. Постепенно и у нас в стране банки начинают понимать, что на первом месте в связке "клиент—банк" находится именно клиент, запросы которого должны удовлетворяться в кратчайшие сроки. На помощь банкам и их клиентам приходят современные банковские технологии. Во всем мире банки практикуют предоставление своим клиентам возможности управления собственным расчетным счетом, не выходя из своего офиса. Это достигается посредством применения систем удаленных электронных платежей "Банк—Клиент".

Если для вас принцип "время—деньги" не является пустым звуком, то вы являетесь потенциальным пользователем системы "Банк—Клиент". Сегодня с помощью подобной системы клиенты белорусских банков могут проводить платежные поручения, производить предварительный заказ наличных денег, контролировать текущее состояние счета и прохождение платежей, выставлять свои заявки на МВБ, получать информацию из банка (курсы валют, различные сообщения). Есть и ограничения: например, платеж по переуступке долга обязательно проводится при наличии копий договоров по переуступке. Поэтому без наличия этих договоров банки такие платежи по электронной почте не принимают.

Клиент может связываться с банком в любое время и сколь угодное количество раз. Благодаря этому он видит состояние своего счета, что дает ему возможность оперативно распоряжаться собственными средствами. Если плательщик и получатель средств обслуживаются в различных банках, то состояние счета изменяется в соответствии с 4 сеансами связи между банком и БМРЦ, а если банк обслуживает одновременно обоих клиентов, то платеж осуществляется в любое время. Если опердень уже завершен, то клиент, зная, что у него на счете есть определенные средства, может заготовить платежный документ и отправить его в электронный почтовый ящик банка. Банк обрабатывает поступившие подобным образом электронные документы, и на следующий день они уходят первым же рейсом связи.

Для установки системы "Банк—Клиент" фирма-пользователь должна иметь персональный компьютер (начиная с 286-й конфигурации), модем для передачи данных и телефонную линию связи. Что касается качества связи, то пока она находится на удовлетворительном уровне, так как передаваемая информация не занимает большого объема. Коммерческие банки работают в такой же электронной почте с Нацбанком.

Естественно, что дешевой назвать такую услугу нельзя. Предприятие несет затраты на техническое оснащение, покупает программное обеспечение, платит за обслуживание (вкл.подключение и настройку, ежемесячную абонентную плату и тариф за обработку платежных документов).

Все отношения, возникающие между банком и клиентом, оговариваются в заключаемом договоре на обслуживание. Беда в том, что наше белорусское законодательство не успевает за развитием рынка банковских услуг. В "Положении о безналичных расчетах в РБ" записано, что банки имеют право на модификацию форм и способов платежа по согласованию с Нацбанком. Там же указывается, что расчеты по электронной почте регулируются инструкциями НБ РБ, но в настоящее время таких инструкций не существует. Банки пользуются тем, что в "Законе о предприятиях" сказано, что все отношения между субъектами хозяйствования строятся на договорной основе. Сегодня хороший договор — это маленький свод законов, положений и инструкций. Все узкие места в законодательстве оговариваются дополнительными пунктами в договоре.

Своеобразие этого способа расчетов заключается в том, что передается не сам документ, а его электронный образ, и для подтверждения личности клиента используется так называемая электронно-цифровая подпись, рассматриваемая как аналог собственноручной подписи клиента. Поэтому в договоре предусматривается обязанность клиента предоставлять в банк подлинные платежные документы, оформленные на бумажном носителе. По нашему законодательству получается, что платежный документ будет иметь юридическую силу только после предоставления его в бумажном виде. Получается, что клиент имеет возможность отказаться от электронных платежек, даже если они и заверены его электронной подписью. Чтобы не сталкиваться с подобными проблемами, при заключении договора на обслуживание устанавливается, что документы, переданные по электронной почте, имеют юридическую силу и служат основанием для производства расчетов. И все же с юридической точки зрения однозначно сказать, что все решено — нельзя. Сегодня установлено, что электронная подпись является аналогом собственноручной подписи. Но аналог — это не сама подпись. Необходимо, чтобы было установлено, что электронная подпись как раз и является настоящей, подлинной подписью.

Вполне понятно, что клиентов системы "Банк—Клиент" очень интересует вопрос конфиденциальности. К информации имеет доступ только операционист банка, который непосредственно с ней работает. Электронную подпись подделать практически невозможно. Обслуживающий операционист эту подпись не знает и рассчитать ее, не зная формул, из которых она складывается, не может. Со своей стороны клиент гарантирует, что шифр знает только он сам или то лицо, которому он доверяет. Причиной утери шифра может быть только сам клиент, так как банк этот шифр просто не знает.

Большую роль в скорости продвижения на рынке данной услуги играет человеческий фактор. У клиента должен быть подготовленный персонал — не все бухгалтеры умеют обращаться с компьютером, многим привычнее на счетах посчитать. Руководитель предприятия не каждому бухгалтеру может доверить электронную подпись и право распоряжения счетом. Очень важен психологический фактор. Для бухгалтера, работающего по старинке, единственным подтверждением факта проведения платежа являются штампы банка.

Со временем банки и их клиенты осознают, насколько важна подобная услуга. Ну а сегодня, нуждаясь в осуществлении срочного платежа, клиенты выбирают: либо заходить в банк ранним утром вместе с оперативным работником банка, либо просто связываться с банком по телефону.

Максим ТЯГАР

От "НЭГ": *выражаем благодарность работникам банка "Объединенный капитал", председателю его правления Татьяне Григорьевне КОЗЛОВОЙ за консультации при подготовке этого материала.*

О некоторых аспектах применения указа Президента Республики Беларусь

В соответствии с многочисленными запросами в адрес Национального банка по вопросам применения положений Указа Президента Республики Беларусь N 31 "О совершенствовании государственной денежно-кредитной политики" Национальный банк разъясняет, что Инструкция о порядке обязательной продажи поступлений в иностранной валюте на счета субъектов хозяйствования Республики Беларусь N 77 от 30.01.96г. разработана и утверждена в полном соответствии с указом Президента Республики Беларусь N 31 от 25.01.96г.

Национальный банк в пределах полномочий, предоставленных указом (п.3.2), внес на рассмотрение Кабинета Министров предложения о внесении дополнений в указ N 31, касающихся расширения перечня случаев освобождения предприятий от обязательной продажи.

Также отмечаем, что все вопросы, касающиеся освобождения субъектов хозяйствования от обязательной продажи валютных поступлений, в соответствии с указом находятся в компетенции Кабинета Министров, который согласовывает необходимые предложения с Президентом Республики Беларусь.

В то же время хотелось бы отметить, что сбор в размере 10% в государственный фонд поддержки экспортеров является одним из платежей, которые полностью поступают на счета Министерства финансов и затем им расходуются. В связи с этим вопросы, касающиеся данного сбора, необходимо направлять в адрес Министерства финансов Республики Беларусь. Кроме того, в соответствии с указом Президента N 31 п.3.3 освобождение субъектов хозяйствования от уплаты сбора рассматривается Кабинетом Министров по согласованию с Президентом Республики Беларусь.

Николай ЛУЗГИН,
заместитель директора департамента внешнеэкономического регулирования НБ РБ

КУРСЫ иностранных валют, установленные Национальным банком РБ с 1 марта 1996 г.

	Единый курс
1 австралийск.доллар	8786,00
1 австр.шиллинг	1113,96
1 фунт стерлингов	17619,12
10 бельг.франков	3812,74
1 немецкая марка	7834,85
1 голланд.гульден	6998,11
1 датская крона	2028,00
100 итальянск.лир	741,48
1 канадск.доллар	8380,09
1 норвежск.крона	1798,96
1 доллар США	11500,00
1 финск.марка	2537,40
1 франц.франк	2287,01
1 шведск.крона	1707,30
1 швейцар.франк	9609,76
10 японских иен	1096,75
1 ЭКЮ	14505,55
1 кувейт.динар	38513,06
10 ливанск.фунтов	72,44
10 турецк.лир	1,74
1 венгерский форинт	81,07
1 польский злотый	4495,17
1 румынский лей	3,77
1 чешская крона	421,91
1 словацкая крона	383,42
1 болгарский лев	149,84
1 эстонская крона	979,60
1 литовск.лит	2875,00
1 латвийск.лат	21019,92
1 российск.рубль	2,37
10 украин.карбован.	0,65
1 кыргызст.сом	1008,00
1 молдавск.лей	2521,00
1 казахст.тенге	176,00
1 армянск.драм	28,00
1 грузинск.лари	9126,00
1 туркменск.манат	4,70
1 азербайджан.манат	2,50
1 узбекский сум	312,00
1 таджикск.рубл	38,00

Денежный рынок РБ за февраль 1996г.

Февраль, в отличие от предыдущего месяца, не стал для банков, работающих на рынке межбанковского кредитования, напряженным периодом. Значительные остатки средств, накопленные на корсчетах практически всех банков республики, от мелких до крупнейших, создали условия для постепенного снижения уровня доходности рынка.

В феврале состоялись два аукциона по размещению ГКО — XXVI и XXVII выпусков. Оба выпуска имели свои отличительные особенности по сравнению со всеми ранее состоявшимися аукционами в РБ. Так, аукцион по размещению XXVI выпуска стал рекордным как по размеру эмиссии (258 млрд.руб.), так и по объему спроса (св.0,5 трлн.руб.). В этом нет ничего удивительного, т.к. о какой-либо реальной конкуренции рынку государственных облигаций со стороны валютного и рынка МБК в первую декаду февраля говорить не приходится, и это в условиях сильнейшего давления на рынок "горячих" денег.

Следующий, XXVII аукцион, имел в своем активе другое характерное отличие — впервые был размещен выпуск со сроком обращения в 176 дней. Нельзя сказать, что почин не удался. Даже принимая во внимание временной фактор (торги состоялись в конце финансового месяца), примечателен тот факт, что спрос составил почти 85% от объявленного объема эмиссии.

Вторичный рынок ГКО стал в феврале своеобразной отдушиной для участников финансового рынка РБ. Максимальные показатели по объемам торгов приходились как раз на начало рабочих недель, достигая значительного уровня, особенно за 12, 19 и 26 число текущего месяца, когда объемы достигли более 121, 139 и 135 млрд. руб. соответственно. Характерной чертой февраля является превышение триллионного рубежа оборота вторичного рынка ГКО, который на 27 число составил более 1350 млрд.рублей.

Наиболее популярными облигациями стали, после начавшихся с 7 февраля котировок, ГКО XXVI выпуска. Оборот по ним составил почти половину общего объема торгов. Что же касается общего показателя эффективной доходности структуризированного пакета ГКО, котировавшегося на вторичном рынке, то он не выходил из границ 61—69%.

Февраль не принес на валютный рынок ничего принципиально нового. Находясь под полным контролем государства, официальный (биржевой) валютный рынок отражает, в первую очередь, политику государства, далеко не всегда совпадающую с реальным положением дел.

В феврале объемы торгов снизились, по сравнению с январем, более чем на 475,7 млрд.BRB. По большей части это было вызвано сокращением объемов USD (снижение на 377,35 млрд.руб.) и DM (на 91,71 млрд.руб.), проданных на бирже. В значительно меньшей степени сократились объемы торгов по российскому рублю (на 1.65 млрд.руб.) и украинскому карбованцу (на 5.01 млрд.руб.).

По сравнению с январем снизился средний курс DM — соответственно 7987 BRB/1 DM и 7849 BRB/1 DM.

Рост объемов торгов по RUR сопровождался одновременным снижением его среднего курса — с 2,46 BRB/1 RUR до 2,41 BRB/1 RUR.

Необходимо отметить сильное снижение интереса дилеров рынка к украинскому карбованцу — в отдельные дни на бирже продавалось менее 1 млрд.KRB.

На фоне постоянно снижающихся объемов торгов на МВБ усилилась работа внебиржевого рынка, уровень ставок на котором формируется под влиянием спроса и предложения на валюту. Средний курс продажи и покупки безналичных USD за безналичные BRB составил в феврале соответственно 12352 и 12006 BRB/1 USD.

ИКФ "ФинКонсалт"

Презентация не повредит, решил "Российский кредит"...

1 марта в Минске высадился высокопоставленный "десант" представителей банка "Российский кредит". Поводом для визита стало проведение официальной презентации белорусского представительства, хотя оно было зарегистрировано 12 июня 1995 года и реально заработало в октябре.

По словам председателя правления банка Дмитрия Любинина, " у российского капитала есть большие интересы в Беларуси". Деятельность минского представительства банка ведется по нескольким направлениям:

1) работа по созданию полноценной банковской структуры на базе представительства;

2) работа с белорусскими банками и предприятиями;

3) поддержка банка в его операциях на местном финансовом рынке.

Являясь одним из крупнейших клиринговых банков в СНГ, банк "Российский кредит" планирует до 1998 года создать свои дочерние структуры во всех странах СНГ. Что касается Беларуси, то вероятнее всего ожидать создания не дочернего, а совместного банка, тем более что имеется опыт по его созданию в Туркменистане. Кроме того и Нацбанк РБ, по словам зам.председателя его правления Владимира Сидорова, поддерживает концепцию создания банков с совместным капиталом, где иностранный банк может иметь до 49% в уставном фонде. Как сообщил по этому поводу зам.председателя правления "Российского кредита" Александр Глухов, сегодня уже ведутся переговоры с двумя очень крупными банками и рядом предприятий Беларуси.

Интересует банк и приватизация белорусских предприятий. Если "Российскому кредиту" удастся закрепиться на белорусской земле, то в скором времени можно ожидать появления в РБ пенсионного фонда и страховой компании, созданных при участии банка.

Максим ТЯГАР

Справка "НЭГ":

Банк "Российский кредит" является одним из крупнейших коммерческих банков в России.

Показатели деятельности банка на 1.01.96г.:

— собственный капитал банка — 557 млрд.руб.

— активы — 12 трлн.руб.

— балансовая прибыль — 400 млрд.руб.

— резервы на кредитные риски, сформированные из прибыли — 76 млрд.руб.

Банк занимает 7-е место среди банков России по размерам активов и 4-е место по объему собственного капитала.

ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ

Нас всерьез еще не принимают

Основу внешнего финансирования в республике составляют иностранные кредиты, поступающие в рамках межправительственных соглашений и соглашений с международными финансовыми организациями. Эти средства используются для реализации инвестиционных проектов в различных отраслях экономики, проведения структурной перестройки промышленности, развития транспорта, коммуникаций, укрепления экспортного потенциала белорусских предприятий, создания новых производств и технологий для удовлетворения первостепенных потребностей населения в продовольствии и медикаментах, улучшения экологии, развития здравоохранения и решения энергетических проблем. Средства "из-за рубежа" направляются и на развитие малого и среднего предпринимательства, проведение приватизации. Сейчас Беларусь использует возможности кредитных линий Германии, Австрии, Швейцарии, Испании, Японии, США (закупка зерна), России.

Как показывает практика, отраслевые министерства слабо участвуют в организации и контроле за ходом реализации полученных средств их подведомственными предприятиями. Кредиты используются ими подчас не по назначению, оборудование подолгу не монтируется, новая продукция не выпускается. В результате не из чего погашать не только сами займы, но и "набегающие" проценты.

С другой стороны, имели место отдельные нарушения конкретных условий на поставку и монтаж технологического оборудования со стороны иностранных фирм. В основном это выражалось в несоответствии поставляемого оборудования мировым стандартам (по экспортному кредиту Германии). Однако такие нарушения были устранены или устраняются в процессе переговоров, и экономического ущерба республике не нанесли.

Всего за период с 1991 по 1995 годы Беларусью подписано соглашений и заключено договоров на привлечение иностранных кредитов под гарантии правительства на сумму около 3 млрд. долл.(по состоянию на 1.01.1996 г.). Получено и использовано меньше половины — 1,3 млрд.

44 страны инвестируют в Беларусь. Шесть из них — Польша (27%), Германия (20%), Болгария (11%), США (10%), Италия и Великобритания (примерно по 5%) — обеспечивают три четверти всех зарубежных вложений.

Если сравнить наиболее значительных инвесторов в нашей республике и некоторых западных странах, то сразу можно сделать вывод о том, что основными "донорами" являются одни и те же государства: с той лишь разницей, что в Беларуси они присутствуют как бы едва обозначившись.

По данным некоторых зарубежных источников, Беларусь занимает 150—160-е место в мире по финансовому риску. Иностранные представители как в республике, так и за рубежом отмечают, что инвестиционный климат в нашей стране за последнее время еще более ухудшился. Теперь "их" эксперты относят Беларусь к третьей, малоблагоприятной для инвестиций, группе постсоциалистических стран. Менее привлекательны только Румыния и Албания.

В целом объем иностранных инвестиций на одного жителя Беларуси в 12 раз меньше, чем в России, и в 5 раз меньше, чем в Украине. Следует также отметить, что в страну практически не поступают прямые инвестиции. Их удельный вес составляет около 1% от общего объема иностранных вложений и может сохраниться таким и в 1996 году, если не будут созданы условия, способствующие привлечению средств серьезных инвесторов.

Не лучше положение и с иностранными предприятиями, осуществляющими свою деятельность на территории страны. Из 174 ИП, зарегистрированных в 1995 году, приступили к работе только 24. Остальные выжидают. "Замерли" и многие совместные предприятия, особенно после повышения таможенных тарифов и введения 20-процентного НДС на импорт. Объем продукции СП, реализуемой на внутреннем и внешнем рынках, сократился в 1995 году по сравнению с предыдущим годом почти наполовину. А ведь при хорошем раскладе СП и ИП могут быть солидным источником прямых инвестиций.

Среди факторов, отпугивающих "чужие" средства, называют несовершенство законодательства (законы страны не содействуют привлечению иностранного капитала в силу частых их изменений, непоследовательности и недостаточности), невыгодные финансовые условия для деловых операций (имеется в виду система налогообложения и таможенная политика) и, наконец, низкие темпы приватизации. Негативно влияют также неразвитая система телекоммуникаций, транспорта, отсутствие практически всех видов информационных услуг.

Спрашивается, можно ли и чем привлечь иностранного инвестора в республику? Да, в нашу пользу пока "играют" цены на сырье и полуфабрикаты, относительно дешевая стоимость рабочей силы, высокий еще научный потенциал, выгодное геополитическое положение.

Надеемся, что реализация разрабатываемой сейчас национальной программы привлечения инвестиций в экономику республики объединит и организует усилия различных структур в позитивном направлении.

По нашему убеждению, сейчас особенно важно определить приоритетные направления развития экономики республики для вложения инвестиционных средств. Дело это не простое, как может показаться на первый взгляд. Поэтому и масштабные инвестиционные проекты должны рассматриваться в комплексе, с учетом, в первую очередь, социальных нужд трудящихся.

Отдел международного инвестиционного сотрудничества Комитета по инвестициям при рассмотрении инвестиционных проектов отдавал и будет впредь отдавать предпочтение тем проектам, которые несут социально значимую выгоду, независимо от того, какими субъектами хозяйствования они представлены.

Юрий ПЕТРОВ,
начальник отдела международного инвестиционного сотрудничества Комитета по инвестициям Министерства экономики

Привлечение иностранных кредитов по кредитным линиям

(млн.долл.США)

Наименование кредитной линии. Валютоокупаемость проектов	Сумма кредита	Использовано всего	В том числе: до 1.01.94г.	1994г.	1995г.	прогноз на 1996г.
Всего по кредитным линиям	2835.5	2454.4	955.4	355.4	357.6	786.0
в том числе:						
Валютоокупаемые проекты — погашаемые за счет средств предприятий	963.5	658.4	85.9	164.3	127.1	281.1
из них:						
Кредитная линия Германии	367.3	316.9	81.8	85.5	69.9	79.7
Кредитная линия Австрии	135.8	69.3		17.4	9.0	42.9
Кредитная линия Швейцарии	18.2	18.2			6.6	11.6
Кредитная линия Испании	4.5	4.5		4.2		0.3
Кредитная линия МБРР	169.6	51.4			1.5	49.9
Кредитная линия ЕБРР	203.1	133.1	4.1	7.2	25.1	96.7
Кредит Японии	50.0	50.0		50.0		
Кредит России	15.0	15.0			15.0	
Невалютоокупаемые проекты — погашаемые за счет средств республиканского бюджета	1872.0	1796.0	869.5	191.1	230.5	504.9
из них:						
Кредитная линия Германии	109.4	108.4	70.9	21.6	15.9	
Кредитная линия МВФ	506.4	506.4	72.1	25.9	175.9	232.5
Кредитная линия МБРР	278.3	203.3	0.1	101.1	4.2	97.9
Кредитная линия Европейского Союза	123.8	123.8	118.1	5.7		
Кредит США	86.0	86.0	28.5	27.5	15.0	15.0
Кредит через Россию	134.8	134.8	134.8			
Технические кредиты России	512.4	512.4	445.0	9.3	19.5	38.6
Внешнее финансирование стран-доноров	120.9	120.9				120.9

НОВОСТИ

Соглашение готово к подписанию

В МВЭС официально завершена процедура согласования текста проекта соглашения между правительствами Республики Беларусь и Латвийской Республики о содействии осуществлению и взаимной защите инвестиций.

Содействие сотрудничеству

В эти дни организация экономического сотрудничества и развития (OECD) при поддержке Международной торговой палаты и Консультативного Комитета по промышленности и предпринимательству проводит семинар "Сотрудничество органов содействия инвестициям Новых независимых государств (ННГ) и стран Черноморского бассейна".

Кроме активизации работы по привлечению в экономику страны иностранных инвестиций, семинар позволит информировать международные организации и деловые круги различных стран о Конференции по инвестициям, которая будет проведена в Минске в июне 1996 года, и тем самым привлечь к ней внимание со стороны мировой общественности.

МВЭС

СТРОИТЕЛЬСТВО

Отрасль пока устояла

Общий объем капитальных вложений за 1995г. в строительный комплекс республики равен 21,9 трлн.руб., что в сопоставимых ценах к и без того неблагополучному 1994г. составляет 73%. Строительно-монтажные работы за этот период снизились до 12 трлн.руб., в том числе предприятиями и организациями Минстройархитектуры освоено 7,8 трлн. — 65% от общих объемов по республике. Промышленное производство по министерству в действующих ценах составило 5,2 трлн.руб. В сравнении с прошедшим годом это чуть больше 80%.

ОДНИМ из определяющих показателей положения дел в любой отрасли является рентабельность. В строительстве с рентабельностью свыше 15% 1995г. закончили около половины предприятий и организаций. В целом по министерству она снизилась на 35%, составив в подрядной деятельности 11,4%, в промышленности — 12,7%. Одной из основных причин тому был комплекс мер, направленных на качественное улучшение строительства, например, повышение термического сопротивления ограждающих конструкций. При этом рост стоимости строительства на 23,8% "отстал" от общего роста потребительских цен.

18 промышленных предприятий и 36 строительных организаций закончили год с убытками. Наиболее велики они оказались у Белорусского цементного завода — 9,1 млрд.руб., арендного предприятия "Березовский комбинат силикатных изделий" — 3,5 млрд., Бобруйского АО "Силикат" — 2,9 млрд., Молодечненского комбината строительных материалов — 1,2 млрд., строительно-монтажного треста N 10 "Цементстрой" из Костюковичей — 540 млн.рублей.

Как крайне тяжелое можно охарактеризовать состояние заводов сборного железобетона, основные фонды которых в среднем изношены на 50%. При резко сократившихся объемах производства мощности многих из них остаются невостребованными. Аналогичная ситуация и на некоторых заводах крупнопанельного домостроения. В минувшем году ряд их был загружен лишь на 12—15%. Это касается прежде всего заводов, расположенных в Могилеве, Гродно, Бобруйске. При сложившейся ситуации неизбежно перепрофилирование предприятий на выпуск другой продукции.

Вместе с тем ряду предприятий удалось не только сохранить объемы производства, но и нарастить их в сравнении с 1994г. Это Гродненский стеклозавод (774%), Осиповичское АО "Кровля" (более 109%), Обольский керамический завод (124,5%), Витебское ПО "Керамика" (114%).

Анализ деятельности государственных и акционерных предприятий показывает, что последние лучше приспособились к работе в условиях становления рыночных отношений, особенно имеющие немногочисленные коллективы. Так, если на госпредприятиях объемы производства в прошедшем году снизились на 20%, то на предприятиях других форм собственности — на 14%. Однако следует учитывать, что успешно продолжают работать в основном те предприятия новой формы собственности, которые и в статусе государственных с реализацией своей продукции и услуг особых проблем не испытывали.

Тем не менее разгосударствление предприятий и организаций строительного комплекса идет крайне медленно. В прошедшем году в перечень подлежащих приватизации были включены 83 объекта, а фактически сменили форму собственности только 7. Все они прошли процесс акционирования по нормативной базе 1994 года. В то же время, как показывает практика, и во многих АО снизились объемы работ, уменьшился выпуск продукции, возросли кредиторская и дебиторская задолженности. Так, в реестр организаций, приближающихся к критическому состоянию, включены открытые акционерные общества "Трест N 29", "Трест N 33", "Брестский комбинат строительных материалов", "Доломит", "Силикат", стеклозавод "Коминтерн".

В прошедшем году в республике сдано 1822 тыс.кв.м жилья, что немногим больше половины по отношению к позапрошлому году. И в настоящее время в "затяжном" строительстве находится более 150 тыс.квартир — около 13 млн.кв.м общей площади жилья. Для его завершения требуется почти 14 трлн.рублей.

Тем не менее можно сказать, что вторая половина 1995г. для Минстройархитектуры прошла под знаком приоритета жилищного строительства. Кабинетом Министров принято постановление N 648 от 28 ноября 1995г. "О порядке финансирования жилищного строительства в 1996 году", а Президентом Беларуси подписан Указ N 516 от 22 декабря 1995г. "О некоторых мерах по развитию жилищного строительства". Эти документы определяют новый принцип решения гражданами жилищных проблем, суть которого заключается в безвозмездном предоставлении государством нуждающимся семьям части средств для покупки или строительства квартиры. В проекте республиканского бюджета текущего года на эти цели планируется выделить 500 млрд.рублей. В целом на жилищное строительство ожидается около 1,5 трлн.руб. государственных капвложений.

Министерством финансов на поддержание дорог в исправном состоянии в 1995г. выделено только 74% средств, предусмотренных в бюджете, что не позволило выполнить полный комплекс работ. Из 3600 км подлежащих капитальному ремонту дорог отремонтировано только 36%. В то же время их неудовлетворительное состояние оборачивается для народного хозяйства потерями, которые оцениваются триллионами рублей. Чревато тяжелыми последствиями техническое состояние искусственных сооружений. Так, из 4100 мостов и путепроводов, перекинутых через дороги общего пользования, более 1200 не соответствуют нормативным требованиям по грузоподъемности, более 1600 — по габаритам проезда.

Несмотря на небывалый спад инвестиций, строительный комплекс республики удалось сохранить, сейчас его необходимо стабилизировать. А сделать это, по мнению специалистов, можно благодаря опережающему, по сравнению с другими секторами экономики, проведению приватизации, демонополизации и санации предприятий, снижению материалоемкости и себестоимости продукции, повышению ее конкурентоспособности на внутреннем и внешнем рынках.

Владимир ХРАМЕНКОВ,
пресс-центр Министерства архитектуры и строительства

ПРИВАТИЗАЦИЯ

Деньги делают деньги... до известного предела

Надежды на иностранный капитал пока бесперспективны. По заявлениям специалистов МВФ, иностранный капитал неохотно идет в страны с большим дефицитом торгового, бюджетного и платежного балансов, не говоря уже о государстве с неопределенным законодательством, которое к тому же не исполняется.

Льготам для зарубежных инвесторов аналитики придают слишком большое значение. Иностранцы не столько заинтересованы в льготах (на фоне трудно преодолеваемой бюрократии), сколько в экономической, политической, валютно-финансовой и налоговой стабильности.

Возможно, поэтому за два месяца 1995г. капитальные вложения в экономику Мексики в 80 раз превысили инвестиции в экономику России за первую половину этого же года, хотя национальное (залоговое) богатство этих стран примерно одинаковое.

Проблема финансовой стабилизации в Беларуси имеет два важных аспекта: макроэкономический и институциональный. Первый охватывает вопросы влияния денежной, кредитной, валютной, фискальной и инвестиционной политики на внутренние цены и воспроизводственный потенциал. Второй связан с реформированием отношений собственности, либерализацией экономической деятельности, развитием финансовых рынков и их воссоединением с реальным производством, созданием системы законодательства и контроля за его исполнением.

Инвестиции и экономическая стабильность — взаимосвязанные процессы. Инвестиции являются фактором стабильности, а она в свою очередь способствует развитию инвестирования. До начала экономического кризиса основным инвестором у нас было государство. Развитие бюджетного дефицита сократило капитальные вложения за 1991—1995гг. в 3 раза, а государственные — значительно больше. В 1995г. удельный вес средств республиканского и местного бюджетов в общем объеме капвложений составил всего 27%. В 1995г. при падении ВВП на 10% инвестиции уменьшились на 27%, т.е. на 17 пунктов. Надежд на возрождение этого источника не должно быть. Во всяком случае безвозвратное, бессрочное и неэффективное финансирование даже жизненно важного аграрного сектора должно кануть в Лету, как и любое другое финансирование за счет денежной эмиссии.

В 1994—1995гг. в республике зарождается кредитное финансирование, основанное на возвратности заемных средств. К сожалению, главным кредитором по-прежнему остается государство, ибо существующая сеть коммерческих банков по своему потенциалу и целям (работать с высокодоходными краткосрочными кредитами) не может осуществлять функции долгосрочного кредитования крупных проектов.

Где же взять деньги для инвестирования? Пока можно говорить лишь о потенциальных источниках, которые могут быть включены в производственные вливания при определенных условиях. Например, в ходе приватизации. Последнюю необходимо совместить с инвестициями, т.е. сделать платной, с ориентацией на собственника, способного возродить воспроизводственный потенциал. А чтобы доходы от приватизации принесли реальную пользу, нужно сделать все, чтобы они не проедались и не поступали через общий государственный бюджет даже для поддержки социальной сферы. Деньги от приватизации должны использоваться для финансирования новых высокодоходных проектов!

Здесь возможны различные варианты, включая их поступление в Белорусский инвестиционный банк, который призван в силу своего статуса заниматься кредитованием таких проектов. Белинвестбанк может играть роль крупного, концентрированного инвестора для масштабных проектов, связанных, к примеру, с долгосрочным кредитованием структурной перестройки. Именно такие цели предусмотрены его уставом. Этот банк, как и любой другой, должен учитывать экономический риск невозврата кредитов и руководствоваться отдачей инвестиций. Хотя некоторые управленческие круги убеждены, что собранные от приватизации средства могут использоваться для финансирования приоритетных программ или пилотных проектов, определенных волей чиновников, а не расчетами по окупаемости затрат.

Вторым крупным источником инвестиционных ресурсов может стать амортизация. Речь идет об индексации амортизационных отчислений, обеспечивающих простое воспроизводство. На ее пути есть серьезные препятствия, т.к. рост таких отчислений увеличивает производственные затраты и, следовательно, цену реализуемых изделий, которая и без того стала запредельной, сделав продукцию многих белорусских предприятий неконкурентоспособной на рынке СНГ.

И все же соразмерную и даже ускоренную амортизацию, ее разрешение и поощрение для заявивших о ней объектов следует рассматривать как основной источник самофинансирования собственного воспроизводства.

Третьим источником желательно сделать ценные бумаги. Процесс расширенного воспроизводства в нашей стране должен быть, как и за рубежом, связан с перспективами развития рынка ценных бумаг. Становление его в Беларуси совпало с экономическим кризисом, а вернее, с фазой сужаемого воспроизводства. По отношению к 1991г. ВВП сократился на 42,3%, объем промышленного производства примерно так же. Если падение производственной сферы не остановить, то фондового рынка в Беларуси не будет вовсе, ибо акции и облигации предприятий обесцениваются, т.е. становятся низкокачественным финансовым товаром, не имеющим под собой солидного обеспечения. А это означает конец начала инвестирования в ценные бумаги.

Философию приватизации и акционирования предприятий в Беларуси можно назвать потребительско-распределительной. Она препятствует развитию инвестиционного потенциала. Вместо притока инвестиций ваучеризация и коллективная приватизация приводят к оттоку прибылей на дивиденды, стимулируя потребление. Ко всему прочему рынок ваучеров, если его можно так назвать, лишь незначительно изменяет отношения собственности. Дело в том, что возникновение класса собственников зависит не от масштаба (хотя и он в Беларуси невелик), а от глубины экономических преобразований. Между тем мотивация коллективного собственника осталась потребительской, да и масштабно государственная собственность не была потеснена, даже частичная скупка директорским корпусом ваучеров не повлияла ни на воспроизводственный процесс, ни на рост эффективности наших технологий.

Однако, если бы в Беларуси приватизация все же развивалась, т.е. если бы акции предприятий скупались и формировались, как в России (крупные пакеты акций высокодоходных предприятий), средства от их продажи и перепродажи вряд ли бы "пошли" в производственную сферу. Об этом свидетельствует не только положение в финансовой сфере Беларуси, но и ушедшей от нее вперед России. Доходы от обращения акций, ценных бумаг и финансовых операций в этих государствах остаются в сфере обращения либо идут на потребление.

Если о рынке таких ценных бумаг в Беларуси можно говорить лишь условно, в России он достаточно развит. Так, только в мае 1995г. оборот акций производственных компаний составил там 14,3 млрд.руб. В этот период большая доля сделок приходилась на Владивостокскую международную фондовую биржу. В мае здесь заключались сделки с акциями компаний "Дальневосточное морское пароходство", "Дальморепродукт", "Дальневосточная база флота "Зарубино" и других.

Привлекательность инвестиций в акции "Газпрома" не вызывает сомнений. Чистая прибыль компании в 1994г. составила 3,4 трлн.руб., выплачено дивидендов в размере 200% годовых. Сохраняется повышенный интерес к акциям цветной металлургии таких АО, как "Братский алюминий", "Красноярский алюминий", "Саянский алюминий", АО "Норильский никель", АО "Новолипецкий металлургический комбинат". Весной прошлого года наибольшим спросом пользовались акции таких энергетических компаний, как "Мосэнерго", "Иркутскэнерго", РАО "ЕЭС". Успешно реализуются акции и презентуются за границей нефтедобывающие компании "ЮКОС", "КомиТЭК" и др. Кого в Беларуси можно поставить рядом с ними? Пока некого. Собирая так необходимые инвестиции, многие из этих компаний сами реализуют свои ценные бумаги. На бирже они лишь переоформляют право собственности.

По мнению экспертов, период процветания разного рода "пирамид" в России завершается. Происходит переориентация биржевого рынка на акции, за которыми стоит реальный капитал. Поэтому падает интерес к ценным бумагам финансово-инвестиционных компаний. Та же участь, по-видимому, постигнет и белорусские инвестиционные фонды, большинство из которых окажется бабочками-однодневками.

При всем относительном благополучии и развитости рынка акций в России главная воспроизводственная проблема с его помощью там не решена. Оказалось, что замкнутость финансового обращения в России явилась едва ли не абсолютной. Сделки с акциями многих приватизированных компаний носят единичный характер. Временно свободные средства замыкаются на финансовом секторе и не получают практически никакого выхода в производство, т.к. существующие экономические условия не стимулируют инвестирование в промышленность.

Финансовый сектор сосредотачивается на самовоспроизводстве в силу его высокодоходности. Получается, что рынок ценных бумаг вместо притягивания средств в промышленность привел к прямо противоположному результату — трансформации инвестиционных ресурсов из производства в сферу потребления и финансового обращения. Однако эти последние — не есть автономные сферы. Их благополучие основывается на производстве. Но при таком кругообороте оно рано или поздно себя исчерпает, и ситуация в Беларуси уже близка к такому состоянию.

Поэтому государственная политика должна выбить из-под ног спекулятивных оборотов сначала инфляцию, затем самозамыкающийся кругооборот денег и прибыли и, наконец, увязать фондовое обращение с целями воспроизводства.

Вполне вероятно, что на первых порах целесообразно для этого использовать различные варианты инвестирования, которые успешно апробированы зарубежной практикой льготных режимов для отечественных и иностранных инвесторов. Возможен также выпуск целевых государственных залоговых займов, средства от которых пойдут на развитие высокодоходных производств. На продаже облигаций таких займов за рубежом строились многие широкомасштабные проекты. Первоначально это могут быть жилищные займы, телефонные, гаражные, муниципальные, и лишь потом чисто производственные. Дело в том, что правительство обязано первоначально доказать их выгодность для инвестора, вызвав его доверие к таким займам, а вернее к их эффективности, чтобы сбережения не уходили в разного рода "МММ".

Речь идет о финансовом оздоровлении промышленного сектора, о политике кредитования производственных вложений, содействия самофинансированию предприятий, поддержке конкуренции. Эта политика должна быть равной ко всем производственным объектам или произвольной, т.е. слишком социалистичной. Направления ее известны: кредитование новых высокоэффективных проектов и расчленение, разукрупнение, ликвидация мощностей с падающей эффективностью.

Конкретное воплощение указанных мер возможно только на фоне определенного сдерживания доходов финансового сектора. Речь идет о сглаживании резких колебаний (как главного спекулятивного источника прибылей) на валютном рынке и в отдельных секторах фондового, если таковые появятся. Правительство просто обязано поддерживать любые инвестиционные устремления, предлагаемые производственным сектором и основанные на его самофинансировании. Укрепление производственного сектора означает укрепление акций и облигаций им выпущенных, что будет способствовать развитию вторичного их обращения и при известных обстоятельствах самофинансированию дальнейшего развития.

Если правительству удастся наладить функционирование рынка акций предприятий не только в замкнутом финансовом секторе, а в кругообороте всего капитала, включая производительный (реальный), т.е. сделать его средством получения инвестиций для производственной сферы, то это будет означать, что найден способ удовлетворения спроса на инвестиции с наименьшими инфляционными издержками.

Сделать это очень трудно, ибо конкуренция между производственным и финансовым секторами за привлечение денежных ресурсов закончилась к началу 1996г. крахом для первого. Эта ситуация ненормальная. Она не укладывается в рамки экономической теории, т.к. основной функцией финансового сектора (наряду с чисто спекулятивными операциями) во всем мире является обеспечение сбалансированности материальных и финансовых потоков, и продолжаться может до полного исчезновения основного питающего ее ресурса.

Все вышеизложенное позволяет отстаивать концепцию целевой государственной поддержки реального сектора с использованием мер денежно-кредитного и налогового регулирования накопления капитала и доходности операций в разных областях экономики. И в этом смысле длительная фиксация белорусского рубля по отношению к доллару крайне важна. Хотя, конечно, фиксация — это не стабилизация курса валюты, ибо валютный курс используется в качестве номинального якоря. В этом и состоит одна из превратностей гипотезы о чисто денежном характере инфляции в Беларуси.

И все же фиксация курса дает время для приспособления к изменяющейся ситуации всем секторам: и производственному, который должен бороться с затратными ценами и технологиями, и финансовому, который должен понять, что прибыль может образовываться не столько за счет игры на курсах валют и прочих валютных операциях, а прежде всего — за счет расширения объемов и спектра традиционных банковских услуг.

Нормальное развитие воспроизводственных процессов — это главное условие выхода белорусской экономики из кризисного состояния, другого пути просто нет.

Ирина МИХАЙЛОВА-СТАНЮТА,
доктор экономических наук, профессор

(Статья подготовлена в рамках программы Фонда фундаментальных исследований Беларуси.)

О внесении изменений в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 2 января 1995г. N 1*

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров
Республики Беларусь
N 114 от 19 февраля 1996г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

Внести в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 2 января 1995г. N 1 "Об использовании дивидендов на принадлежащие государству акции" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995г., N 1, ст.7) следующие изменения:

абзац второй после слов: "представлению министерств" дополнить словами: "других центральных органов управления, государственных объединений, созданных по решению Правительства Республики Беларусь";

дополнить постановление абзацем следующего содержания:

"По решению Кабинета Министров Республики Беларусь Министерство по управлению государственным имуществом и приватизации имеет право использовать часть дивидендов на принадлежащие Республике Беларусь акции акционерных обществ, держателем которых является указанное министерство, для приобретения в установленном порядке акций дополнительных выпусков этих акционерных обществ".

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь
С.ЛИНГ

** См. "НЭГ" N 3 за 1996 г., стр.16*

Вместо комментария

Принятое дополнение к постановлению Кабинета Министров от 2 января 1995 г. N 1 предоставляет возможность Мингосимуществу работать на перспективу. Учитывая, что процесс приватизации будет развиваться, естественно, что главный собственник в республике — государство — заинтересован в том, чтобы иметь возможность увеличивать свое участие и роль в открытых акционерных обществах, особенно, при определении стратегии их развития. Это также дает возможность инвестировать часть причитающейся государству прибыли в качестве дивидендов на долю принадлежащих ему акций на развитие акционированного предприятия. Несомненно, это будет способствовать укреплению финансового состояния субъектов хозяйствования. В ближайшее время Министерством по управлению государственным имуществом и приватизации будет разработан порядок подготовки документов для принятия решения об использовании дивидендов на эти цели.

Геннадий МЕДВЕДЕВ,
главный специалист экономического управления аппарата Кабинета Министров Республики Беларусь

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЙ ОПРОС

Рынок и молодая семья

По данным социологического опроса, проведенного специалистами Могилевского облисполкома, почти две трети опрошенных молодых семей затруднились оценить свои возможности в обеспечении нормальных условий для воспитания детей. Каждая пятая семья, ответившая на поставленный вопрос, не считает себя способной обеспечить нормальное питание, каждая вторая — приличной одеждой и спортинвентарем, около 40% — путевками в летние лагеря отдыха. Поэтому не случайно на вопрос о намерении в ближайшее время увеличить состав семьи не смогли ответить 60% опрошенных.

Примерно столько же не смогли высказать свое мнение и относительно будущего их семей, способов разрешения бытовых и финансовых проблем, ухода за детьми, образования и профессиональной подготовки. Оценивая ответы работающей молодежи, можно прийти к выводу, что в молодежной среде сформировались две достаточно устойчивые и численно равные группы. Это рассчитывающие только на собственные силы в вопросах семейного благополучия и те, кто надеется на помощь государства.

Из числа ответивших решать жилищную проблему намерены: самостоятельно — 25%; с помощью государства — 22%. С вопросом трудоустройства рассчитывают справиться: самостоятельно — 22%; с помощью государства — 25%. В получении образования надеются: на собственные силы — 27%; на помощь государства — 22%. Позаботиться о своей профессиональной подготовке могут: самостоятельно — 16%; с помощью государства — 16%. На помощь трудового коллектива в решении семейных проблем рассчитывает лишь около 5% ответивших на поставленные вопросы.

Формирование рыночного уклада в нашей экономике усугубило проблему рождаемости. В публикуемой таблице представлены основные причины, обусловливающие отказ молодых семей от рождения еще одного ребенка.

Как следует из таблицы, наибольшее влияние на сдерживание рождаемости, по мнению молодых женщин, состоящих в браке, оказал рост цен на товары для детей, что подтвердило 66,7% опрошенных. На втором месте по рангу причин, оказавших очень большое влияние на отказ от пополнения семьи, названа либерализация цен. На нее сослались 53,3% молодых женщин. На материальные трудности пеняет каждая вторая из ответивших на вопрос (49,5%). Каждая третья такой причиной считает жилищные трудности и недостаточный размер пособия на содержание детей.

Такая ситуация требует обновления и развития системы экономических, правовых и социальных гарантий семьи. Целесообразно было бы создание специального юридического органа — семейного арбитража, что позволило бы перевести семейные отношения в плоскость законности и правопорядка, а женщинам не прибегать к помощи административных лиц, которые, как правило, при решении спорных вопросов не всегда руководствуются интересами семьи.

Учитывая, что значительная часть молодых семей оказалась сегодня в тупиковой ситуации, правильным было бы выработать целостную систему социальной поддержки молодой семьи и создать фонд их защиты, установить порядок и размеры отчислений в него бюджетных средств, в том числе поступлений, полученных от коммерческой торговли, приватизации предприятий, жилищного фонда и т.д., проведение целевых денежно-вещевых лотерей, аукционов и других источников поступлений. Рост дороговизны жизни предопределяет и ориентацию молодых семей на выбор места проживания в небольшом городе. На это указала каждая вторая семья (от 55 до 59%). Каждая четвертая-пятая семья (20—26%) хотела бы проживать на селе. В большом городе изъявили желание проживать 18% мужчин, состоящих в браке, и 8,7% замужних женщин. То есть число мужчин, желающих проживать в больших городах, более чем в два раза превышает число женщин. И наконец, обосноваться на хуторе изъявили желание 4,9% женатых мужчин и 1,5% замужних женщин, то есть сильный пол в этом вопросе более чем в 3 раза преобладает над слабым.

Эти данные говорят о целесообразности корректировки планов жилищного и промышленного строительства, развития сферы социальной инфраструктуры, о необходимости сосредоточения основных ресурсов на развитии небольших городов (районных центров), а также сельских поселений.

Падение жизненного уровня отрицательно сказалось на заботе молодежи о своем физическом здоровье: половина опрошенных стала реже посещать спортивные залы, бассейны, отдыхать на турбазах. Приобщение к этим видам самосовершенствования, отдыха осталось на прежнем уровне у 27% молодых людей, увеличилось у 4%. Поэтому было бы правильным ввести систему льгот и компенсаций для молодежи в сфере культуры, досуга, отдыха, туризма. Одной из форм реализации такого подхода могло бы стать введение "молодежного билета", юридически предоставляющего лицам в возрасте до 25 лет льготы в пользовании спортивными сооружениями, учреждениями культуры, туризма и т.д.

Михаил РУСАКОВИЧ,
нач.отдела по работе с молодежью и детскими организациями Могилевского облисполкома

Распределение опрошенных молодых женщин, состоящих в браке, по оценке причин, приведших к отказу от рождения еще одного ребенка (%)

ПРИЧИНЫ	Пятибальная шкала				
	Никакого влияния				очень большое влияние
	1	2	3	4	5
— материальные трудности	4,6	5,1	9,2	13,6	49,5
— жилищные трудности	23,1	7,7	8,2	6,7	34,4
— занятость на работе (учебе)	42,1	10,3	10,3	6,2	5,6
— затруднения с устройством детей в детсад	51,3	11,8	8,7	2,1	4,1
— отсутствие помощи по уходу за детьми со стороны родителей	56,4	7,7	4,1	5,1	6,7
— недостаточный размер пособия на содержание детей	11,8	3,1	9,2	21,0	35,4
— недостаточный престиж многодетных семей в быту и на производстве	29,2	8,2	5,1	16,9	16,9
— нехватка рабочего времени	22,6	13,3	11,3	11,8	11,8
— либерализация цен	3,1	1,5	6,2	13,8	53,3
— рост цен на детские товары	4,1	0,5	2,6	9,2	66,7
— семейные неполадки	43,1	7,7	6,7	3,1	10,8

ИТОГИ — 1995

Уровень жизни:

есть ли свет в конце тоннеля?..

В прошлом году остановить падение жизненного уровня населения республики не удалось. При всех головокружительных цифрах в сотни тысяч и миллионы рублей реальные доходы людей снижались. Может быть, слабым утешением послужит то, что темпы нашего обнищания в 95-м году были несколько ниже, чем в 94-м. Но можно ли это считать светом в конце тоннеля? Об этом беседа с консультантом Министерства экономики Зоей БЕЛЕЦКОЙ.

— Что происходит сегодня с заработной платой?

— В январе—декабре 1995 года, при опережающем росте потребительских цен (по сравнению с 1994 годом в 8,1 раза), денежные доходы населения увеличились в 6,3 раза и в расчете на душу населения в среднем за год составили 6683 тыс.рублей. Реальные же денежные доходы снизились на 21,4% по сравнению с 23% в 1994 году.

Произошел некоторый положительный сдвиг в структуре доходов населения — доля оплаты труда в них, снизившаяся в 1994 году на 8,1 пункта, возросла в 1995 году на 9,6 пункта и составила 64,3%, т.е. превысила уровень 1993 года на 1,5 пункта, однако не достигла уровня 1990 года — 73,1%. Это свидетельствует об ослаблении мотивации к труду и о сложном положении экономически активного населения.

В январе—декабре 1995г. среднемесячная заработная плата работников в республике составила 750 тыс.руб., в 7,7 раза превысив уровень предыдущего года. В 1994г. темп ее роста в 16 раз превышал достигнутый в 1993-м.

Номинальная средняя заработная плата одного работника увеличилась с 283 тыс.руб. в декабре 1994г. до 1014 тыс.руб. в декабре прошлого года, т.е. возросла в 3,6 раза, тогда как ее реальный размер, скорректированный на индекс цен, увеличился только на 4%.

— Как соотносились в прошлом году зарплата и семейный, личный бюджеты?..

— Начиная с марта 1995г. это соотношение несколько изменилось, тем не менее средняя заработная плата (СЗП) за год по народному хозяйству превысила минимальный потребительский бюджет всего лишь на 6,4%, что на 1,6 пункта ниже, чем в 1994г.

На протяжении года ухудшалось также и соотношение средней и минимальной заработной платы (МЗП). Если вначале МЗП составляла 8,8% от СЗП, то в конце — 5,9%, в то время как в социально ориентированном обществе она не бывает ниже 30—40%.

— Что происходило в бюджетной сфере?..

— Для поддержания уровня доходов ее работников дважды в течение года пересматривались в сторону увеличения размеры минимальной заработной платы и тарифной ставки I разряда, а также осуществлялась индексация доходов с учетом инфляции. Введение новой тарифной ставки I разряда и изменение Единой тарифной сетки позволили увеличить с 1 марта 1995г. зарплату работников отраслей народного хозяйства в среднем почти в 2 раза, в том числе в бюджетной сфере примерно в 2,3 раза. Несмотря на это, ее величина во многих отраслях осталась низкой. Ниже среднереспубликанского уровня заработная плата работников социальной защиты — в 2 раза, образования — на 22%, здравоохранения — на 14%.

— Очень многие жалуются на то, что до сих пор не получили зарплату за прошлые месяцы. Каковы масштабы этого явления?

— По данным Минстата общая сумма просроченной задолженности по состоянию на 26 декабря прошлого года по республике составила 860,6 млрд.руб., или 3,7% в общем фонде заработной платы. В том числе 508,6 млрд.руб. не было выплачено за ноябрь и 352 млрд.рублей за предшествующие ему месяцы.

Свыше 37% задолженности (320,5 млрд.руб.) приходилось на промышленные предприятия, 34% (296,7 млрд.руб.) — на колхозы, 12% (105,2 млрд.руб.) — на совхозы, 11% (91,1 млрд.руб.) — на строительные организации.

Всего по республике по состоянию на 26 декабря имели задолженность по зарплате 3330 (40,7%) предприятий, организаций и учреждений, в том числе свыше двух месяцев — 899 (11%) предприятий. По всем областям, кроме г.Минска и Гродненской области, удельный вес предприятий, имевших задолженность, превысил среднереспубликанский уровень, а по Гомельской области составил 54,8%, в том числе свыше двух месяцев — 16,4%. В отраслевом разрезе лидерами по задолженности стали колхозы (76,4%), совхозы (73,2%), предприятия промышленности (34,5%).

Не получили заработную плату полностью или частично более одного миллиона работников, что составляет почти 35% от общей численности трудящихся. 7,2% из них не получали заработную плату свыше двух месяцев.

— А что можно сказать о пенсионерах?..

— Происходило снижение реального уровня их жизни. Хотя среднемесячный размер пенсий по возрасту составил 338,8 тыс.руб. и увеличился по сравнению с 1994 годом в 10,1 раза при росте заработной платы в 7,7 раза. Однако, даже средний размер пенсии, которая для многих является единственным источником дохода, обеспечивает только на 50% их потребительские расходы.

— На фоне ухудшения уровня жизни населения тем не менее прогрессирует процесс разделения на бедных и богатых...

— Расслоение общества по доходам приближается к нормам, предельно допустимым для стабильных государств. Десятикратная разница в доходах самых богатых и самых бедных слоев населения для большинства стран является критической. В нашей республике 10% наиболее обеспеченных слоев населения получают доходы, в 6—8 раз превышающие доходы 10% наименее оплачиваемых. По данным бюджетных обследований, за 1995 год к относительно обеспеченному населению (с денежными доходами выше МПБ) относится примерно 30%. Более 35% населения уже живет на пороге бедности.

— А тут еще и безработица наступает. Насколько ее ощущает экономика?

— Кризис усугубил эту проблему. Если уровень официально зарегистрированной безработицы к концу 1994 года составлял 1,8%, то за 1995 год он увеличился до 2,7% к экономически активному населению и составил на конец года 131,1 тыс.безработных. Среди безработных более 60% составляют женщины, а в г.Минске их — 80%. Более половины безработных — молодежь в возрасте до 30 лет. Тут преобладают две социальные группы: выпускники учебных заведений, впервые попавшие на рынок труда, и ранее занятые в народном хозяйстве, но потерявшие работу по различным причинам.

В течение 1995 года службами занятости трудоустроено 81,4 тыс.безработных, или 28% от общего их числа. Возможности трудоустройства снижаются вследствие увеличения разрыва между наличием свободных рабочих мест и предложением рабочей силы. В декабре 1995 года на одну заявленную вакансию претендовало 12 безработных против 6 в декабре 1994 года. Ситуация усугубляется и тем, что Фонд содействия занятости населения способен обеспечить реальную поддержку занятости при уровне безработицы не более 3%. На конец декабря 1995г. пособие по безработице получили 53% безработных. Средний размер его в декабре составил 101,2 тыс.руб.

— Должен ли нас беспокоить уровень безработицы в 2,7%? В некоторых странах он достигает куда большей величины, а тревогу там не бьют.

— Относительно низкий уровень открытой безработицы в республике обусловлен применением гибких форм занятости, сокращением рабочего дня и недели, предоставлением работникам длительных неоплачиваемых и малооплачиваемых отпусков, частичной остановкой производства. Такая политика направлена на сохранение трудовых коллективов, однако это способствует росту скрытой безработицы.

По данным Минстата, в 1995 году потери рабочего времени в промышленности составили 29,5 млн.человеко-дней, или 8,1% в общем календарном фонде. Это на 18,3% больше, чем в предыдущем году. С учетом лиц, не полностью занятых в народном хозяйстве, а также ищущих работу без помощи службы занятости, скрытая безработица в республике составляет около 15%.

Характерная особенность открытой безработицы — это увеличение ее длительности (более года). Хотя у нас она относительно небольшая, к примеру, в г.Минске составляет около 15%, однако такие безработные, согласно действующему законодательству, лишены права получать пособие. Переход же скрытой формы в открытую может вызвать увеличение размеров длительной безработицы. Социальные последствия такой ситуация негативны.

Реализация процедуры банкротства неизбежно ускорит переход скрытой безработицы в открытую. Следовательно, в социальной сфере республика еще не преодолела пика кризиса независимо от того, какой будет динамика объемов промышленного производства.

— Видится ли реальный выход из создавшегося положения?

— Для этого предпринимаются серьезные и разноплановые меры. На 1996 год правительством планируется ряд шагов в сфере социальной защиты населения. С 1 января 1996 года повышены минимальная заработная плата до 100 тыс.руб., тарифная ставка I разряда до 110 тыс.руб. в месяц. Увеличатся постоянные доплаты к минимальным пенсиям по возрасту с 20 до 50%, в 1,7 раза возрастут пособия по безработице и стипендии гражданам, проходящим профессиональную подготовку по направлению Государственной службы занятости.

Как уже сообщалось, в соответствии с прогнозом социально-экономического развития республики на 1996 год предусматривается обеспечить объем производства промышленной продукции на уровне 1995 года, валовую продукцию сельского хозяйства увеличить на 1,5—2%, уровень инфляции в месяц — не более 2,5%. Стабилизация в отраслях материального производства позволит прекратить падение реальных доходов населения.

Что касается обеспечения своевременной выплаты заработной платы, Президентом Республики Беларусь издан Указ от 27 ноября 1995г. N 483, который предусматривает производить в бесспорном порядке удержание средств с нанимателей, имеющих задолженность по выплате заработной платы, в размере прожиточного минимума на каждого работника.

Для трудоустройства, социальной защиты населения и снижения уровня безработицы создаются республиканские и региональные программы содействия занятости. Одним из направлений в этой области является создание новых рабочих мест путем стимулирования занятости с предоставлением субсидий безработным для частичной компенсации расходов, связанных с предпринимательской деятельностью. Не менее важным является обучение, переобучение и повышение квалификации безработных.

Беседовал
Михаил ФАЩИЛИН

Nav Эк Газета

ОХРАНА ТРУДА

Травматизм снижается, но проблем становится больше



В 1995г. в результате несчастных случаев на производстве в республике погибло 334 человека или на 40 меньше, чем в 1994-м и на 74, чем в 1993-м. В России и Украине за этот период отмечается значительный рост травматизма со смертельным исходом. Совершенно очевидно, что положительные результаты в области охраны труда в республике достигнуты в основном за счет усиления контрольно-надзорной деятельности и в первую очередь Государственной инспекции труда. В прошедшем году инспекторами труда и специалистами Государственной экспертизы условий труда по итогам проверок выдано свыше 10 тыс. предписаний об устранении более чем 216 тыс. нарушений законодательства о труде, правил и норм безопасности на производстве. Из-за грубых нарушений, создававших угрозу жизни и здоровью людей, останавливалась работа 90 цехов, 405 участков и около 13 тыс. единиц оборудования.

За нарушения законодательства о труде к административной ответственности привлечено 4037 должностных лиц. Общая сумма штрафов составила 335,5 млн.руб. К 2084 субъектам хозяйствования применены экономические санкции на 1.466,7 млн.рублей.

Государственной экспертизой условий труда внесены предложения об отмене более 300 незаконно назначенных пенсий.

Рассмотрено 2,5 тыс. жалоб и предложений трудящихся, связанных с нарушением законодательства о труде, безопасностью на рабочих местах. По результатам проверок восстановлено на работе более 170 человек. За вынужденные прогулы по предписаниям инспекторов нанимателями выплачено более 20 млн.рублей. Возвращено получившим травмы и увечья на производстве свыше 822 млн.руб. незаконно удержанных и недоплаченных денег.

В 1995-м Госинспекцией труда, Управлением охраны труда и Государственной экспертизой условий труда подготовлено более 30 нормативных актов, регулирующих вопросы трудовых отношений, льготного пенсионного обеспечения, возмещения вреда пострадавшим на производстве, которые были приняты на уровне Кабинета Министров и Минтруда.

Положительно зарекомендовала себя практика рассмотрения итогов локальных и общих проверок в отраслях народного хозяйства и регионах на заседаниях исполкомов, областных, городских и районных советов депутатов, коллегиях министерств с участием представителей Госинспекции труда. В минувшем году такие заседания были проведены во всех облисполкомах, Минском городском исполкоме и более чем в 40 районах республики.

Однако, несмотря на затраченные усилия, в области охраны труда еще остается немало проблем и узких мест. Сильная изношенность основных фондов, особенно на предприятиях энергетики, химии, домостроения представляет собой мину замедленного действия, способную нанести колоссальный урон народному хозяйству, жизни и здоровью многих людей. Значительно осложняют работу контрольно-надзорных органов пробелы в трудовом законодательстве. В республике, наверное, единственной из стран СНГ, отсутствует Закон об охране труда. Нет законов об ответственности нанимателей за нарушение трудового законодательства, о страховании от несчастных случаев, о промышленной безопасности и ряде других, обеспечивающих гарантии здоровых и безопасных условий для работы. Не налажена система материального, нормативного и научного обеспечения охраны труда. Отсутствует и экономический механизм стимулирования нанимателя в создании здоровых и безопасных условий на производстве.

Материальное положение инспекторов труда оставляет желать лучшего. Транспортные и командировочные расходы они осуществляют практически из своего кармана. Таким образом, все, что сегодня еще удается делать Госинспекции труда, держится на энтузиазме ее работников. И никаких существенных шагов в этом направлении пока не предпринимается.

Говоря о перспективах в области охраны труда, нужно самым серьезным образом и безотлагательно разрешить все стоящие сегодня в этом направлении проблемы. Пора, наконец, понять, что речь идет о самом главном богатстве нашей державы — о людях труда.

Иван СЕЛЕДЕВСКИЙ,
заместитель министра труда, начальник Государственной инспекции труда

Бюро контактов "НЭГ"

Японская компания "**Hanwa Co. Ltd**" заинтересована в поставках в Беларусь таких быстрорастворимых продуктов питания, как лапша, кэрри (приправа из куркумового корня, чеснока и различных пряностей) и рис, расфасованный обычным и вакуумным способами в банки и упаковки. Фирма готова работать на условиях открытия аккредитива или предоплаты.

Адрес компании: D-208, HIYOSHI DAI-7 COPO 2-45, HIYOSHI-HONCHOU KOUHOKU-KU, YOKOHAMASHI KANAGAWAKEN, JAPAN.

* * *

Румынская компания **ARENA Group S.A.**, производящая в основном химико-фармацевтические и химические продукты, экспортирует:

1. Ацетилсалициловую кислоту, зернистость 20—60, британская рецептура (БР); нитевидные кристаллы, БР: салициловую кислоту, бензоат натрия, а также любые готовые лекарственные формы румынского производства по конкурентным ценам.

2. Соду, ПВХ; ацетон и другие продукты нефтехимии.

3. Пшеничную муку, вино, подсолнечное масло, консервированные овощи и другие продукты питания, любую продукцию румынского происхождения.

Агентом по экспорту-импорту является компания ARENA EXPERT S.R.L. Готовы также заключать сделки на бартерной основе.

Тел. ARENA Group S.A. в Бухаресте 322-24-21, факс 321-62-97, телекс 10 485 arefa.

* * *

Экспортер румынской мебели на рынки СНГ **MALEX** предлагает широкий ассортимент различной мебели по доступным ценам. Мебель для кухни, спальни, гостиной, прихожей, офисная и т.д. Деревянные стулья и отдельные предметы могут поставляться как в собранном, так и в разобранном виде.

Фирма продает дешевый, но высокого качества стиральный порошок в неограниченном количестве, консервы овощные и фруктовые, спиртные напитки, коньяки, ликеры, натуральные вина румынского производства.

Телефон фирмы MALEX: Romania, 0040-33-21 6888, факс 0040-33-21 6808, телекс 25348 MOSKOVA: телекс 612371, телетайп 209403.

* * *

Американское Агентство международного развития (USAID) открыло инвестиционный фонд для поддержки предпринимательства в странах СНГ в объеме 150 млн.долл.

Фонд выделяет заемные средства для мелких и средних частных или приватизированных предприятий в Украине, Беларуси и Молдове. Размеры единичного проекта — от 500 тыс. до 5 млн. долл. Проекты финансируются после рассмотрения бизнес-планов.

Адрес фонда в Нью-Йорке:
15 Nost 39th Street, 11 floor
New York, NY 10018 USA
Tel. (212) 556-9320; fax (212) 556-9321.

Оперативные данные о погибших на производстве в 1995 г.

Наименование министерств и ведомств / Наименование территорий		Промышленность												Транспорт и связь				Агропромышлен. комплекс			Строительство					Непроизводственная сфера										Всего
		Министерство топлива и энергетики	Минлесхоз	Минпром	Беллесбумпром	Беллегпром	Белнефтепродукт	Белхимнефтепром	Белтопгаз	Белтрансгаз	Белместпром	Прочие	Итого	Минтранс	Минсвязи	Прочие	Итого	Минсельхозпрод	Прочие	Итого	Министерство архитектуры и строительства	Белсельстрой	Минскстрой	Прочие	Итого	Министерство культуры и печати	Минздрав	Минжилкомхоз	Минторг	Министерство образования и науки	Белкоопсоюз	Белбытсоюз	Академия наук	Прочие	Итого	
Брестская обл.	1995	1	2		1								4	2	2		4	25		25	2	2			4			1		1				3	5	42
	1994	1	1		-	2						4	8	4	2	1	7	18		18	1	2			3									2	2	38
Витебская обл.	1995	2	2	2	1		1		1			1	10	2		1	3	21		21	3	2		1	6			3			3				6	46
	1994	1	1	1								1	4	5			5	24	2	26	6	3			9		2	3			3				8	52
Гомельская обл.	1995	-	1		6		1	1	1			7	17	9			9	18	1	19	5			2	7		2			1	1			2	6	58
	1994	4		3	1							2	10	4	1		5	21	2	23	10	12			22			2			2			3	7	67
Гродненская обл.	1995	3		1					1				5					15		15	2	1		2	5		1		1	2	2			3	9	34
	1994	1	3	1					1			2	8	3	1		4	19		19	4	2			6			3	1	1		1		1	7	44
Минская обл.	1995	1	2	3	1			3	5				15	3			3	36		36	13	3		1	17		1	1						3	5	76
	1994	6		2	2		1		1			1	13	4	2		6	46	1	47	3	1		11	15			1			1			3	5	86
г.Минск	1995	2		6								4	12	5	2		7				3	1	4	4	12			2			1	1		7	11	42
	1994	2		8								3	13	6	1	1	8	3	1	4	6		1		7			9						4	13	45
Могилевская обл.	1995	1			2								3	1			1	19		19	4	1			5		1	2		2			1	2	8	36
	1994			1	4	1						1	7	1		1	2	17		17	7	1		1	9			2		2	2	1			7	42
Республика Беларусь	1995	10	7	12	11	-	2	4	8			12	66	22	4	1	27	134	1	135	32	10	4	10	56		5	9	1	6	7	1	1	20	50	334
	1994	15	5	16	7	3	1		2			14	63	27	7	3	37	148	6	154	37	21	1	12	71		2	20	1	3	8	2		13	49	374

ВОПРОС — ОТВЕТ

Дополнительный отпуск "ликвидатору"

Просим дать консультацию по вопросу предоставления и расчета работнице дополнительного оплачиваемого отпуска в 1996 году за 1995 год как участнику ликвидации последствий катастрофы на ЧАЭС. В 1995 году она находилась в декретном отпуске по уходу за ребенком до 3-х лет и подала заявление на дополнительный отпуск.

В.ВАСЕНКОВА, г. Минск

В соответствии с п. 12 ст. 18 Закона Республики Беларусь "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС", граждане, заболевшие или перенесшие лучевую болезнь, вызванную последствиями катастрофы на Чернобыльской АЭС, а также инвалиды, в отношении которых установлена причинная связь наступившей инвалидности с Чернобыльской катастрофой, из числа лиц, указанных в статьях 13—16 и 21 настоящего закона, имеют право на получение ежегодного дополнительного отпуска продолжительностью 14 календарных дней с сохранением заработной платы.

Администрация предприятия обязана предоставить дополнительный отпуск в текущем календарном году, независимо от проработанного времени. Дополнительный отпуск может по желанию работника присоединяться к основному или использоваться отдельно.

Если в связи с временной нетрудоспособностью ликвидатора такой возможности в текущем году нет, то дополнительный отпуск должен быть предоставлен ему сразу после выхода на работу в следующем году.

Расчет оплаты отпусков в календарных днях производится в соответствии с "Правилами исчисления среднего заработка, сохраняемого за время ежегодного отпуска и в других случаях, предусмотренных законодательством", утвержденными постановлением Госкомтруда Республики Беларусь N 25 от 15.04.93г. с внесенными в них изменениями, а также разъяснением, утвержденным постановлением Госкомтруда N 50 от 29.04.94г.

Средний заработок за дни дополнительного отпуска, предоставляемого в календарных днях, определяется делением суммы фактически начисленной заработной платы за 12 календарных месяцев, предшествующих месяцу ухода в отпуск, осовремененной в установленном порядке, на количество календарных дней в этом двенадцатимесячном календарном периоде за исключением праздничных дней, не совпадающих с воскресными, и умножением полученного частного на число календарных дней предоставляемого отпуска.

Приходящиеся на отпуск праздничные дни, не совпадающие с воскресными, оплате не подлежат. Продолжительность отпуска увеличивается на число таких дней без оплаты. Праздничные дни, совпадающие с воскресными днями, учитываются и оплачиваются так же, как и остальные дни отпуска. Продолжительность его при этом не увеличивается.

Работникам, не имевшим в расчетном периоде заработка (например, находились в отпуске без сохранения заработной платы в связи с декретным отпуском по уходу за ребенком), средний заработок исчисляется исходя из начисленного за календарные месяцы, предшествующие предусмотренному периоду.

Л.БУЛАШ,
ведущий специалист Минтруда



ХРОНИКА

Португальский посол приступил к работе

В МВЭС прошли переговоры министра Михаила Маринича с Чрезвычайным и Полномочным Послом Португалии в России и Беларуси г-ном Виллашом Воашем.

Состоялся обмен мнениями по вопросам перспектив сотрудничества между двумя странами. Аккредитация первого португальского посла в Беларуси позволит значительно расширить объемы двустороннего торгово-экономического сотрудничества.

В ходе встречи подчеркивалась необходимость подготовки двусторонних соглашений по торгово-экономическому сотрудничеству и туризму, заключение которых способствовало бы расширению деловых и культурных связей между двумя странами. Перспективными и взаимовыгодными могут стать контакты в сфере деревообработки, химической, станкостроительной и легкой отраслях промышленности. Чтобы помочь предпринимателям в установлении таких контактов, было предложено организовать в Беларуси выставку португальских товаров.

Пришли на "Интеграл" с весомыми конвертами

Корейская компания "Селикон" (ранее — "ГолдСтар") заключила с минским НПО "Интеграл" контракт на изготовление и поставку элементов полупроводниковых приборов. В контракте предусматривается поощрение особо отличившихся ежемесячно рабочих и специалистов: ежемесячно им будут вручаться в конвертах 500 долл. Бригада либо коллектив могут получить сумму в 6 раз большую.

"Интегралом" заинтересовались не только корейцы. Недавно предприятие НПО посетила группа руководителей корпорации "Моторола". В результате было подписано соглашение о продаже белорусских микросхем. "Моторола" снабдит "Интеграл" новым оборудованием и техникой.

Ольга КАСТЮКЕВИЧ

"Балканкарподем" восстанавливает старые связи

Известная болгарская фирма "Балканкарподем" при содействии МВЭС провела в Минске первую встречу своих дилеров из стран СНГ и Прибалтики.

"Балканкарподем" уже более 30 лет успешно работает на рынке бывшего Советского Союза. В Беларуси традиционно эксплуатируется болгарское подъемно-транспортное оборудование — канатные и цепные электротали, дизельные и электрические погрузчики, стеллажные краны-штабелеры и т.д. Трудно найти промышленное предприятие, торговую базу, где бы не использовалась болгарская техника.

Сегодня дилерская сеть "Балканкарподема" в странах СНГ и Прибалтике насчитывает уже 24 фирмы-партнера. Основными задачами их встречи было ознакомление с техническими новинками, подписание контрактов на 1996 год.

Киев приглашает на конгресс

С 15 по 17 мая нынешнего года в Киеве состоится II Международный конгресс малого бизнеса и сотрудничества. Форум проводится по инициативе Союза малых и средних предприятий Украины, министерств экономики, труда, Фонда государственного имущества и Агентства координации международной технической помощи.

Цель проведения конгресса — содействие расширению и активизации экономического сотрудничества Украины с зарубежными странами, поиску новых деловых партнеров в финансовой, производственной, торговой, туристической и других сферах деятельности.

Желающие принять участие в Конгрессе могут обращаться по адресу: Міжнародний центр ІНТЕГРО, 252010, Київ-10, а/с 327/2, тел./факс: (38044) 294-77-00, 294-76-00.

ВЫСТАВКИ

Дом, в котором хорошо

В четвертый раз компания "Асунта" организует международную выставку жилья и строительства под названием "Белорусский дом - 96". Несмотря на то, что до открытия еще немало времени (проходить она будет с 26 по 30 марта в столичном Дворце спорта), уже подали заявки около полутора сот участников из Беларуси, Германии, Италии, Польши, России, США и других стран.

Отличительная особенность нынешней экспозиции — не только более весомое присутствие предприятий негосударственных форм собственности, но и более широкая демонстрация ими различных технологических новинок, призванных сделать наше жилище таким, чтобы в нем было действительно хорошо и уютно. Обо всех не расскажешь — надо приходить и смотреть. Специалистов, скажем, наверняка привлечет семинар "Новые технологии в строительстве", организуемый при содействии Минстройархитектуры и фирмы "ЕВРОКОММ", дачников — возможность приобрести столь актуальные на сегодняшний день элитные семена овощных и цветочных культур из Голландии. Женщины, полагаю, с удовольствием познакомятся с вариантами интерьера помещений, предлагаемыми творческой мастерской, которая так и называется — "Уютный дом".

Федор ЗАЯЦ

Москва и Минск "обмениваются" ярмарками

Побывавшая в Минске делегация правительства Москвы обсуждала вопросы организации в столицах наших государств выставок-ярмарок продукции предприятий России и Беларуси.

Надо отметить, что, в соответствии с Протоколом по итогам переговоров между премьер-министром Беларуси М.Чигирем и мэром Москвы Ю.Лужковым, подписанным в августе прошлого года, белорусские предприятия уже успешно участвовали в нескольких московских выставках. Только за время Московской межотраслевой оптовой ярмарки непродовольственных товаров народного потребления (сентябрь 1995г.) было заключено 35 договоров на сумму около 160 млн. российских рублей на поставку белорусской продукции. Подписано 94 протокола о намерениях еще почти на 3 млрд.

Гости обсудили вопросы организации в Минске выставки-ярмарки продукции московских предприятий, которая пройдет в июне—июле текущего года. Участие в ней смогут принять не только предприятия белокаменной, но и приглашенные организаторами фирмы из стран ближнего и дальнего зарубежья.

Основная цель планируемой выставки — возобновление связей между промышленными предприятиями и торговыми организациями наших государств.

СЕМИНАРЫ

"Рецепты" от Академии экспорта

МВЭС и Академия экспорта Земли Баден-Вюртемберг (ФРГ) провели семинар, посвященный "Методике оценки и прогнозирования торгового и платежного баланса". В семинаре приняли участие профессор Берлинского Института повышения квалификации г-жа Гертруда Нитцше, представители ряда министерств, ведомств республики, предприятий.

Слушатели обсудили проблемы прогнозирования привлечения иностранных инвесторов и реинвестирования прибылей, обслуживания внешнего долга. Рассмотрели влияние государственного бюджетного дефицита на платежный баланс, влияние прогнозируемого объема экспорта и импорта на доходы и расходы от внешнеэкономической деятельности и другие вопросы.

Это уже третий такой семинар, организованный МВЭС совместно с германской Академией. Последняя, заключительная в данной серии учеба по теме "Экономическая политика в странах ЕС (с акцентом на внешнюю торговлю)" прошла с 26 по 28 февраля.

Как продать достижения науки?

Ведущие специалисты крупнейших университетов и фирм США приняли участие в проведенном недавно в Минске семинаре "Особенности коммерциализации достижений науки и технологий за рубежом".

Эта учеба проводилась в рамках реализации одноименного совместного проекта правительства Беларуси и ПРООН, рассчитанного на 2 года. Цель проекта — развитие внутреннего потенциала планирования и управления как в руководстве страной, так и в отраслях науки и высоких технологий, создания условий, способствующих формированию стратегических союзов на базе высоких технологий между белорусскими и зарубежными компаниями. Мероприятия по проекту направлены на воспитание специалистов и развитие организаций, необходимых для эффективного сбыта таких продуктов за рубежом.

В нынешнем семинаре участвовали 250 человек из разных городов Беларуси, а также 12 человек из Литвы, Украины и Молдовы. Состав был весьма представительным — ответственные работники министерств и ведомств, Верховного Совета, Академии наук, Академии управления Администрации Президента, известные ученые, руководители вузов, директора и работники НИИ, предприятий и фирм и др.

Преподаватели и консультанты дали самую высокую оценку уровню подготовки и компетентности слушателей семинара, отметили конкурентоспособность белорусской научно-технической продукции.

Следующий семинар в рамках проекта планируется провести в конце мая — начале июня этого года. На нем участники первой учебы будут защищать подготовленные ими бизнес-планы. Эти планы должны стать их визитной карточкой в работе с зарубежными партнерами.

Подключиться к этой программе никогда и ни для кого не поздно. Если у вас имеются достойные, на ваш взгляд, научные и технологические разработки, надо первым делом связаться с одним из национальных организаторов проекта: Людмилой Иосифовной Шабановой (тел.в Минске 36-24-52), Сергеем Сергеевичем Ветохиным (20-68-29) или с сотрудником представительства ООН в Беларуси (27-45-27). Поскольку тем, кто не посещал предыдущие занятия, будет трудно правильно самостоятельно написать бизнес-план, мы поможем связаться с более опытными слушателями, консультантами. Грамотно составленный бизнес-план способен вывести хорошую идею на международный рынок, принести коммерческую выгоду стране и самому разработчику.

Светлана БАКШТ,
сотрудник по программной деятельности представительства ООН в Беларуси

Через гармонизацию — к интеграции

В соответствии с планом развития сотрудничества между Министерством труда Беларуси и Министерством труда и социального порядка ФРГ в Минске проведен семинар-совещание по теме "Проблемы адаптации законодательства об охране труда Республики Беларусь к нормам Европейского экономического сообщества". В нем участвовали специалисты в области охраны труда из министерств, концернов, крупных предприятий и Совета Федерации профсоюзов Беларуси, а также представители Министерства труда и социального порядка ФРГ.

На семинаре-совещании обсуждены вопросы гармонизации законодательных и нормативных документов в области трудового права, охраны труда и здоровья граждан на производстве, безопасности выпускаемой продукции в рамках Европейского экономического сообщества как важнейшего условия для интеграции республики в ЕЭС.

Николай КАРЯКА

Вы хотите выйти на швейцарский рынок?

Белорусская торгово-промышленная палата и Швейцарское общество содействия торговле ОСЕК совместно с Посольством Республики Беларусь в Швейцарии проводят 1 апреля 1996 г. первый бизнес-семинар "Как экспортировать в Швейцарию", в рамках которого предусматривается информирование, поддержка и консультирование ориентированных на экспорт и готовых к сотрудничеству белорусских предприятий по вопросам выхода на швейцарский рынок.

Участникам семинара будет предоставлен справочник "Деловые отношения со Швейцарией".

Справки по тел. (0172) 26-91-72.

Ф'ючэрсныя цэны

НА ЗБОЖЖА (20.02.96 г.)

ПШАНІЦА (Чыкагская гандлёвая палата, цэнт/бушэль)

сакавік	509,00—520,50
май	487,00—500,50
ліпень	450,00—456,00

АВЁС (Чыкагская гандлёвая палата, цэнт/бушэль)

сакавік	213,50—216,75
май	216,50—220,00
ліпень	215,00—218,00

КУКУРУЗА (Чыкагская гандлёвая палата, цэнт/бушэль)

сакавік	375,75—380,50
май	378,50—383,50
ліпень	372,00—377,00

ЯЧМЕНЬ (таварная біржа Вініпега, кан.$/т)

май	180,00—183,70
жнівень	173,50—176,50

1 бушэль = 27,215 кг

НА БУЛЬБУ (фунт стэрл./т, 21.02.96 г.)

красавік	174,00—176,00
май	195,00—196,00

НА ЭНЕРГАНОСЬБІТЫ (20.02.96 г.)

МАЗУТ (Нью-Йоркская біржа тэрміновых здзелак, цэнт/галон)

сакавік	55,30—56,75
красавік	51,00—52,90

ЗВАДКАВАНЫ ГАЗ (Лонданская міжнародная нафтавая біржа, $/т)

сакавік	170,50—174,50
красавік	158,75—160,75
май	154,50—156,00

ПРАПАН (Нью-Йоркская біржа тэрміновых здзелак, цэнт/галон)

сакавік	35,00—35,50
красавік	32,15—32,25
май	31,50

БЕНЗІН (Нью-Йоркская біржа тэрміновых здзелак, цэнт/галон)

сакавік	55,30—57,90
красавік	57,20—59,55
май	56,60—58,70

СЫРАЯ НАФТА (Лонданская міжнародная нафтавая біржа, $/барэль)

красавік	17,62—17,95
май	17,02—17,28
чэрвень	16,71—16,92

СЫРАЯ НАФТА (Нью-Йоркская біржа тэрміновых здзелак, $/барэль)

сакавік	18,98—23,00
красавік	18,30—19,40
май	17,88—19,00

1 галон = 3,7853 л

1 барэль = 158,984 л

НА ПРАДУКТЫ ЖЫВЁЛАГАДОЎЛІ (20.02.96 г.)

БУЙНАРАГАТАЯ ЖЫВЁЛА (ЖЫВАЯ ВАГА) (Чыкагская біржа тэрміновых здзелак, цэнт/Lb)

красавік	63,25—63,60
чэрвень	61,57—61,85

БУЙНАРАГАТАЯ ЖЫВЁЛА МЯСНОГА НАПРАМКУ (Чыкагская біржа тэрміновых здзелак, цэнт/Lb)

сакавік	56,40—57,05
красавік	56,50—56,90
май	56,75—57,25

СВІНІНА (ЖЫВАЯ ВАГА) (Чыкагская біржа тэрміновых здзелак, цэнт/Lb)

красавік	46,40—47,25
чэрвень	51,50—52,27

СВІНАЯ ГРУДЗІНКА (Чыкагская біржа тэрміновых здзелак, цэнт/Lb)

сакавік	60,35—61,65
май	61,45—62,55

СКУРА (Чыкага, цэнт/Lb)

каровіна	66,00
бычыная	77,75

ШМАЛЕЦ (Чыкага, цэнт/Lb)

ачышчаны	18,00
хог	15,75

ТЛУШЧ (Чыкага, цэнт/Lb)

харчовы	18,00
белы	17,25

ТЛУШЧ (Ратэрдам, $/т)

вышэйшага гатунку	430,00
спецыяльны	390,00

1 Lb = 0,4536 кг

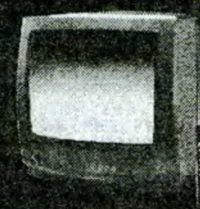
Наталля ПУЦЭЙКА

(па звестках газеты "Handelsblatt")









Книжный киоск "Нацыянальнай эканамічнай газеты" ПРЕДЛАГАЕТ

БУХГАЛТЕРСКАЯ ЛИТЕРАТУРА

1. Л.Н.Филипенко. Бухгалтерский учет торгово-закупочной деятельности. 1995 г., 83 стр. Цена 200.000 руб.
2. Л.Н.Филипенко. Бухгалтерский учет амортизационных отчислений (с нормами амортизации). 1995 г., 182 стр. Цена 140.000 руб.
3. Л.Н.Филипенко. Бухгалтерский учет лизинговых операций. 1995 г., 32 стр. Цена 60.000 руб.
4. Бухгалтерский учет расчетов с подотчетными лицами по командировочным и хозяйственным расходам. 1995 г., 72 стр. Цена 90.000 руб.
5. Бухгалтерский учет операций, связанный с использованием автотранспортных средств. 1995 г., 75 стр. Цена 90.000 руб. (Списание топлива и запчастей, распределение расходов, использование личных автомобилей в служебных целях. В приложениях — линейные нормы расхода топлива, формы бланков учета ГСМ и договоров об использовании автотранспорта).
6. Бухгалтерский учет представительских расходов, расходов на рекламу и переподготовку кадров. 1995 г., 40 стр. Цена 60.000 руб.
7. Оформление учетной политики, внесение изменений и их отражение в бухгалтерском учете. 1995 г., 48 стр. Цена 65.000 руб.
8. Основы бухгалтерского учета в схемах и таблицах. 1995 г. Цена 26.000 руб.
9. Налоги на добавленную стоимость, прибыль и доходы. Сборник документов. 1995 г. Цена 55.000 руб.
10. Закон Республики Беларусь о бухгалтерском учете и отчетности. Цена 11.000 руб.
11. Корреспонденция счетов бухгалтерского учета. 1995 г. Цена 45.000 руб.
12. Основные положения по составу затрат, включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг). Цена 10.000 руб.
13. Пособия по составлению годового бухгалтерского отчета за 1995-й год. 1995 г. Цена 93.600 руб.
14. Рекомендации по ведению бухучета и применению учетных регистров на малых предприятиях. 1995 г. Цена 14.000 руб.
15. Учет во внешнеэкономической деятельности. 1995 г. Цена 44.000 руб.
16. Порядок хранения и уничтожения документов бухгалтерского учета и отчетности на предприятиях и в организациях. Цена 10.000 руб.
17. Учет товарных потерь. Цена 68.000 руб.
18. Расчеты в иностранной валюте в Республике Беларусь. 1995 г., 128 стр. Цена 28.000 руб.
19. Финансовый контроль в отраслях народного хозяйства. 1992 г., 133 стр. Цена 7000 руб.
20. Современные методы анализа финансового положения предприятия. 1995 г., 160 стр. Цена 25.000 руб.
21. Раиса Островлянчик. Методические рекомендации по бухгалтерскому учету. 1995г., 195 стр. Цена 91.000 руб.
22. Тишков И.Е. Новое в бухгалтерском учете и налогообложении. 1995г, 58 стр. Цена 12.000 руб.
23. Мезенцева Т.М. Основы бухгалтерского учета. 1995г., 106 стр. Цена 15.000 руб.

БИЗНЕС И ПРАВО

1. Материальная ответственность за ущерб, причиненный нанимателю. 1994 г., 82 стр. Цена 19.000 руб.
2. Образцы договоров, применяемых в деятельности предприятий (с комментариями). 1995 г., 404 стр. Цена 65.000 руб.
3. Правовые основы бизнеса. 1995 г., 342 стр. Цена 57.000 руб.
4. Акционерные общества, общества с ограниченной ответственностью, товарищества с ограниченной ответственностью. 1994 г., 356 стр. Цена 30.000 руб.
5. Судебно-правовая реформа в Республике Беларусь. (Суд присяжных заседателей и другие нововведения в законодательстве о судоустройстве.) 1995 г., 224 стр. Цена 29.000 руб.
6. Залог имущества юридических лиц и граждан в Республике Беларусь (обзор законодательства, комментарий, нормативные акты). 1995г., 120 стр. Цена 30.000 руб.

НОРМАТИВНЫЕ АКТЫ

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь. 1994 г., 238 стр. Цена 18.000 руб.
2. Жилищный кодекс Республики Беларусь. 1995 г., 120 стр. Цена 29.000 руб.
3. Кодекс о браке и семье Республики Беларусь. 1995 г., 114 стр. Цена 28.000 руб.
4. Инструктивные письма Министерства юстиции Республики Беларусь по нотариальному оформлению сделок.

Выпуски:
* Сделки с недвижимостью. Цена 15.000 руб.
* Сделки с автотранспортом. Цена 15.000 руб.
* Сделки в сфере бизнеса. Исполнение обязательств. Цена 15.000 руб.
* Документ для действия за границей. Цена 15.000 руб.

СПРАВОЧНИКИ (ТЕЛЕФОНЫ И АДРЕСА)

1. Бизнес-Беларусь (13.000 предприятий Республики Беларусь;классификация по видам деятельности и по алфавиту), 1995г. Цена 70.000 руб.
2. Минск и Минская область (около 10.000 субъектов хозяйствования, классификация по видам деятельности и по алфавиту), 1995/1996гг. Цена 75.000 руб.
3. Гомель и Гомельская область (более 7.500 субъектов хозяйствования, классификация по видам деятельности и алфавиту), 1995/1996гг. Цена 50.000 руб.
4. Гродно и Гродненская область (более 7.500 субъектов хозяйствования, классификация по видам деятельности и алфавиту), 1995/1996гг. Цена 50.000 руб.
5. Вся Литва (на литовском языке). 1995г. Цена 575.000 руб.
6. Вся Латвия (на латышском языке). 1995г. Цена 575.000 руб.
7. Вся Эстония (на эстонском языке). 1995г. Цена 575.000 руб.
8. Беларускі рынак нерухомай маёмасці. (На белорусском, русском и английском языках) 1995г., 179 стр. Цена 125.000 руб.

* * *

Желающие приобрести эти книги переводят указанные суммы **на расчетный счет 3012202180017 в гордирекции Белбизнесбанка, код 764. Получатель — ЗАО "Белбизнеспресс".**

Получение книг по доверенности с 10.00 до 13.00 и с 14.00 до 17.00 в редакции "НЭГ" по предъявлении копии платежного поручения с банковской отметкой. **Получение литературы через день после списания денег с вашего р/с.**

Адрес: Минск, пр.Машерова,23, подъезд 2, 6-й этаж, комната N 630, тел. для справок с **9.00** до **13.00** (0172) 23-60-54.

При необходимости редакция может переслать вам книги почтой. Для этого в платежном поручении надо указать свой точный почтовый адрес и увеличить оплату за каждое издание на 5000 рублей.

* * *

Электронный вариант настольного пособия менеджера по внешнеэкономической деятельности.

Состав разделов: организация экспортно-импортных операций, внешнеторговый контракт, таможенное и валютное регулирование, налогообложение, страхование во внешнеэкономической деятельности, инвестиционная деятельность, порядок выезда за рубеж, справочная информация.

Тел. для справок: (0172) 26-88-05 (с 14 до 17 ч.), 65-61-79 (после 17 ч.).



"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"

Заснавальнік і выдавец — закрытае акцыянернае таварыства "Белбізнеспрэс"

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.), 23-49-44(карэспандэнты)
Электронны адрас: econ @ nepr. minsk. by
Разліковы рахунак 3012202180017 у гарадской дырэкцыі Белбізнесбанка, код 764

Рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 05. 03. 1996 г.

Надрукавана ў друкарні "Беларускі Дом друку" (пр-т Скарыны,79)
Тыраж 40913 экз. Заказ № 1160

Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12